

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН
КАСПИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ТЕХНОЛОГИИ И ИНЖИНИРИНГА
ИМЕНИ Ш.ЕСЕНОВА

БЕКЖАНОВА Т.К

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА
(учебное пособие)

Ақтау- 2010

УДК 331:657(075)

ББК 65.052 я 73

Б 42

Рецензенты: Сухова Г.С. – к.э.н., доцент КГУТиИ

Булекбаева А.С. – к.э.н., доцент Актауского УЦДО университета «Кайнар»

Бекжанова Т.К.

Б 42 Система национальных счетов: теория и практика: учебное пособие - Актау: КГУТиИ, 2010 – 95 с.

ISBN 978-601-226-044-1

В пособие раскрываются основные концепции, определения и классификация система национальных счетов (СНС), статистическая методология, применяемая в международной и отечественной практике при исследовании экономической деятельности статистики, дается система показателей СНС, приведены типовые задачи, вопросы к экзамену и глоссарий.

Учебное пособие предназначено для студентов высшего учебного заведения специальности «Учет и аудит».

ББК 65.052 я 73

Рекомендовано к изданию УМС Каспийского государственного университета технологии и инжиниринга имени Ш.Есенова

ISBN 978-601-226-044-1

© КГУТиИ им. Ш.Есенова, 2010.

СОДЕРЖАНИЕ

Глава 1	СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ – ОСНОВА СТАТИСТИКИ	4
1.1	Система национальных счетов: сущность, понятие и метод построения	4
1.2	Границы производства в системе национальных счетов	6
Глава II	СЧЕТА НАЦИОНАЛЬНОГО СЧЕТОВОДСТВА	11
2.1	Счет производства	11
2.2	Счет образования доходов	20
2.3	Счет распределения первичных доходов	32
2.4	Счет вторичного распределения доходов	35
2.5	Счета использования располагаемого дохода	40
2.6	Счет операций с капиталом	46
2.7	Финансовый счет	57
2.8	Счет товаров и услуг	67
2.9	Счета внешнеэкономических операций	69
2.10	Счет операций с капиталом по внешнеэкономическим связям	76
Задачи		78
Вопросы к экзамену		90
Глоссарий		91
Список литературы		94

Глава 1. СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ – ОСНОВА СТАТИСТИКИ

1.1 СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ: СУЩНОСТЬ, ПОНЯТИЕ И МЕТОД ПОСТРОЕНИЯ

Система национальных счетов (СНС) - основа национального счетоводства, и каждый отдельный счет представляет собой баланс (равенство) между объемом тех или иных ресурсов и их использованием, достигаемый путем расчета балансирующей статьи. Балансирующая статья каждого счета имеет самостоятельное значение в характеристике результатов изучаемых экономических процессов, а также используется для увязки каждого предыдущего счета с последующим.

Таким образом, на основе взаимосвязанной системы показателей, объединенных в счета (балансы), и составляемых в определенной последовательности, соответствующей этапам воспроизводственного цикла, удается получить взаимосвязанную комплексную количественную характеристику экономических процессов и их результатов.

В связи с тем, что в СНС отражаются интервальные показатели, для расчета их среднегодового уровня используется метод средних.

В процессе анализа СНС для достижения его цели используется весь арсенал современных математико-статистических методов, в зависимости от целей анализа и имеющейся информации.

В национальном счетоводстве широко используется также метод классификаций и группировок, обеспечивающий всестороннюю и разноаспектную характеристику изучаемых экономических процессов, структуру экономических показателей и экономики.

Все экономические процессы изучаются в динамике на основе построения рядов динамики и применения индексного метода. Наиболее широко при изучении стоимостных макроэкономических показателей в динамике в условиях инфляции используется индекс физического объема, предполагающий предварительную переоценку всех стоимостных показателей из действующих цен в сопоставимые.

Метод национального счетоводства, как способ ведения учета, статистической характеристики экономических процессов во взаимосвязи всех стадий воспроизводственного цикла и их результатов, включает и методы построения самих национальных счетов, применяемых в международной практике.

Методы построения СНС. В международной практике сложилось несколько методов построения национальных счетов: метод последовательного построения счетов; метод товарных потоков; прочие методы.

Применение тех или иных методов построения СНС зависит, прежде всего, от наличия необходимой информации. При недостатке информации применяются упрощенные или приближенные методы, позволяющие дать хотя бы примерную оценку уровня того или иного показателя или определить тенденцию его развития.

Метод последовательного построения счетов. Наиболее распространенным является метод, при котором счета строятся последовательно, а затем их показатели увязываются между собой в счете продуктов и услуг в целом по экономике, а также по каждому из секторов. Этот метод будет подробно рассмотрен ниже.

В некоторых национальных статистических службах мира широкое распространение получил *метод товарных потоков*. Для оперативных расчетов, выполняемых часто в условиях недостатка информации, счета строятся на основании математических моделей, таких как таблицы «затраты-выпуск».

Метод товарных потоков по своей сути является очень простым, основанным на здравом смысле методом составления национальных счетов. Обычно он используется, если существующая информационная база вызывает определенные сомнения, и построенные в последовательном порядке счета дают в итоге значительное статистическое расхождение, что предполагает необходимость поиска допущенных ошибок.

Метод товарных потоков заключается в том, что показатели каждого из счетов не сводятся последовательно для экономики в целом, сектора и отрасли а, напротив, по каждому отдельному виду продуктов более или менее подробной номенклатуры показатели ресурсов (производство и импорт) увязываются с показателями использования (промежуточное и конечное потребление, сбережение и экспорт). Таким образом, выявляются те области, где возможны отклонения от истины и, соответственно, корректировки. Очень многие национальные статистические службы применяют метод товарных потоков в качестве вспомогательного. В некоторых странах, например, в Дании, этот метод является основным.

Для реализации этого метода строятся специальные таблицы по каждому из продуктов, которых может быть от нескольких десятков до нескольких тысяч. В ресурсной части такой таблицы показывается стоимость произведенной продукции в рыночных ценах, то есть включая налоги на производство и исключая субсидии. Показывается также торгово-транспортная наценка, которая может быть расчетной или условной. Стоимость импортной продукции также показывается в ресурсной части в рыночных ценах. Во второй части, в разделе "использование" отражается промежуточное потребление (часть продукции и услуг, использованных в процессе производства), конечное потребление (потребление домашних хозяйств, учреждений государственного управления и организаций, обслуживающих домашние хозяйства), сбережение в виде прироста запасов данного продукта в торговле или у производителя (все - по рыночным ценам), а так же экспорт. Если обе части таблицы не балансируются между собой, выявляется область, где имеющаяся информация имеет наименьшую надежность, и соответствующий показатель корректируется. Корректировки часто проводятся экспертно, с привлечением дополнительной косвенной информации и на основе накопленного опыта.

Например, на основании многолетних наблюдений отмечается, что во время проведения бюджетных обследований население склонно несколько завышать потребление одних продуктов (например, зубной пасты) и занижать потребление других (особенно алкоголя и табака). Эти наблюдения рекомендуются, хотя и с осторожностью, использовать для корректировок. По одним продуктам, если они производятся на крупных предприятиях, и это легко контролировать, наиболее достоверными являются данные по выпуску, по другим - по импорту (особенно если импорт осуществляется на основании межгосударственных соглашений и крупных контрактов) или экспорту (если экспорт котируется). Можно делать также гипотезы об относительной стабильности уровня потребления некоторых продуктов

питания. Для некоторых продуктов целесообразно выявить какие-то неучтенные сегменты (неорганизованный импорт или заниженные данные о продажах в розничной торговле).

Особенно эффективно метод товарных потоков может быть использован для корректировок по потребительским товарам.

Другие методы, применяемые при построении национальных счетов.

При отсутствии необходимой информации (например, о функционировании теневой экономики) или в том случае, если информации не хватает, применяются упрощенные или приближенные методы условных расчетов, позволяющие дать хотя бы примерную оценку уровня того или, иного показателя или определить тенденцию его развития.

1.2 ГРАНИЦЫ ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

Экономическое производство - физический процесс, деятельность, выполняемая под контролем институциональной единицы, при которой осуществляются затраты труда или капитала, продуктов и услуг для производства других продуктов и услуг, т.е. в которой труд и активы используются для трансформации затрат товаров и услуг в выпуск новых продуктов и услуг.

Производственная деятельность в соответствии с принципами СНС включает производство продуктов и услуг рыночных и нерыночных, т.е. предоставляемых бесплатно или реализуемых по ценам, не имеющим экономического значения и не оказывающим значительного влияния на спрос. Она включает производственную деятельность предприятий, производящих товары и услуги; деятельность государственных учреждений и организаций; деятельность некоммерческих организаций; а также производственную деятельность домашних хозяйств, результатом которой является продукция личных подсобных хозяйств населения; индивидуальную трудовую деятельность; строительство собственными силами и различные услуги - торговые, посреднические и т.п., проживание в собственном жилище и т.д.

В производственную деятельность домашних хозяйств включается производство всех продуктов независимо от того, проданы они или использованы для собственного потребления. Некоторые услуги, произведенные домашними хозяйствами для собственного потребления (домашние услуги - приготовление пищи, уборка помещений собственными силами и т.п.), кроме услуг по проживанию в собственном жилище, в производственную деятельность не включаются.

В принципе, производственная деятельность включает как легальную, так и нелегальную деятельность, которая воплощается в производстве товаров и услуг. Классификация видов хозяйственной деятельности и производителей товаров и услуг определяет границы производства валового внутреннего продукта.

Границы производства определяются в СНС как деятельность единиц-резидентов внутренней экономики (включая деятельность иностранных и смешанных предприятий, имеющих центр экономических интересов в Казахстане и действующих в ней на постоянной основе) по производству товаров и услуг.

Деятельность, включаемая в границы производства в СНС, может быть определена следующим образом:

индивидуальное или коллективное производство продуктов и услуг, которые предназначены для конечного использования или для производства других товаров и услуг, (промежуточного потребления), а также накопления и экспорта (включая нерыночные услуги);

производство всех товаров, которые производители оставляют для собственного конечного потребления или валового накопления, включая прирост запасов материальных оборотных средств у производителя;

производство услуг предназначенных для собственного потребления: домашних или личных услуг, производимых для собственного потребления в домашних хозяйствах, а также услуг, выполняемых оплачиваемой домашней прислугой, и услуг по проживанию в собственном жилище;

результаты легальной, нескрываемой деятельности, которая по разным причинам не учитывается официальной статистикой: большей части производства в домашних хозяйствах (ремонта домов и квартир собственными силами, бесплатные домашние услуги), самодеятельные детские группы и прочие; деятельности личных подобных хозяйств, крестьянских хозяйств и др. мелких производителей. Эта легальная, нескрываемая производственная деятельность составляет, так называемую неформальная экономику.

Помимо официального (в рамках закона) производства товаров и услуг, производство должно включать, учитываемые в показателях результатов экономической деятельности результаты функционирования теневой экономики и запрещенных видов деятельности, что определяет необходимость проведения между ними, как объектами статистического изучения, четких границ.

В границы "производства" по методологии СНС 1993 г. должны включаться также и следующие виды деятельности:

1. Незаконное производство;
2. Скрытое производство и подпольная экономика;
3. Любые поставки товаров и услуг между заведениями, принадлежащими к одному и тому же предприятию;
4. Незавершенное производство;
5. Производство товаров и услуг домашними хозяйствами, в том числе услуг, оказываемых наемной оплачиваемой домашней прислугой и других услуг;
6. Капитальный ремонт и строительство индивидуальных жилищ, рыночные индивидуальные услуги, выполненные собственными силами;
7. Услуги по использованию домашними хозяйствами, государственными учреждениями и некоммерческими организациями собственных зданий.

Теневая экономика предполагает создание системы неформальных связей между экономическими субъектами, часто базирующейся на личных отношениях и непосредственных контактах. Скрываемая от регистрации экономическая деятельность может принимать разные формы. Учет результатов ее функционирования почти всегда составляет особую проблему статистики.

Исключаются из понятия "производство":

Домашние услуги - уборка и техническое обслуживание жилья, включая мелкий ремонт; обслуживание предметов длительного пользования используемых для потребительских нужд; приготовление и подача пищи; уход за больными, детьми и т.д.;

Деятельность, результаты которой не являются ее целью, т.е. побочные продукты процессов производства, являющиеся сами по себе вполне легальными, но которые могут оказать воздействие на другие институциональные единицы, помимо потребителей продукта. Основными примерами такой деятельности могут служить выброс загрязнителей, образование мусора и т.п. К этой категории могут быть также отнесены взятки и вымогательства в связи с поставкой товаров и услуг; кража продукции до того, как производители доставят ее покупателю.

Таким образом, в новой СНС экономическое производство охватывает практически все виды деятельности по производству товаров и услуг за исключением деятельности домашних хозяйств по оказанию услуг для собственного потребления (приготовление пищи, уборка помещений, воспитание детей и т.п.). Вместе с тем, это не является отступлением от общего принципа, а вызвано преимущественно практическими сложностями определения объемов и оценки этих видов деятельности. Рекомендуется их исчислять в дополнительных таблицах.

Что же касается деятельности домашних хозяйств по оказанию жилищных услуг для собственного потребления, то она входит в сферу экономического производства.

Рыночное и нерыночное производство. Рыночное производство состоит из:

- товаров и услуг, производимых и продаваемых в один и тот же период по ценам, которые оказывают значительное воздействие на спрос на эти продукты;
- товаров и услуг, производимых и обмениваемых по бартеру в один и тот же период на другие товары, услуги и активы;
- товаров и услуг, производимых и предоставляемых в один и тот же период работодателями своим рабочим в качестве оплаты труда в натуральной форме;
- товаров и услуг, производимых одним заведением и поставляемых другому заведению, принадлежащему одному и тому же предприятию для использования последним в производстве в том же или последующих периодах;
- готовой продукции, произведенной в данный период, и незавершенного производства данного периода, поступающих в запасы материальных оборотных средств у производителя перед их предстоящей продажей, обменом по бартеру, использованием в качестве оплаты труда работников или для поставок между заведениями в последующий период.

Нерыночное производство состоит из:

- товаров и услуг, производимых в данный период и оставляемых владельцами заведений или предприятий для их собственного конечного потребления или валового накопления основного капитала;
- услуг, предоставляемых домашним хозяйствам членами семьи;
- услуг по использованию домашними хозяйствами и нерыночными производителями собственных зданий;
- товаров и услуг, производимых в данный период и предоставляемых бесплатно или по ценам, не оказывающим значительного воздействия на спрос, другим институциональным единицам, включая коллективные услуги, предоставляемые обществу в целом;
- готовой продукции и незавершенного производства данного периода, предназначенных для нерыночного использования и поступающих в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Понятие экономических операций и их группировки в СНС.

Единицей учета экономической деятельности и национальных счетов является операция.

Как известно, *операция* определяется как "экономический поток, который отражает создание, преобразование, обмен, передачу или ликвидацию экономической стоимости и включает переход права собственности на товары и/или финансовые активы, оказание услуг либо предоставление труда и капитала".

Операция, как правило, регистрируется в момент передачи права собственности. Поэтому подавляющее большинство операций регистрируется не по фактически выплаченным, а по начисленным суммам. Операции могут проводиться в денежной и в натуральной форме.

Экономические операции по способу осуществления могут быть двусторонними (участвуют два экономических агента) и односторонними (совершаются в пределах одного экономического агента). Примером односторонней операции является потребление производителями собственной продукции или услуги жилья, которые используются самим владельцем.

По характеру своего осуществления экономические операции делятся на две группы:

а) *операции на компенсационной основе*, когда поток благ, услуг или денег вызывает ответный поток благ, услуг или денег. Это называется *транзакцией*. К этим операциям относится большая часть экономических операций;

б) *трансферты* - операции, когда потоку услуг, благ или денег не противостоит встречный поток благ, услуг или денег.

Трансферты делятся на текущие (предназначенные для финансирования текущих расходов) и капитальные (идущие на накопление основного капитала). Например, текущими трансфертами являются прямые текущие налоги по доходу, на богатство и т.п., штрафы, различные сборы и добровольные взносы, подарки, взносы по социальному страхованию и др. К капитальным трансфертам относятся возмещения государством убытков от стихийных бедствий или от военных действий, безвозмездные ассигнования в виде экономической помощи на капитальное строительство в других странах, безвозмездная передача права собственности на активы (кроме денег и материальных оборотных средств или средств для их приобретения).

Трансферты подразделяются также на договорные и недоговорные. В качестве примера договорных трансфертов могут служить некоторые доходы от собственности (проценты, дивиденды).

По характеру объектов экономические операции делятся на *текущие и капитальные*. Операции, обеспечивающие прирост национального богатства, являются капитальными. Операции, связанные с текущим потреблением, называются текущими.

Классификация операций в СНС производится одновременно по отраслям и секторам.

Экономические операции в СНС делятся на три основные группы:

- а) операции с продуктами и услугами;
- б) распределительные операции;
- в) финансовые операции.

Операции с продуктами и услугами относятся к производству, обмену и использованию продуктов и услуг в отраслях и секторах народного хозяйства. Они включают не только операции с продуктами и услугами, произведенными в данный период, но и операции с уже существующими продуктами, т.е. с продуктами, произведенными и импортированными в прошлые периоды.

Распределительные операции - операции, цель которых распределение и перераспределение активов, доходов, а также перераспределение сбережений.

Финансовые операции связаны с изменениями финансовых активов и пассивов в различных секторах народного хозяйства.

Следует также отметить, что операции могут быть фактическими (имеющими рыночную оценку) и расчетными (получающими оценку на основании условных расчетов). К *фактическим операциям* относятся операции, связанные с реализацией товаров и услуг, финансовые операции, операции по распределению. К *расчетным операциям* принадлежат натуральные выдачи рабочим и служащим, потребление продукции собственного производства, услуги убыточных финансовых органов, условная жилая рента.

ГЛАВА II СЧЕТА НАЦИОНАЛЬНОГО СЧЕТОВОДСТВА

2.1 Счет производства

Назначение, схема и система показателей счета. Счет производства является не только ключевым с точки зрения экономического содержания, но и наиболее трудоемким счетом. По существу, построение счета производства означает завершение огромного комплекса работ по сбору и обработке информации от предприятий о производстве товаров и услуг, а также о затратах на их производство. Таким образом, счет производства отражает операции, относящиеся собственно к процессу производства.

Ресурсная часть счета производства состоит из выпуска продуктов и услуг, чистых налогов на продукты и чистых налогов на импорт.

Использование счета производства включает промежуточное потребление и балансирующую статью счета - валовой внутренний продукт в рыночных ценах. Счет производства разрабатывается с целью характеристики результатов производства продукции и услуг. В нем отражается также объем затрат продуктов и услуг на производство ВВП данного года - промежуточное потребление. Общая стоимость произведенных продуктов и услуг - выпуск, является исходным показателем ресурсов.

Разницу между выпуском товаров и услуг и промежуточным потреблением на уровне предприятий называют валовой добавленной стоимостью (ВДС). Без стоимости потребления основного капитала это - добавленная стоимость (ДС) в результате труда данного года. Это название точно отражает суть показателя. По существу, добавленная стоимость представляет собой сумму первичных доходов, созданных в экономике в процессе производства товаров и услуг. Сумма валовой добавленной стоимости всех отраслей (секторов) экономики образует валовой внутренний продукт (ВВП) в основных ценах. Для учета ВВП в рыночных ценах в графе ресурсы отражаются чистые налоги на продукты и импорт. В счете производства ВВП (добавленная стоимость) - это балансирующая статья, а не экономическая операция, определяемая арифметическим (счетным) путем. В общем виде счет производства можно представить следующей схемой:

Счет производства

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
6. Промежуточное потребление	1. Выпуск продуктов и услуг в основных ценах
7. Валовой внутренний продукт в рыночных ценах (5-6)	2. Налоги на продукты
	3. Субсидии на продукты
	4. Чистые налоги на импорт
	5. Выпуск в рыночных ценах (1+2 - 3+4)
Всего (п.6+п.7)	Всего (п.5)

Таким образом, ресурсная часть счета содержит, по существу, один показатель - выпуск продуктов в рыночных и основных ценах. Выпуск в рыночных ценах имеет важное экономическое значение. Именно этот показатель определяет общую стоимость произведенных продуктов и услуг, которые затем будут использованы на промежуточное и конечное потребление, накопление и экспорт. Именно он будет

использоваться для увязки показателей всех счетов системы в счете продуктов и услуг. Показатель выпуска в основных ценах имеет важное значение для расчетов показателей отраслевой структуры производства, т. к. в нем не учитываются налоги и субсидии. Ставки налогов и субсидий могут быть различными в разных отраслях, причем устанавливаются они достаточно субъективно, и расчет отраслевой структуры по выпуску в рыночных ценах привел бы к искажениям их реального вклада.

В ресурсной части счета отражается выпуск продуктов и услуг в основных ценах и чистые налоги на импорт, которые преобразуют ВВП в рыночные цены, т.е.: $\text{ВВП в рыночных ценах} = \text{ВДС в основных ценах} + \text{чистые налоги на продукты} + \text{чистые налоги на импорт}$.

Валовой внутренний продукт (на уровне сектора, отрасли, отдельного производителя - валовая добавленная стоимость) - важнейшая экономическая категория и основной показатель результата функционирования экономики.

В части использования содержатся два показателя - промежуточное потребление (ПП) и валовой внутренний продукт (ВВП) в рыночных ценах, которые в сумме равны итогу ресурсной части счета.

Вычитанием из ВВП потребления основных фондов получают чистый внутренний продукт.

Выпуск продуктов и услуг. Важнейшим показателем ресурсной части является выпуск продуктов и услуг, являющийся результатом деятельности производственных единиц-резидентов в течение длительного периода, который складывается из выпуска продуктов, выпуска рыночных услуг (за исключением условно-исчисленной продукции банков), условно-исчисленной продукции банков и выпуска нерыночных услуг.

В основе расчета выпуска продукции отдельных отраслей лежит сложившаяся в отечественной практике методика расчета валовой продукции. При наличии общих принципов расчета выпуска имеются некоторые особенности методики его исчисления в различных отраслях и секторах. Для отраслей материальной сферы выпуска в основном соответствует традиционно рассчитываемому показателю валовой продукции. Основные особенности в отраслях следующие.

В промышленности в составе выпуска учитываются такие компоненты как: готовая продукция, капитальный ремонт своего оборудования, работы промышленного характера, выполненные по заказам со стороны (включая стоимость сырья заказчика) и изменение остатка незавершенного производства. При этом продукция, отпущенная своему детскому саду, профилакторию или уплаченная (натурой) в счет оплаты труда наемных работников также учитывается в выпуске.

В строительстве выпуск может быть рассчитан двумя способами:

- а) по степени готовности: готовые объекты, сданные по акту; капитальный ремонт зданий и сооружений; изменение остатков незавершенного строительства и изменение остатков незавершенного строительного производства;
- б) по элементам капитальных вложений: строительно-монтажные работы (без стоимости строительного оборудования), проектно-изыскательские и геологоразведочные и буровые работы (связанные с определенным строительным объектом), а также капитальный ремонт зданий и сооружений.

В сельском хозяйстве - это сумма выпуска растениеводства включающего (валовой урожай, изменение затрат на урожай будущих лет, многолетние насаждения) и животноводства (продукция, полученная при жизни животных, приплод, прирост, привес).

В отраслях товарообращения (торговли, заготовках) выпуск равен "реализованному наложению", т.е. разнице между ценой, по которой товар поступил в торговую сеть, и ценой потребителя.

Выпуск транспорта и связи равен стоимости оказанных ими услуг. Выпуск рыночных услуг подразделяется на две группы:

выпуск рыночных услуг (за исключением условно - исчисленной продукции банков);

условно - исчисленная продукция банков.

Особую проблему составляет расчет выпуска сферы услуг.

Выпуск рыночных услуг. Если предприятие не производит товары, а оказывает рыночные (платные) услуги, то стоимость выпуска этих услуг определяется, в общем случае, как сумма выручки за эти услуги.

Очень сложно определить подлинный объем выпуска в торговле. Теоретических проблем тут нет - за стоимость выпуска принимается объем торговой наценки, получаемой торговыми предприятиями. Но на практике, однако, трудно определить, какую именно наценку устанавливают торговые предприятия, весьма мелкие киоски или даже индивидуальные продавцы. Торговые организации, как правило, заинтересованы занижить подлинную цену продажи и, соответственно, торговую наценку, чтобы не платить с нее налог. Поэтому показываемые в отчетах торгующих организаций цифры могут быть искажены. Для корректировки этой информации дополнительно используются данные налоговой службы, данные специальных обследований населения, в которых содержится информация о подлинных расходах на покупки, а также непосредственное наблюдение за уровнем розничных цен.

Жилищное хозяйство может быть рыночным и нерыночным. Оно может считаться рыночным, если плата за услугу (квартирная плата) составляет экономически значимую цену. Это не исключает возможности субсидирования со стороны государства или каких-то некоммерческих организаций. Но размер субсидирования не должен быть слишком большим. В этом случае объем выпуска должен определяться как сумма квартирной платы и субсидий (в основных ценах). Если же субсидии являются основным источником финансирования жилищного хозяйства, а квартирная плата является символической по отношению к фактическим текущим затратам, то такое жилье следует отнести к нерыночным услугам.

Особое место при исчислении стоимости выпуска рыночных услуг занимает исчисление стоимости услуг жилья, занимаемого самим владельцем. По международной методологии для определения стоимости выпуска в данном случае следует исходить из средних цен, по которым аналогичное жилье сдается в аренду. Однако подобный расчет можно произвести только в том случае, если рынок жилья сложился, средние цены известны и достаточно стабильны. Если цены неизвестны, то рекомендуется использованный подход. Он сводится к тому, что выпуск рассчитывается по сумме текущих затрат. Сами эти затраты получают в достаточной степени условно после подробного анализа продаж населению

строительных материалов, выручки предприятий, занятых ремонтными услугами и так далее.

Для *финансовых предприятий* стоимость выпуска определяется:

для банков - как разница между полученной платой за кредит и процентами, выплаченными кредиторам, плюс стоимость услуг, оказываемых банками своим клиентам (например, плата за ведение счетов);

для страховых организаций - как разница между суммой страховых взносов и суммой выплаченных страховых премий за вычетом сумм, направляемых страховыми организациями на пополнение резервных фондов.

Для *других финансовых посредников* - инвестиционных фондов, фондовых бирж и тому подобное - схема расчета стоимости выпуска в принципе та же: доходы от финансовой деятельности, полученные, минус доходы, связанные с выполнением финансовых обязательств перед своими клиентами.

Условно исчисленная продукция банков - это продукция, произведенная финансовыми учреждениями, выступающими как финансовые посредники, и занимающимися сбором, переводом и распределением финансовых ресурсов.

Она определяется как объем дохода от собственности, полученного финансовыми учреждениями (за исключением дохода, полученного от инвестирования их собственных фондов), за вычетом процентов, уплаченных их кредиторами. Когда банк предоставляет кредиты другим банкам, выпуск для этих операций не исчисляется.

Выпуск нерыночных услуг в секторах государственных учреждений и некоммерческих организаций определяется по сумме текущих затрат на оказание этих услуг (услуга считается нерыночной). Даже если такая продукция или услуга не предоставляется абсолютно бесплатно, а продается по социально ориентированным, низким, контролируемым в административном порядке ценам, взимаемые цены могут не отражать ни относительные производственные затраты, ни соотношение спроса и предложения, ни качество предоставляемых услуг. Поэтому такие цены не имеют экономической значимости и не могут использоваться для оценки выпуска. Выпуск этих услуг оценивается по текущим затратам. К текущим затратам относятся:

- затраты на промежуточное потребление;
- оплата труда наемных работников;
- потребление (износ) основного капитала;
- чистые налоги на производство.

Любые капитальные затраты (на покупку и капитальный ремонт оборудования, на капитальное строительство, капитальный ремонт, реконструкцию зданий и сооружений) не относятся к текущим затратам и, следовательно, не учитываются в величине выпуска. Единственным исключением здесь является закупка военного снаряжения и вооружения, если это не объекты и не оборудование двойного назначения. Покупка военной техники и строительство чисто военных объектов трактуется в СНС как текущее потребление и включается в выпуск, насколько бы дорогими не были это вооружение и объекты. Например, покупка пассажирского лайнера - капитальные вложения, а строительство авианосца - текущие расходы. Предполагается, что деньги на военную технику, если они уже истрачены, потребляются сразу в данном отчетном периоде.

Государственные учреждения и некоммерческие организации могут быть заняты одновременно и рыночным и нерыночным производством. В этих случаях расчет должен вестись по отдельным заведениям, но это не всегда возможно. Таким образом, нерыночное учреждение может иметь какие-то денежные поступления от случайных продаж рыночной продукции, произведенной в результате вторичной деятельности, например, от взимания платы за оформление справок и т.д. В этом случае стоимость рыночного выпуска будет определяться по стоимости случайных продаж, а нерыночного - как разница между суммой всех текущих затрат и стоимостью рыночного выпуска.

Следует так же четко различать текущие затраты и другие виды выплат, которые осуществляют государственные и некоммерческие организации. Например, через пенсионный фонд, который относится к сектору государственных учреждений, поскольку он контролируется государством, идут выплаты пенсий пенсионерам. Эти весьма значительные суммы не имеют прямого отношения к размеру услуг, оказываемых этим фондом, а следовательно, государственными учреждениями. Размер собственно услуг пенсионного фонда определяется по текущим затратам на содержание его аппарата, на осуществление операций по распределению и доставке пенсий. Сами же пенсии относятся к социальным трансфертам, отражаются в счете вторичного распределения доходов и никак на размер выпуска пенсионного фонда не влияют.

Выпуск некорпорированных предприятий. Часть товаров и услуг производится некорпорированными предприятиями, то есть по существу, домашними хозяйствами, которые никакой отчетности не предоставляют. Это относится, прежде всего, к выпуску домашними хозяйствами продукции сельского хозяйства, строительства, торговли, оказанию некоторых видов платных услуг. В этих случаях при определении выпуска пользуются приблизительными оценками. Например, для оценки производства сельскохозяйственной продукции в личных подсобных хозяйствах используются данные о площади сельскохозяйственных земель личных подсобных хозяйств, о средней урожайности и типичной для данной местности структуре сельскохозяйственной продукции, а также о средних рыночных ценах. Примерно также исчисляется объем выпуска индивидуального жилищного строительства: площадь вновь введенных построек, информация о которых есть в местных органах исполнительной власти, умножается на среднюю цену строительства одного квадратного метра строений соответствующего типа. К нерыночным услугам отнесены доходы от сдачи жилья в аренду (квартирная плата) и затраты на текущее содержание жилья всех видов собственности, кроме муниципальной, не покрываемые доходами, а также условно - исчисленные услуги домашних хозяйств по проживанию в жилище, находящемся в частной собственности граждан (выпуск рассчитывается по затратам, которые несут владельцы жилья при его эксплуатации).

Налоги и субсидии и их роль в формировании цен на продукты и услуги. В формировании стоимости выпуска в рыночных ценах участвуют налоги на производство и импорт и субсидии, разность между которыми образует чистые налоги.

Налоги на производство и импорт представляют собой обязательные платежи, взимаемые с хозяйственных единиц - резидентов государством в связи с

производством и импортом продуктов и услуг и использованием в процессе этой деятельности трудовых, материальных и природных ресурсов. Данные налоги уплачиваются независимо от наличия прибыли. Налоги на прибыль и доходы не относятся к налогам на производство и импорт и отражаются в составе трансфертов. Общая сумма налогов, которая должна быть отражена в системе, включает проценты на задолженность по налогам и пени, начисленные налоговыми органами; она включает также покрытие издержек по сбору или возмещению неоплаченных во время налогов. Соответственно, она уменьшается на величину налоговых скидок, устанавливаемых государственными органами в ходе проведения экономической политики, и возвращенных излишне уплаченных сумм.

Налоги на производство включают все налоги и пошлины, которые относятся к производственной деятельности и делятся на две группы:

а) налоги на продукты, взимаемые пропорционально количеству или стоимости продуктов и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых резидентами. Налоги на продукты определяются как суммы поступлений в бюджет от предприятий и организаций всех установленных платежей. К ним относятся:

- налог на добавленную стоимость (НДС) и налоги типа НДС;
- налог с оборота и налоги, аналогичные ему;
- акцизы - налоги, которыми облагаются конкретные виды или группы товаров (алкогольные напитки, табак, топливо);
- налоги на конкретные виды услуг: налог на услуги транспорта, связи, страхования, рекламу, развлечения, игры и лотереи, спортивные мероприятия и т.п.;
- прибыли государственных предприятий, которым по закону предоставляется монополия на производство и распределение товаров или услуг определенного вида в целях повышения дохода государства (фискальная монополия);
- текущие обязательные платежи предприятий в государственные экономические и социальные фонды (в случаях, если платежи предприятий устанавливаются пропорционально стоимости товаров и услуг, производимых или продаваемых, например, по нормативу к выручке от реализации продукции, стоимости выполненных работ, услуг и др.).

б) другие налоги, относящиеся к использованию ресурсов, а также уплата необходимых для деятельности производящей единицы-резидента сборов и пошлин; налог на экспорт; налоги на импорт; налоги на импортируемые товары и услуги.

Чистые налоги на импорт представляют собой разницу между косвенными налогами на импорт и субсидиями по импорту.

Данные о налогах и субсидиях получают, в основном, из отчета об исполнении государственного бюджета.

Субсидии на производство и импорт. Субсидии - это текущие трансферты, которые государство предоставляет хозяйственным единицам-резидентам., производящим или импортирующим продукты и рыночные услуги, для оказания влияния на их цены и доходы и создания тем самым условий для проведения определенной экономической или социальной политики.

Субсидии на производство включают:

а) субсидии на продукты, предоставляемые пропорционально количеству или стоимости продуктов и услуг, произведенных, проданных на внутреннем рынке или

экспортированных производящей единицей-резидентом; к ним относятся выплаты из государственного бюджета возмещений разниц в ценах на сельскохозяйственную и другую продукцию (на сельскохозяйственное сырье для легкой промышленности; на скот; мясо и мясопродукты; на молоко и молочные продукты; на сахар; на хлопок-сырец; на минеральные удобрения, сельскохозяйственные машины, топливо и др.);

б) субсидии, не связанные с количеством или стоимостью произведенных или проданных продуктов и услуг; к ним относятся следующие выплаты из государственного бюджета:

- государственная дотация хозрасчетным предприятиям - возмещение их текущих затрат, пополнение хозрасчетных фондов" планово-убыточных предприятий;
- возмещение убытков жилищно-коммунального хозяйства (по муниципальному жилищному хозяйству убытки представляют собой разницу между расходами по эксплуатации жилищного фонда, включая амортизационные отчисления на капитальный ремонт, начисленные по установленным нормам, и доходами жилищного хозяйства: квартирной платой, арендной платой, сборами с арендаторов и др.)
- финансирование экспортных операций (возмещение отрицательных разниц между отпускной ценой и внешнеторговой стоимостью экспортируемых товаров; накладных расходов по экспортным операциям за границей и в Казахстане; расходов по выплате комиссионного вознаграждения);
- возмещение разницы между реализованными и расчетными ценами по импортным товарам и другие.

Субсидии на импорт включают субсидии по импортируемым продуктам, выплачиваемые до поступления этих продуктов в свободное обращение на экономической территории страны.

Субсидии на импорт, полученные от государства, представляют собой финансирование импортных операций (возмещение отрицательных разниц между отпускной и внешнеторговой стоимостью, накладных расходов по импортным операциям за границей и в Казахстане, расходов по выплате комиссионного вознаграждения).

К субсидиям не относятся:

- текущие трансферты от государственных учреждений домашним хозяйствам как потребителям, например, возмещение расходов на покупки продуктов и услуг (они трактуются как пособия по социальному обеспечению или прочие текущие трансферты);
- текущие трансферты от государственных учреждений общественным организациям, обслуживающим домашние хозяйства, например, взносы в благотворительные фонды (относятся к текущим трансфертам);
- текущие трансферты между государственными учреждениями, например, возмещение расходов на содержание детей в дошкольных государственных учреждениях;
- дотации на капитальные вложения (относятся к капитальным трансфертам);
- списание задолженности по ссудам, убытков прошлых лет или убытков от стихийных бедствий и других причин, не зависящих от предприятий (относятся к капитальным трансфертам);

- платежи за ущерб или потери капитального характера в результате военных действий, политических событий или национальных бедствий (относятся к капитальным трансфертам);
- приобретение акций предприятий и организаций государственными учреждениями (относится к финансовым активам).

Промежуточное потребление, его состав и методика расчета. Промежуточное потребление (ПП) - стоимость продуктов и услуг, которые присваивают, трансформируют или полностью потребляют как затраты на производство ВВП в отчетном периоде. Потребление стоимости основных фондов не входит в состав промежуточного потребления.

В состав промежуточного потребления включаются следующие элементы:

- материальные затраты, продукты и материальные услуги;
- расходы предприятий и организаций, осуществляемые в интересах производства, хотя они могут соответствовать также интересам работников;
- оплата нематериальных услуг;
- расходы на командировки в части оплаты проезда и услуг гостиниц;
- другие элементы промежуточного потребления.

Расчет промежуточного потребления производится следующим образом:

1. Материальные затраты отраслей сферы материального производства и сферы услуг;
2. Оплата нематериальных услуг, потребленных в производстве отраслями материального производства и сферы услуг;
3. Расходы на закупку военного снаряжения и военного оборудования длительного пользования;
4. Потери продуктов, связанные с текущим производством, не включенные в материальные затраты;
5. Расходы на командировки, подъемные (в части оплаты проезда и проживания);
6. Текущие затраты владельцев жилищ на содержание жилых помещений;
7. Расходы по оплате услуг финансовых посредников и условно - исчисленные услуги банков и органов страхования;
8. Итого промежуточное потребление.

В том числе:

- в материальном производстве;
- в производстве: нематериальных услуг, рыночных услуг, услуг государственных учреждений, услуг общественных организаций, обслуживающих домашних хозяйства.

В состав ПП включается потребление косвенно измеряемых услуг финансового посредничества (банков).

Потребленные предметы труда (сырье, материалы и т.п.) и большинство услуг полностью переносят на продукт свою стоимость. Коллективные услуги, оказываемые государством, не включаются в ПП, а учитываются в конечном потреблении.

На практике иногда бывает трудно разделить расходы на промежуточное и конечное потребление. Например, если расходы на диспансеризацию работников связаны со специфическими условиями труда, то эти расходы следует отнести к

промежуточному потреблению, если же работники получают бесплатное медицинское обслуживание в ведомственной поликлинике, и это не связано прямо с условиями производства, то это социальный трансферт, идущий на конечное использование. Если предприятие оплачивает изучение работниками иностранных языков, потому что это необходимо для выполнения ими служебных обязанностей, то это промежуточное потребление; если никакого отношения к данному производству иностранные языки не имеют, то речь идет о конечном потреблении. К промежуточному потреблению относятся также форменная одежда и обувь, услуги транспорта и гостиниц для работников, находящихся в командировке, специальная еда и питье, содержание помещений для переодевания, душевых, бань и т.д., если это требуется по условиям работы.

Промежуточное потребление продукции банков. В той части, в которой деятельность банков связана с производством товаров и услуг, то есть кредиты банков предприятиям, фирмам и т.д., она должна быть отнесена к промежуточному потреблению. Кредитование населения (потребительский кредит, например) должно быть отнесено к конечному потреблению. Проблема состоит в том, чтобы распределить выпуск банков между промежуточным потреблением отдельных отраслей. Дело в том, что выпуск банков исчисляется условно - как разница между банковскими процентами, выплаченными и полученными, (причем, понятно, что кредиты берутся у одних отраслей, а выдаются - другим). Поэтому точно распределить условно - исчисленную продукцию банков нельзя. В предшествующих версиях СНС (например, версии Евростата) рекомендовалось вводить условную отрасль и списывать на ее промежуточное потребление продукцию банков для того, чтобы эта величина, так или иначе, вошла в общий итог промежуточного потребления по экономике в целом. Однако такой подход приводил к значительным искажениям отраслевой структуры. Поэтому, в СНС ООН 1993 года, на которую ориентируется казахстанская статистика, рекомендуется распределять выпуск банков между промежуточным потреблением отдельных отраслей, используя при этом какой-либо условный подход.

Потребление основного капитала. Основные фонды, переносящие свою стоимость на изготавливаемый продукт или услугу в процессе производства в течение многих производственных циклов, то есть по частям, рассматриваются не как промежуточное потребление, а как основной капитал, а перенесенная в течение одного цикла стоимость (амортизация) трактуется как потребление основного капитала и в объем ПП не включается.

В СНС все основные показатели результатов экономической деятельности рассчитываются на валовой и чистой основе. Во всех случаях разницу между названными показателями составляет потребление основного капитала.

Проблема заключается в определении величины потребления основного капитала. В большинстве стран мира для этого применяется *метод непрерывной переоценки* основных фондов, при котором величина остаточной восстановительной стоимости основного капитала получается расчетным путем на основании специальной математической модели, которая учитывает капитальные вложения за длительный отрезок времени (несколько десятков лет), норму выбытия основного капитала и другую информацию.

Практически в СНГ Казахстана потребление условно основного капитала отражается в размере амортизации.

В казахстанской статистике данные о наличии основного капитала (основных фондов) традиционно собирались от предприятий. Однако в условиях высокой инфляции собрать данные о наличии основных фондов по их остаточной восстановительной стоимости довольно сложно.

Потребление основных фондов (основного капитала) представляет собой часть стоимости основных фондов, потребленную в данном периоде в результате нормального износа, предсказуемого морального износа и потерь, от которых возможно страхование.

Потребление основных фондов исчисляется для всех видов основных фондов (в процентах), исходя из их текущей восстановительной стоимости и предполагаемого срока службы (нормы амортизации). При этом стоимость основных фондов списывается равномерно на протяжении всего срока службы.

В потребление основных фондов включается также предполагаемый ущерб от потерь основных фондов, от которых производится страхование (пожары, несчастные случаи и т.д.). Если основные фонды застрахованы, то величина предполагаемого ущерба принимается равной сумме чистых страховых платежей. Если основные фонды не были застрахованы, то величина предполагаемого ущерба рассчитывается, исходя из суммы необходимых для такого страхования чистых страховых платежей.

На данном этапе потребление основных фондов определяется как сумма износа и недоамортизированной стоимости основных фондов.

Износ основных фондов рассчитывается на основе норм амортизационных отчислений, определенных для каждого вида основных фондов.

Недоамортизированная стоимость ликвидированных основных фондов представляет собой остаточную стоимость выбывших основных фондов за вычетом стоимости полученного лома и других материальных ценностей (с учетом затрат на ликвидацию основных фондов).

В дальнейшем предполагается освоить и внедрить в практику определение потребления основных фондов методом непрерывной инвентаризации.

2.2 Счет образования доходов

Назначение, схема и система показателей счета. Счет образования доходов отражает распределительные операции, непосредственно связанные с процессом производства. Ресурсная часть счета состоит из валового внутреннего продукта в рыночных ценах и субсидий по производству и импорту, а использование включает элементы первичного распределения валового внутреннего продукта: оплата труда работников, налоги на производство и импорт, прибыль экономики и др., а также потребление основных фондов.

Счет образования доходов является субсчетом счета первичного распределения доходов.

Счет образования доходов характеризует движение добавленной стоимости на стадии первичного распределения доходов. После того, как продукция и услуги произведены и проданы, причем часть полученных доходов истрачена на промежуточное потребление (этот процесс отражается в счете производства),

оставшаяся стоимость, которая является добавленной (трудом данного года), распределяется между участниками производства, то есть выступает в форме первичных доходов. Непосредственно в процессе производства участвуют:

- наемные работники;
- государство, которое обеспечивает условия для нормального протекания производственного процесса;
- предприниматели и владельцы средств производства.

Доходами наемных работников является заработная плата, доходами государства - налоги, предпринимателей - прибыль. Все эти виды доходов отражены в левой части счета образования доходов.

Схема счета образования доходов выглядит следующим образом:

Счет образования доходов

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
4. Оплата труда работников	1. Валовой внутренний продукт в рыночных ценах
5. Налоги на производство (включая налоги на продукты и импорт, в том числе:	2. Субсидии на производство и на импорт, в том числе:
а) на продукты;	а) на производство (включая субсидии на продукты)
• на собственное производство;	из них:
• другие налоги, связанные с производством;	• на продукты
б) на импорт	• на собственно производство
	• другие субсидии, связанные с производством
6. Валовая прибыль (валовой смешанный доход) (6 = 3-4-5)	б) субсидии на импорт
7. Потребление основных фондов	
8. Чистая прибыль (чистый смешанный доход) (8 = 6-7)	
9. Всего (6 = 4 + 5+6)	3. Всего (1+2)

Основным показателем ресурсной части этого счета служит валовой внутренний продукт в рыночных ценах. Он переносится в этот счет из счета производства товаров и услуг.

Ресурсы формируются также за счет субсидий на производство и импорт. Показатели использования включают оплату труда, косвенные налоги и валовую прибыль - балансирующую статью счета.

Оплата труда работников и методика ее расчета. Оплата труда наемных работников включает все выплаты деньгами и в натуральной форме лицам, работающим по найму, в качестве вознаграждения за работу, выполненную за данный период.

В счете образования доходов оплата труда охватывает оплату труда всех работников на экономической территории страны, как резидентов, так и нерезидентов. Она включает:

- валовую заработную плату;
- фактические отчисления предприятий и организаций на социальное страхование;
- условно исчисленные отчисления на социальное страхование.

Валовая заработная плата показывается до выплаты любых отчислений и подоходного налога и включает следующие элементы (во всех категориях хозяйственных единиц, независимо от формы собственности):

- 1) заработную плату, начисленную за выполненную работу (проработанное время) по сдельным расценкам, тарифным ставкам, должностным окладам или среднему заработку;
- 2) доплаты и надбавки к тарифным ставкам и должностным окладам; выплаты за работу в особых условиях;
- 3) надбавки за подвижный и разъездной характер работ;
- 4) доплаты за сверхурочную работу и работу в ночное время, оплату за работу в выходные и праздничные дни;
- 5) надбавки в связи с изменением розничных цен;
- 6) премии и вознаграждения за производственные достижения, выслугу лет и т.п.;
- 7) оплату ежегодных и дополнительных отпусков;
- 8) заработную плату работников во время обучения их с отрывом от производства в системе повышения квалификации и переподготовки кадров;
- 9) оплату труда в натуральной форме: стоимость продукции, выдаваемой в порядке натуральной оплаты; стоимость предоставляемых бесплатно или по сниженным ценам квартир, коммунальных услуг, проезда на транспорте, продуктов питания и одежды, включая питание и обмундирование военнослужащих, а также суммы денежной компенсации за их непредоставление (в случае предоставления продуктов и услуг по сниженным ценам включается разница между их полной стоимостью и стоимостью по сниженным ценам);
- 10) выходное пособие при прекращении трудового договора;
- 11) оплату за время нахождения в медицинском учреждении на обследовании работников, обязанным проходить такое обследование;
- 12) часть прибыли, предусмотренную трудовым договором;
- 13) комиссионные и чаевые;
- 14) заработную плату наемной прислуги.

К заработной плате относятся все виды выплат, если они непосредственно связаны с количеством и качеством труда, например, собственно периодическая (месячная, недельная) заработная плата (сдельная или повременная), различные надбавки за сверхурочную работу, за работу в опасных или вредных условиях, за работу вдали от дома. В оплату труда включаются премии, отпускные, а также денежные подарки и чаевые, получаемые работниками регулярно.

Валовая заработная плата не включает:

- а) расходы предприятий и организаций, осуществляемые в интересах производства, хотя они могут соответствовать также интересам работников (относятся к промежуточному потреблению):
 - командировочные расходы, подъемные;
 - стоимость выданной спецодежды, спецобуви, других средств индивидуальной защиты, лечебно-профилактического питания или возмещения затрат работников на эти цели, а также на приобретение инструментов, необходимых для выполнения работ;
 - расходы на обучение и повышение квалификации работников (кроме сохраняемой за ними заработной платы, оплаты учебных отпусков, стипендий);

- расходы на доставку работников на работу и с работы;
- б) выплаты работникам, не являющиеся вознаграждением за труд (относятся, как правило, к пособиям по социальному обеспечению в составе текущих трансфертов):
 - пособия по временной нетрудоспособности, беременности и родам, на детей;
 - пенсии работающим пенсионерам;
 - возмещение заработка и других расходов в случае увечья или иного повреждения здоровья работника и другие выплаты за счет средств социального страхования; материальная помощь;
 - стипендии за счет средств предприятия;
 - оплата путевок на лечение и отдых; другие выплаты, носящие индивидуальный характер (оплата квартплаты, продуктовых заказов, проездных билетов, абонементов, подписки на газеты и журналы, протезирования и т.п.);
- в) услуги социально-культурного характера, оказываемые предприятиями и организациями работникам и членам их семей (относятся к условно исчисленным трансфертам социально-культурных услуг в составе текущих трансфертов);
- г) оплата труда лиц свободной профессии, авторские гонорары и т.п. (относятся к смешанным доходам).

Таким образом, оплата труда наемных работников определяется как все вознаграждение в денежной или натуральной форме, выплачиваемое предприятием наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде. Она учитывается на основе начисленных сумм и включает отчисления на социальное страхование (включая государственный пенсионный фонд, фонд занятости и другие выплаты, которые подлежат уплате наемными работниками соцстраху, налоговым службам и др.).

Если выплаты предпринимателей наемным работникам не зависят прямо от количества и качества труда, например, выплата пособий многодетным матерям, на свадьбу, в связи с потерей кормильца, выходные пособия, выплаты в связи с инвалидностью, такие выплаты рассматриваются не как заработная плата, а как социальные пособия, относящиеся к вторичным доходам.

Предприниматели могут вознаграждать своих наемных работников натуральными продуктами своего производства по различным причинам. Все натуральные выплаты должны быть оценены в рыночных ценах, то есть в той цене, которую работник вынужден был бы заплатить за аналогичные товары на рынке, даже если продукты предоставляются работнику по сниженным ценам или по себестоимости.

В национальных счетах отражается так называемая начисленная заработная плата, то есть заработная плата, которая должна быть выплачена работникам. На практике наемные работники могут получать значительно меньшие суммы по нескольким причинам, например: у предприятия нет денег на выплату заработной платы и, таким образом, образуется задолженность предприятия наемным работникам, согласно законодательству, предприниматель выплачивает вместо наемного работника подоходный налог последнего, то есть выплачивает ему деньги уже без подоходного налога, а налог перечисляет в бюджет государства; предприятие непосредственно перечисляет в различные фонды социального страхования взносы за работника, не выдавая ему на руки наличных денег.

Ни одно из этих обстоятельств не должно приниматься в расчет при отражении в СНС начисленной зарплаты. То есть в счете образования доходов она должна быть отражена полностью, как если бы наемные работники получили все деньги, которые им начислены, а затем истратили их на уплату подоходного налога, на социальное страхование и т.д. Это особенно важно, когда счета составляются по секторам. Если предприятие задолжало наемным работникам часть заработной платы, то в счетах это будет отражено так, как будто бы работники получили заработную плату в виде долговых обязательств предприятия с отражением последней операции на финансовом счете сектора производственных предприятий. Взносы работодателей в фонды социального страхования могут быть фактическими или условно исчисленными.

Фактические отчисления выплачиваются работодателями в государственные или негосударственные фонды социального страхования, чтобы обеспечить их наемным работникам право на получение социальных пособий в случае определенных событий или при наличии определенных условий, которые могут неблагоприятно повлиять на доходы или благосостояние работников - болезнь, несчастные случаи, безработица, уход на пенсию и так далее.

Условно исчисленные отчисления на социальное страхование отражаются в случае непосредственной выплаты работодателем социальных пособий без участия фондов социального страхования.

Поскольку в счете образования доходов отражается оплата труда, выплаченная производящими единицами наемным работникам, то по сектору «Домашние хозяйства» должна быть показана оплата труда лиц, нанимаемых домашними хозяйствами в качестве домашней прислуги, работников на ферме и других некорпоративных предприятиях, принадлежащих домашним хозяйствам. Оплата труда работников определяется суммой всех вознаграждений в денежной и/или натуральной форме, выплачиваемых работодателями работникам за работу, выполненную ими в течение отчетного периода. Оплата труда работников учитывается на основе начисленных сумм и включает в себя суммы налогов на доходы и другие выплаты, которые подлежат уплате работниками, даже если они фактически удерживаются в административных интересах или по иным причинам и выплачиваются работодателем непосредственно органам социального страхования, налоговым службам и так далее от лица работника.

Компонент *налоги на производство и импорт* регистрируется на чистой основе, то есть за вычетом субсидий на производство и импорт и включают налоги на отдельные факторы производства: землю, здания, транспортные средства, фонд оплаты труда,

Другие налоги на производство состоят из всех налогов, которыми облагаются производящие единицы в связи с их производством или использованием факторов производства, кроме налогов на продукты. Размер таких налогов прямо не зависит от объема и рентабельности производства.

Они не включают также любые налоги на прибыль или иные доходы, получаемые институциональной единицей. К другим налогам на производство относятся: налоги за пользование природными ресурсами (экологический налог), плата за землю (земельный налог), плата за патенты, государственная пошлина и

сборы, взимаемые с предприятий и организаций, налог на недвижимость или имущество.

Валовая прибыль является балансирующей статьей для секторов нефинансовых и финансовых корпораций.

Она получается после вычитания из валового внутреннего продукта в рыночных ценах оплаты труда, а также чистых налогов на производство и импорт (налоги на производство и импорт за вычетом субсидий на производство и импорт).

Валовая прибыль экономики (ВПЭ) представляет собой ту часть добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов по оплате труда наемных работников и чистых налогов на производство и импорт. Эта статья отражает прибыль (или убыток) от производства до учета доходов от собственности. Вычитанием потребления основного капитала (ПОК) из валовой прибыли (ВП) получают *чистую прибыль экономики* (ЧПЭ).

Валовая (чистая) прибыль экономики представляет собой ту часть добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда работников и уплатой налогов на производство и импорт за вычетом субсидий. Термин «валовая» или «чистая» в данном случае указывает на то, включает или не включает этот показатель потребление основного капитала в процессе производства.

Прибыль, образуемая в результате производственной деятельности предприятий, находящихся в собственности домашних хозяйств, носит название валового смешанного дохода, поскольку она отражает как оплату работы, выполненной собственником предприятия, так и прибыль от предпринимательства. Потребление основного капитала представляет уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений.

Валовой смешанный доход - балансирующая статья для некорпорированных предприятий сектора домашних хозяйств (мелкие фермы, мастерские, рестораны и магазины, принадлежащие домохозяйствам, в которых работают сами члены домохозяйств).

По трактовке, принятой в национальных счетах, прибыль включает в себя, помимо прибыли предприятий, смешанный доход, то есть прибыль некорпорированных предприятий, которая является одновременно и прибылью - предпринимательским доходом, и заработной платой владельцев этих некорпорированных предприятий.

Смешанный доход - разновидность доходов, в котором сочетаются элементы оплаты труда и прибыли. К ним относятся доходы от частной предпринимательской деятельности (без применения наемного труда), личного подсобного хозяйства, доходы лиц свободных профессий, авторские гонорары и т. п.

Прежде всего, показатель прибыли в национальных счетах не вполне совпадает с одноименным показателем в бухгалтерских отчетах предприятий. Дело в том, что прибыль - это налогооблагаемый показатель, поэтому определение этой категории четко оговаривается Министерством финансов, чтобы избежать разночтений при подсчете налогов. Но это определение дается именно исходя из интересов налогообложения и не совпадает со статистическим определением. Например, некоторые расходы предприятий, если они превышают установленные

Министерством финансов нормативы, могут облагаться налогом как прибыль, в тоже время, с точки зрения статистики, они прибылью не являются.

Счет образования доходов дополняет информацию счета производства. Он дает возможность проанализировать уровень оплаты труда по отраслям и секторам экономики. Данные этого счета позволяют увязать доходы с достигнутыми результатами деятельности по секторам и отраслям, рассчитать показатели доходов от выработки продукции и услуг на одного занятого.

Содержание показателей налогов и субсидий на производство и импорт.
Налоги на производство и импорт - это обязательные безвозмездные невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производящих единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства. Они называются безвозмездными, потому что государство ничего не предоставляет взамен на индивидуальной единице, производящей платеж, хотя оно может использовать средства, собранные с помощью налогов, для предоставления товаров или услуг другим единицам или обществу в целом.

Налоги, связанные с производством и импортом, регистрируют на момент, когда товары и услуги произведены, проданы или импортированы, то есть когда возникает обязательство по уплате налога. Они уплачиваются предприятиями и организациями независимо от наличия прибыли.

Проценты на задолженность по налогам и пени, начисленные налоговыми учреждениями, должны учитываться не как налоги, а как уплата процентов. Однако на практике может оказаться невозможным отделить выплаты процентов на задолженность по налогам и пени от налогов, к которым они относятся, поэтому они могут отражаться в отчетах вместе с налогами. Сумма налогов должна быть уменьшена на величину налоговых скидок, устанавливаемых органами государственного управления в ходе проведения экономической политики, и возврата перечисленных сумм.

Налоги на производство и импорт состоят из налогов на продукты и импорт и других налогов на производство и импорт.

Налоги на продукты и импорт. Налоги на продукты импорт - это налоги, взимаемые пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых производящей единицей - резидентом. К ним относятся следующие наиболее распространенные налоги:

- налог на добавленную стоимость (НДС) на отечественные и импортные товары и услуги и другие налоги типа НДС, например, специальный налог для финансирования, поддержки важнейших отраслей экономики;
- акцизы (без акцизов на импортную продукцию);
- налоги на конкретные виды услуг: налог на услуги транспорта, связи, страхования, развлечения, игры и лотереи, спортивные мероприятия и т. п.;
- налог на развитие сельскохозяйственного производства;
- поступления от дохода Национального Банка Республики Казахстан;
- налог на операции с ценными бумагами;
- сбор за проезд автотранспортных средств по территории Республики Казахстан, кроме сбора за проезд по платным государственным автомобильным дорогам местного значения;
- сбор со сделок, совершаемых на биржах;

- сбор с аукционных продаж;
- налог на перепродажу автомобилей, компьютеров и вычислительной техники;
- сбор за право использования государственной и местной символики;
- сбор за использование юридическими (кроме госпредприятий, госучреждений и не коммерческих организаций) и физическими лицами слов «Казахстан», «Республика», «Национальный» (полных, а также любых производных от них) в их фирменных наименованиях;
- налоги на экспорт (экспортные пошлины);
- налоги на импорт (без НДС), в том числе: импортные пошлины; акцизы и прочие налоги на импортную продукцию; прибыль государственных внешнеторговых организаций, изымаемая в бюджет.

Другие налоги на производство и импорт - это налоги, связанные с использованием факторов производства, а также платежи за лицензии и разрешение заниматься какой-либо производственной деятельностью или другие обязательные платежи, уплата которых необходима для деятельности производящей единицы - резидента. Они могут выплачиваться за землю, средства производства или рабочую силу, используемые в процессе производства, или за право осуществлять определенные виды деятельности или операции. Другие налоги на производство не включают налоги на прибыль или иные доходы, получаемые предприятием, и они подлежат уплате в государственный бюджет независимо от рентабельности производства.

Другие налоги на производство включают:

а) *Налоги на заработную плату или рабочую силу.* Они состоят из налогов, уплачиваемых предприятиями и организациями в определенной доле от начисленной заработной платы наемных работников либо в виде фиксированной суммы на каждого наемного работника. Они не включают обязательные отчисления на социальное страхование, выплачиваемые работодателями, и налоги, выплачиваемые наемными работниками;

б) *Налоги на землю, здания, сооружения.* Они состоят из налогов, уплачиваемых предприятиями за владение землей, зданиями, сооружениями, используемыми в производстве, независимо от того, являются ли эти предприятия собственниками или арендаторами этих активов. К ним относятся, например, земельный налог, а также налог с владельцев зданий и сооружений, уплачиваемый предприятиями, организациями и домашними хозяйствами. Однако, если эти налоги взимаются с земли, зданий, сооружений, не используемых в производстве, или если они являются средством для определения сбора подоходного налога, они рассматриваются как текущие налоги на доходы и богатство. Налоги на землю следует отличать от ренты за землю, относящейся к доходам от собственности. Она уплачивается арендаторами собственниками земли (государству, предприятиям, домашним хозяйствам) за правоиспользования земли в течение определенного периода в соответствии с договором об аренде.

в) *Налоги на использование других основных фондов.* Они включают налоги, которыми облагается использование предприятиями автомобилей, самолетов, кораблей или других машин и оборудования в целях производства независимо от того, являются такие активы их собственными или арендованными. К ним, например, относится налог с предприятий - владельцев транспортных средств. Налог с домашних хозяйств - владельцев транспортных средств в части, связанной с

использованием этих средств для производственной деятельности (например, частные такси), должен также относиться к другим налогам на производство; остальная часть его отражается как налог на богатство в счете вторичного распределения располагаемого дохода.

г) *Предпринимательские или профессиональные лицензии.* Они состоят из налогов и сборов, выплачиваемых предприятиями, организациями и физическими лицами с целью получения лицензии на осуществление определенного вида предпринимательской или профессиональной деятельности, связанной с производством товаров и оказанием услуг. В эту группу налогов включаются, например, госпошлина за регистрацию предприятий, сбор за регистрацию общественных организаций и средств массовой информации, регистрационный сбор с физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью, сбор за выдачу лицензий на право пользования недрами, сбор за лицензирование деятельности инвестиционных институтов на рынке ценных бумаг, лицензионный сбор за право проведения кино- и телесъемок, сбор за право торговли, налог на строительство объектов производственного назначения в курортной зоне, сбор за выдачу разрешений на открытие и продление срока деятельности представительств иностранных фирм, банков и организаций, лицензионный сбор за право производства и торговли спиртными напитками и пивом, платежи за право строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, платежи за право на использование отходов горнодобывающей и перерабатывающих производств и др.

д) *Налог на рекламу.* Следует иметь в виду, что если государство производит проверку соответствия или безопасности производственных помещений, оборудования, профессиональной компетентности работников или стандартов производимых товаров и услуг, что является условием выдачи лицензии, платежи в этом случае рассматриваются как плата за предоставленные услуги.

е) *Налоги на финансовые операции и операции с капиталом.* Они состоят из налогов, выплачиваемых при покупке или продаже предприятиями финансовых и нефинансовых активов. Они подлежат уплате в случае, когда меняется собственность на землю или иные активы, кроме случаев передачи в качестве капитальных трансфертов (наследование, дарение).

ж) *Гербовые сборы.* Они состоят из гербовых сборов, уплачиваемых производителями при оформлении юридических документов (например, государственная пошлина за печати на юридических документах или чеках, связанных с производственной деятельностью, уплачиваемая предприятиями, организациями и физическими лицами). Однако гербовые сборы за продажу специфических продуктов, таких как алкогольные напитки и табак, рассматриваются как налоги на продукты.

з) *Платежи за загрязнение окружающей среды.* Они состоят из платы за нормативные и сверхнормативные выбросы и сбросы вредных веществ в окружающую среду и прочих аналогичных платежей.

и) *Налоги на международные операции.* Они состоят, например, из налогов, которыми облагаются операции по покупке или продаже иностранной валюты, налоги на поездки за границу, денежные переводы за границу и другие операции между резидентами и нерезидентами.

к) *Прочие налоги и сборы.* К ним относятся различные налоги и сборы, связанные с производственной деятельностью, кроме относящихся к налогам на доходы, например, сбор с предприятий на содержание милиции, на благоустройство и другие цели, отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы и другие. При этом следует иметь в виду, что сбор с предприятий и организаций за парковку автотранспортных средств, сбор за уборку территорий населенных пунктов и т. п. рассматриваются как оплата услуг государства, а не уплата налогов.

При определении налогов за пользование недрами и природными ресурсами, необходимо проводить различие между налогами и платежами предприятий, относящимися к другим показателям СНС.

Платежи за пользование недрами и природными ресурсами включают:

- платежи за право на пользование недрами, акваторией и участками морского дна;
- отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы;
- сборы за выдачу лицензий;
- акцизные сборы.

Платежи за право на пользование недрами, акваторией и участками морского дна включают:

а) платежи за право на поиски месторождений полезных ископаемых, их разведку и разработку;

б) платежи за попутную добычу полезных ископаемых, осуществляемых при их поисках и разведке;

в) платежи за право строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых.

В СНС платежи за право на поиск, разведку и разработку месторождений полезных ископаемых, а также платежи за попутную добычу полезных ископаемых, осуществляемую при их поисках и разведке, относятся к доходам от собственности в форме ренты.

Платежи за право строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, рассматриваются как другие налоги на производство. Если эксплуатация подземных сооружений осуществляется на основе их аренды, то арендная плата, уплачиваемая арендатором арендодателю, рассматривается как покупка услуг, производимых последним, и относится к промежуточному или конечному потреблению арендатора.

Отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы, отчисления на воспроизводство, охрану и защиту лесов, лесной доход, сбор за выдачу лицензий на право пользования недрами, платежи за воду, забираемую промышленными предприятиями из водохозяйственных систем, платежи за нормативные и сверхнормативные выбросы и сбросы вредных веществ, рассматриваются как другие налоги на производство.

Акцизные сборы за газ, нефть, уголь относятся к налогам на продукты. Не являются налогами с точки зрения СНС обязательные платежи в государственные внебюджетные социальные фонды: пенсионный фонд, фонд социального страхования, фонд занятости населения, фонд обязательного медицинского страхования и т. п. Они отражаются как часть оплаты труда наемных работников.

Субсидии на производство и импорт. Субсидии на производство и импорт - это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство производит

предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства для проведения определенной экономической и социальной политики.

Субсидии на производство и импорт, предоставляемые органами государственного управления, включают только текущие выплаты непосредственно от этих организаций рыночным производящим единицам - резидентам. Так как единицы, отнесенные к рыночным производителям, могут принадлежать к различным институциональным секторам, то субсидии, относящиеся к производству, могут быть предоставлены любому сектору при условии, что они будут использоваться для производственной рыночной деятельности.

Субсидии регистрируют на момент, когда возникает обязательство по их выплате производителям. Субсидии, предназначенные для покрытия потерь, понесенных производителями, регистрируют в то время, когда орган государственного управления принимает решение покрыть потери.

Субсидии на производство и импорт состоят из субсидий на продукты и импорт и других субсидий на производство и импорт.

Субсидии на продукты и импорт - это субсидии, выплачиваемые обычно за единицу произведенного товара или услуги, то есть пропорционально количеству или стоимости товара и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями - резидентами.

Субсидии на продукты включают:

- регулярные возмещения предприятиям из государственного бюджета постоянных убытков, возникающих в результате того, что продажная цена на производимую ими продукцию устанавливается ниже средних издержек производства. К ним относятся, например, дотации из государственного бюджета предприятиям промышленности, сельского хозяйства, жилищного хозяйства, городского транспорта и др.;
- субсидии на регулярное возмещение предприятиям из бюджета убытков, возникающих в результате реализации ими продукции и услуг по ценам ниже рыночных, например, по государственным регулируемым розничным ценам. К ним относятся, например, возмещение из бюджета разницы в ценах на топливо и в тарифах на теплоэнергию энергосбытовым предприятиям, шахтам и другим организациям, на которые возложены функции снабжения населения топливом и теплоэнергией; дотации на продовольственные и другие товары, уголь, животноводческую продукцию, реализуемые по государственным регулируемым ценам;
- субсидии на импорт, представляющие собой выплаты из бюджета торговым организациям, осуществляющим покупку товаров и услуг у нерезидентов и их продажу резидентам по более низким ценам (разница между реализационными и расчетными ценами по импортным товарам и услугам);
- субсидии на экспорт, представляющие собой выплаты из бюджета торговым организациям, осуществляющим покупку товаров и услуг у резидентов и их продажу нерезидентам по более низким ценам.

Другие субсидии на производство состоят из субсидии, которые предприятия получают от органов государственного управления в связи с использованием факторов производства.

Другие субсидии на производство включают следующие основные виды субсидий:

- субсидии, выплачиваемые в связи с использованием труда особого контингента лиц (инвалидов, безработных);
- субсидии, связанные с использованием других факторов производства, например, для стимулирования использования определенных видов сырья, энергии и т.д.;
- субсидии для уменьшения загрязнения окружающей среды, например, для покрытия стоимости дополнительной обработки отходов производства.

К субсидиям на производство и импорт не относятся:

- а) выплаты, производимые органами государственного управления непосредственно домашним хозяйствам как потребителям (трактуются как социальные пособия или как прочие текущие трансферты);
- б) инвестиционные субсидии, предназначенные для финансирования накопления основного капитала (относятся к капитальным трансфертам);
- в) платежи, производимые государственными учреждениями в порядке возмещения ущерба или потерь капитального характера в результате военных действий, политических событий или стихийных бедствий (относятся к прочим капитальным трансфертам);
- г) выплаты, производимые органами государственного управления предприятиям на покрытие убытков предыдущих лет или убытков, по причинам, не зависящим от предприятия и не носящих текущего характера (относятся к прочим капитальным трансфертам);
- д) выплаты, производимые органами государственного управления некоммерческими организациями, обслуживающим домашние хозяйства, как производителям нерыночных услуг (отражаются как прочие текущие трансферты);
- е) ежегодные взносы органов государственного управления в пенсионные фонды, предназначенные для увеличения актуарных резервов этих фондов (отражаются в прочих капитальных трансфертах);
- ж) платежи между различными органами государственного управления, выступающими как производители нерыночных услуг (отражаются в текущих трансфертах между органами государственного управления).

Источники информации и методы расчетов налогов и субсидий на производство и импорт. Основным источником данных о налогах и субсидиях на производство и импорт является отчет об исполнении государственного бюджета, форма 1-ПФ «Отчет о производственно-финансовой деятельности предприятий (организаций).

Налоги за пользование недрами и природными ресурсами (кроме платежей за право на поиски и добычу полезных ископаемых), налог на строительство объектов производственного назначения в курортной зоне полностью относятся к предприятиям промышленности.

Общая сумма сбора за право торговли распределяется на две части: платежи домашних хозяйств и платежи предприятий в промышленности, сельском хозяйстве, розничной торговле, общественном питании и оптовой торговле.

Плата за лицензирование биржевой деятельности и сбор за лицензирование инвестиционных институтов на рынке ценных бумаг относится к отрасли «Финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение».

Сбор за право производства и торговли спиртными напитками распределяется между предприятиями - плательщиками отраслей промышленности, розничной торговли, общественного питания, оптовой торговли пропорционально удельному весу соответствующей отрасли в выпуске отраслей - плательщиков в основных ценах.

Сбор за проведения кино- и телесъемок относится к прочим видам деятельности сферы материального производства, сбор за открытие игорного бизнеса - к коммерческим предприятиям отрасли «культура и искусство», сбор за участие в бегах на ипподромах - к коммерческим предприятиям сельского хозяйства.

Лицензионный сбор за проведение местных аукционов и лотерей распределяются между предприятиями и организациями - плательщиками промышленности, сельского хозяйства, оптовой торговли, культуры и искусства, управления, общественных объединений пропорционально удельному весу соответствующей отрасли в выпуске отраслей плательщиков в основных ценах.

Сбор с физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью, распределяется пропорционально отраслевой структуре выпуска индивидуальной предпринимательской деятельности (домашних хозяйств). Земельный налог на земли сельскохозяйственного назначения относится к сельскому хозяйству, а на земли несельскохозяйственного назначения - к предприятиям всех отраслей (кроме бюджетных учреждений и подразделений предприятий, оказывающих социально-культурные услуги работникам).

Другие налоги на производство, не перечисленные выше, при отсутствии более точной информации распределяются по отраслям и группам единиц (кроме домашних хозяйств) пропорционально их удельному весу в общем выпуске предприятий всех отраслей в основных ценах.

Расходы на конверсию военного производства (в части текущих расходов) относятся к промышленным предприятиям.

К сельскохозяйственным предприятиям относятся компенсации сельскохозяйственным производителям затрат на энергоресурсы, на приобретение минеральных удобрений, средств химической защиты растений, кормов, затрат текущего характера по повышению плодородия почвы, на противоэпизоотические мероприятия.

2.3 Счет распределения первичных доходов

Назначение, схема и содержание счета распределения первичных доходов. Счет распределения первичных доходов является вторым счетом в группе счетов первичного распределения доходов. Он характеризует распределение первичных доходов, полученных от производственной деятельности и от собственности, между резидентами (институциональными единицами или секторами). В конечном итоге первичные доходы, регистрируемые в этом счете, охватывают первичные доходы, которые получены резидентами как в результате участия в производстве ВВП данной страны, так и в результате прямого или косвенного участия в производстве ВВП других стран. С другой стороны, первичные доходы нерезидентов от прямого или косвенного участия в производстве данной страны не подлежат отражению в

этом счете, а отражаются в счете первичных доходов и текущих трансфертов «остального мира».

В счете распределения первичных доходов основным ресурсом домашних хозяйств является валовой смешанный доход и заработная плата (оплата труда наемных работников), других секторов экономики - валовая прибыль. Для сектора государственных учреждений важным ресурсом являются налоги на производство и импорт за вычетом субсидий. Кроме того, все сектора имеют те или иные доходы от собственности (проценты, дивиденды, рента).

В качестве показателей использования этих ресурсов выступают переданные другим секторам и «остальному миру» доходы от собственности, а балансирующим показателем - сальдо валовых первичных доходов.

Первичное распределение доходов

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
8. Доходы от собственности, переданные "остальному миру"	1. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы
9. Текущие трансферты, переданные "остальному миру"	2. Оплата труда наемных работников
10. Валовой национальный располагаемый доход (7 - (8 + 9))	3. Налоги на производство и импорт
	4. Доходы от собственности, полученные от "остального мира"
	5. Текущие трансферты, полученные от "остального мира"
	6. Субсидии на производство и импорт (-)
Всего (п. 10)	Всего (п. 7)

На уровне экономики в целом этот показатель называется *валовым национальным доходом (ВНД)*. ВНД отличается от ВВП на величину первичных доходов от собственности, полученных от нерезидентов, за вычетом первичных доходов от собственности, переданных нерезидентам.

Содержание ресурсной части счета. Оплата труда в данном счете включает выплату заработной платы только резидентам данной страны, в отличие от счета образования доходов, в котором она включает и выплаты нерезидентам. Для расчета этой статьи необходимо из оплаты труда, выплаченной резидентами (как резидентам, так и нерезидентам) вычесть заработную плату, выплаченную нерезидентам, и добавить заработную плату, полученную резидентами от нерезидентов.

Чистые налоги на производство и импорт являются первичным доходом органов государственного управления. Необходимо обратить внимание на то, что налоги на доходы и собственность не являются первичными доходами, а относятся к перераспределительным платежам.

Доходы от собственности полученные представляют собой первичные доходы, получаемые всеми секторами экономики: проценты, дивиденды, рента, реинвестируемые доходы от прямых иностранных инвестиций. При этом следует иметь в виду, что арендная плата за жилые и нежилые помещения не является доходом от собственности, а рассматриваются как платежи за услуги.

Доходы от собственности включают следующие элементы:

Проценты - доходы, получаемые владельцами определенных видов финансовых активов (вкладов, ценных бумаг, кроме акций, ссуд или иных счетов дебиторов).

Распределенный доход корпораций состоит из дивидендов, выплачиваемых корпоративными предприятиями, и изъятий из доходов квазикорпоративных предприятий.

Дивиденды - форма дохода от собственности, на который акционеры получают право в результате передачи средств в распоряжение корпораций (посредством покупки акций).

Изымаемый доход квазикорпорации - форма дохода от собственности, начисляемого владельцу квазикорпорации по отношению к средствам, инвестированным в предприятие.

Доход от собственности, получаемый от инвестирования резервов страхования жизни, расценивается как доход домашних хозяйств, которые приобрели страховые полисы. Домашние хозяйства в этом случае рассматриваются как инвестирующие доход в чистый капитал домашних хозяйств в резервах страхования жизни, а добавления к чистому капиталу отражаются на финансовых счетах домашних хозяйств и страховых корпораций.

Рента - доход от собственности, выплачиваемый владельцам материальных произведенных активов (а именно земли и недр) в обмен на разрешение другой институциональной единице эксплуатировать данный актив.

Показатели части использования счета и методология их расчета. В части использования счета распределения первичных доходов отражаются только доходы от собственности, выплачиваемые институциональными единицами или секторами кредиторами, акционерами, землевладельцами и т.д.

Первичные доходы, кроме ренты, получают от нерезидентов и выплачиваются им. Разница между суммой первичных доходов, полученной от нерезидентов и уплаченной им, представляет собой сальдо факторных доходов из-за границы.

Балансирующая статья счета - сальдо валовых первичных доходов. Оно определяется как общая сумма первичных доходов с учетом сальдо получаемых и переданных первичных доходов институциональной единицей, или сектором.

На уровне всей национальной экономики сальдо первичных доходов, определенных на валовой основе, то есть до вычета потребления основного капитала, представляет собой *валовой национальный доход (ВНД)*, на чистой основе - *чистый национальный доход (ЧНД)*.

ВНД отличается от ВВП, как это было отмечено выше, на сальдо первичных (факторных) доходов, полученных резидентами данной страны из-за границы. Для развитых стран ВНД как правило больше ВВП, для развивающихся - меньше. Это связано с тем, что развитые страны получают относительно больше доходов от зарубежных инвестиций.

В счете распределения на уровне всей экономики в целом в использовании (и ресурсах) отражаются только доходы от собственности, переданные (полученные) сектору «остальной мир»:

передачу процентов по кредитам, предоставленным правительству данной страны правительствами иностранных государств, национальному банку страны и банкам второго уровня страны иностранными банками;

дивиденды и другие доходы, выплаченные другим странам резидентами страны за участие в акционерном капитале;
чистую ренту за использование земли в других странах (например, арендуемую посольствами страны);
плату за разработку в других странах запасов полезных ископаемых, лесных и рыболовных угодий;
плату за использование авторских прав, патентов, торговых знаков и других нематериальных активов, принадлежащих другим странам;
реинвестированный доход, полученный основным предприятием нерезидентом от его отделений резидентов.

При расчетах по секторам внутренней экономики *доходы от собственности, переданные* включают доходы, передаваемые другим секторам, в частности:
домашним хозяйствам процентов по вкладам населения в банках;
банкам процентов за предоставленные кредиты;
дивидендов и других доходов от участия в акционерном капитале;
чистой ренты за пользование землей (валовая рента за вычетом арендной платы за здания, машины и оборудование, расходов на уплату поземельных налогов);
плату за разработку запасов полезных ископаемых. Лесных и рыболовных угодий;
плату за использование авторских прав, патентов, торговых знаков и других нематериальных активов.

2.4 Счет вторичного распределения доходов

Назначение, схема и содержание счета вторичного распределения доходов.
Счет вторичного распределения доходов отражает второй этап распределения доходов и показывает, как сальдо первичных доходов, перенесенное из счета распределения первичных доходов, преобразуется в их располагаемый доход в результате поступлений или передач текущих трансфертов, исключая социальные трансферты в натуре.

Трансферт представляет собой операцию, когда одна институциональная единица предоставляет товар, услугу или актив (финансовый или нефинансовый) другой единице, не получая взамен от нее возмещения в виде товара, услуги или актива. Различают текущие и капитальные трансферты. Они могут производиться в денежной и натуральной форме.

Текущие трансферты включают следующие основные виды: текущие налоги на доходы, богатство и т.п., отчисления на социальное страхование, социальные пособия, добровольные взносы и подарки, не имеющие капитального характера, штрафы и т.д.

Располагаемый доход представляет собой доход, которым институциональная единица располагает для конечного потребления и сбережения. Он равен сальдо первичных доходов минус доходы, переданные в качестве текущих трансфертов, плюс полученные текущие трансферты. Сумма располагаемых доходов всех институциональных единиц-резидентов равна валовому национальному располагаемому доходу.

Счет вторичного распределения доходов имеет важное значение для отдельных секторов и очень незначительное - для экономики в целом. Вторичное

распределение представляет собой перераспределение уже полученных доходов между секторами.

В секторальных счетах перераспределительные операции отражаются дважды в соответствии с принципом двойной записи. В результате отражения всех этих операций для каждого из секторов получается валовой располагаемый доход, а по экономике в целом - валовой располагаемый национальный доход.

Трансферты, передаваемые институциональной единицей, или сектором, записываются с левой стороны счета в использовании. Трансферты, получаемые институциональной единицей, или сектором, записываются с правой стороны счета в ресурсах.

В качестве ресурсов в этом счете выступают сальдо валовых первичных доходов (все сектора), текущие налоги на доходы и имущество (сектор государственных учреждений), отчисления на социальное страхование (сектор финансовых корпораций), условно исчисленные отчисления нанимателей на социальное страхование (все сектора), социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуре (сектор домашних хозяйств и «остальной мир»), другие текущие трансферты (все сектора).

Показателями использования ресурсов являются текущие налоги на доходы и имущество (все сектора), отчисления на социальное страхование (сектор домашних хозяйств и «остальной мир»), условно исчисленные отчисления нанимателей на социальное страхование (сектор домашних хозяйств и «остальной мир»), социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуре (все сектора), другие текущие трансферты (все сектора).

Балансирующим показателем счета является валовой располагаемый доход (ВРД), который для экономики в целом представляет собой величину спроса внутри страны и называется валовым национальным располагаемым доходом (ВРНД). Он может быть получен, исходя из валового национального дохода (ВНД), путем добавления сальдо текущих трансфертов, полученных от нерезидентов, и выплаченных им.

Вторичное распределение доходов

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Текущие трансферты, переданные «остальному миру»	Валовой национальный доход
Валовой национальный располагаемый доход	Текущие трансферты, полученные от «остального мира»

Текущие трансферты, полученные отечественными секторами экономики, как правило, не равны текущим трансфертам, переданным ими, так как часть трансфертов связана с остальным миром, сальдо которых, как правило, ненулевое. Для отдельных секторов экономики сальдо текущих трансфертов также не равно нулю, хотя для сектора государственного управления оно близко к нулю, поскольку поступающие в этот сектор трансферты предназначены для передачи в другие сектора. Для сектора домашних хозяйств оно обычно положительное, для секторов нефинансовых и финансовых корпораций - отрицательное.

Весь располагаемый доход не может трактоваться как использованный на расходы и на потребление. Следует учитывать, что доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов, и поправка на изменение чистой стоимости активов в пенсионных фондах представляют собой, по сути, вложения в приобретение финансовых активов.

Однако они явно составляют доход домашних хозяйств, и домашние хозяйства могут израсходовать на потребление такую же сумму без уменьшения чистой стоимости своего капитала.

За вычетом потребления основного капитала валовой располагаемый доход становится чистым располагаемым доходом, а ВНРД - ЧНРД. С точки зрения анализа потребительских возможностей ЧНРД является лучшим показателем, чем ЧНД.

Классификация и содержание текущих трансфертов в счете. Укрупненная классификация трансфертов включает: - текущие налоги на доходы, богатство и др.; отчисления на социальное страхование; социальные пособия; другие текущие трансферты.

Текущие налоги на доходы, богатство и др. состоят в основном из налогов, которыми облагаются доходы и богатство домашних хозяйств и корпораций. Такие налоги могут выплачиваться и нерезидентами или в малой степени государственными единицами или некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства.

Отчисления на социальное страхование состоят из выплат, производимыми нанимателями, наемными работниками, самостоятельно занятыми лицами и незанятыми лицами в программы социального страхования.

При этом отчисления, производимые наемными, самозанятыми или незанятыми лицами, являются *фактическими отчислениями*. Отчисления, выплачиваемые нанимателями в программы социального обеспечения и частные фондовые программы, также являются фактическими отчислениями; те же отчисления, которые производятся в программы без содержания специального фонда, называются *условно исчисленными*.

Социальные пособия состоят из пособий по социальному страхованию и пособий по социальной помощи. Первые представляют текущие трансферты в денежной или натуральной форме, выплачиваемые фондами социального обеспечения, страховыми организациями, нанимателями или институциональными единицами домашним хозяйствам, имеющим на них право, по условиям программы социального страхования. Вторые представляют те же самые трансферты, но выплачиваемы домашним единицам государственными единицами или некоммерческими организациями вне программ социального страхования. К ним относятся: выплаты заработной платы за отсутствие на работе по болезни; выплата детских пособий; общие медицинские услуги; выплата пенсий по старости и т.д.

Другие текущие трансферты состоят из всех текущих трансфертов, за исключением перечисленных выше. К важнейшим из них относятся: страховые премии, не связанные со страхованием жизни, за вычетом платы за услугу; страховые возмещения, не связанные со страхованием жизни;

- текущие трансферты внутри сектора общего государственного управления; текущие трансферты между государственными единицами различных стран или между государственными единицами и международными организациями; прочие текущие трансферты, которые могут иметь место между резидентными институциональными единицами (между некоммерческими организациями, между домашними хозяйствами; пени и штрафы, налагаемые на институциональные единицы судами или квазисудебными органами; выигрыши в лотерее; выплаты компенсаций).

Текущие трансферты, полученные от сектора «Остальной мир», включают следующие трансферты:

платежи по страхованию от несчастных случаев;

текущие налоги на доходы и богатство;

фактические отчисления на социальное страхование;

пособия по социальному обеспечению;

обязательные платежи и сборы от домашних хозяйств по государственными учреждениям;

штрафы и пени;

добровольные взносы и благотворительность;

прочие текущие трансферты.

Текущие налоги на доходы и имущество охватывают все обязательные регулярные платежи, которыми государство облагает доходы и имущество хозяйственных единиц.

Сумма налога включает процент на задолженность по их уплате, пени и суммы взыскания издержек в связи с возмещением невыплаченных налогов. В то же время сумма налогов уменьшается на величину скидок и возмещения переплат.

Текущие налоги на доходы и имущество не включают:

- налоги и пошлины на наследство (относятся к капитальным трансфертам);

- плату за пользование радиотрансляционными точками (относится к покупкам услуг).

Фактические отчисления на социальное страхование показывают сначала в составе оплаты труда работников в счетах образования доходов, распределения доходов и текущих операций по внешнеэкономическим связям, а затем как текущие трансферты, полученные организациями социального страхования от домашних хозяйств.

Условно исчисленные отчисления на социальное страхование показывают сначала в составе оплаты труда работников в счетах образования и распределения доходов, а затем как текущие трансферты, полученные предприятиями и организациями от работников (домашних хозяйств) для последующей выплаты им пенсий по старости или компенсаций при трудовых увечьях и профессиональных заболеваниях.

Пособия по социальному обеспечению охватывают все текущие трансферты, денежные или натуральные, поступающие домашним хозяйствам от хозяйственных единиц других секторов и от «остального мира», в следующих случаях: болезнь, старость, производственная травма, профессиональное заболевание, рождение и воспитание детей, безработица, ущерб в результате военных действий, политических событий и стихийных бедствий, профессиональная подготовка взрослых лиц, обеспечение жильем и условиями для отдыха.

Пособия по социальному обеспечению включают все виды получаемых населением пенсий и пособий из государственного бюджета, бюджета государственного социального страхования.

Условно исчисленные трансферты социально-культурных услуг, предоставляемых предприятиями и организациями своим работникам, представляют собой стоимость бесплатных или по сниженной цене услуг социально-культурного характера, оказываемых работникам и членам их семей самостоятельными подразделениями предприятий и организаций, которые могут быть обособлены в качестве единиц классификаций (например, услуги ведомственных больниц, стадионов, клубов, домов отдыха и т.п.).

Обязательные платежи и сборы поступают государственным учреждениям страны от домашних хозяйств (резидентов и нерезидентов) за предоставленные им услуги. Они включают:

- сборы автоинспекций;
- сбор за выдачу паспортов;
- поступления платы от лиц, помещенных в медицинские вытрезвители;
- возмещение средств, затраченных на лечение граждан, потерпевших от преступных действий;
- государственную пошлину;
- местные сборы (рыболовецкий, охотничий, курортный и др.);
- сборы в аэропортах;
- оплату судебных издержек;
- плату за экзамены на получение водительских прав и др.

Аналогичные поступления от производящих единиц относятся к налогам на производство.

Штрафы и пени поступают хозяйственным единицам-резидентам от других хозяйственных единиц (резидентов и нерезидентов) за нарушение условий договоров, контрактов, правил и т.д. Штрафы и пени не включают проценты на задолженность по уплате налогов и штрафы, взимаемые налоговыми властями (относятся к соответствующим налогам).

Добровольные взносы включают поступления общественным организациям, обслуживающим домашние хозяйства и включают:

- членские взносы, уплачиваемые домашними хозяйствами;
- добровольные взносы от домашних хозяйств, предприятий и организаций, а также от других стран.

Прочие текущие трансферты охватывают все остальные. Кроме описанных ранее текущих трансфертов. Они включают:

- финансовую и материальную безвозмездную помощь от других стран (кроме финансирования капитальных затрат, которое относится к капитальным трансфертам);
- стипендии, оплату учебных отпусков, оплату поездок и поощрения домашним хозяйствам-резидентам;
- денежные переводы и подарки домашним хозяйствам-резидентам от нерезидентов.

Текущие трансферты, переданные сектору «остальной мир», отражаются в разделе «использование» счета вторичного распределения доходов на уровне экономики в

целом, а при расчетах по секторам экономики - текущие трансферты, переданные другим секторам.

Текущие трансферты, переданные как сектору «остальной мир», так и секторам внутренней экономики, включают те же виды платежей, что были перечислены ранее. В разделе использования этого счета они показываются как выплаты.

Штрафы и пени в составе текущих трансфертов переданных представляют собой платежи хозяйственных единиц-резидентов другим хозяйственным единицам (резидентам и нерезидентам) за нарушение условий договоров, контрактов, правил и др.).

Добровольные взносы в составе текущих трансфертов переданных включают:

- взносы государства в международные организации;
- уплату членских взносов домашними хозяйствами в общественные организации, обслуживающие домашние хозяйства;
- добровольные взносы (роне наследств и пожертвований) домашних хозяйств, хозяйственных единиц других секторов, других стран в общественные организации, обслуживающие домашние хозяйства.

Прочие текущие трансферты переданные состоят из:

- финансовой и материальной безвозмездной помощи другим странам (кроме финансирования капитальных затрат);
- оплаты домашним хозяйствам-резидентам и нерезидентам стипендий, учебных отпусков, оплаты поездок единицам других секторов и т.д.
- денежных переводов и подарков домашним хозяйствам резидентам и нерезидентам) от резидентов.

2.5 Счета использования располагаемого дохода

Назначение, схема и содержание счета использования располагаемого дохода.

Группа счетов доходов завершается счетами использования доходов, которые включают: счет использования располагаемого дохода и счет использования скорректированного располагаемого дохода.

В первом счете отражаются расходы на конечное потребление и сбережения, во втором - указывается фактическое потребление, которое отличается от расходов на конечное потребление на величину социальных трансфертов в натуре. Балансирующая статья - сбережения - при этом не меняется и связывает счета доходов со счетами операций с капиталом.

Счета использования моделируют одно и то же конечное потребление. Различие состоит в том, что счет использования располагаемого дохода в отличие от счета использования скорректированного располагаемого дохода не учитывает конечное потребление домашними хозяйствами продуктов и услуг, поступивших в виде социальных трансфертов в натуре.

Конечное потребление - это экономическая функция сектора домашних хозяйств. Счета конечного использования - это счета потоков, в которых не отражается собственно потребление, а лишь расходы на потребление. В СНС же факт приобретения товаров и услуг для нужд конечного потребления трактуется как акт потребления.

Использование располагаемого дохода

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Расходы на конечное национальное потребление, в том числе: домашних хозяйств государственных учреждений, удовлетворяющих, индивидуальные потребности населения некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства Изменения чистой стоимости активов в пенсионных фондах Валовое национальное сбережение Потребление основного капитала Чистое национальное сбережение	Валовой национальный располагаемый доход

В счете использования располагаемого дохода показывается, как домашние хозяйства, органы государственного управления и некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства, распределяют свой располагаемый доход между расходами на конечное потребление и сбережением.

В ресурсной части счета по экономике в целом отражается объем валового национального располагаемого дохода (ВНРД), перенесенного из счета вторичного распределения доходов, а на уровне секторов - объем располагаемого дохода. В части использования счета отражаются доходы на конечное потребление домашних хозяйств, органов государственного управления и некоммерческих хозяйств, обслуживающих домашние хозяйства. Кроме того, на обеих сторонах счета показывается статья «корректировка на изменение чистой стоимости активов домашних хозяйств в пенсионных фондах»: по сектору домашних хозяйств - на стороне ресурсов счета, по сектору финансовых учреждений - на стороне использования счета.

К расходам на конечное потребление относятся регистрируемые в счетах соответствующих секторов операции:

- а) расходы на конечное потребление домашних хозяйств;
- б) расходы на конечное потребление государственного управления;
- в) расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

В счете отражается не фактическое конечное потребление, а расходы на эти цели.

Валовое сбережение является балансирующей статьей счета. В результате сложения сбережений всех секторов экономики образуется еще один агрегат СНС - *валовое национальное сбережение*.

Сбережение переносится в счет операций с капиталом в качестве ресурса, но помимо этого сальдо текущих операций в счете для сектора «остальной мир» является статьей сбережения и переносится таким же образом. Это позволяет в анализе счета операций с капиталом определить, в какой мере сбережение финансируется из средств национальной экономики и в какой мере привлечением средств из-за границы.

За вычетом потребления основного капитала в счете определяется показатель чистого сбережения.

Чистое сбережение представляет собой ту часть располагаемого дохода, которая не израсходована на конечное потребление товаров и услуг, включая потребление основного капитала, и может быть как положительной, так и отрицательной величиной.

Если величина чистого сбережения положительная, то неиспользованный доход может быть использован для приобретения активов или уменьшения пассивов. Если чистое сбережение - величина отрицательная, то это означает, что для осуществления расходов на конечное потребление требуется увеличение пассивов.

Если чистое сбережение равно нулю, то есть расходы на конечное потребление равны располагаемому доходу, то в этом случае изменение активов и пассивов институциональной единицы финансируется не за счет ее сбережений, а за счет других источников для осуществления расходов на конечное потребление.

Таким образом, располагаемый доход может быть определен как максимальная сумма, которую институциональная единица может позволить себе израсходовать на конечное потребление товаров и услуг в данном отчетном периоде без уменьшения наличных денег, ликвидации других активов или увеличения обязательств.

Поправка на изменение чистой стоимости активов в пенсионных фондах позволяет внести корректуру на изменение чистой стоимости активов в пенсионных фондах, вызванное разницей между отчислениями и пособиями, между домашними хозяйствами и пенсионными фондами.

Данная поправка должна быть сделана до того, как будет рассчитана балансирующая статья сбережения. И поэтому она попадает в счет использования доходов.

С увеличением доли занятости растет превышение отчислений домашних хозяйств в пенсионные фонды над получением из них; поэтому корректирующая статья показывается по договоренности как сумма, подлежащая уплате пенсионными фондами и получаемая домашними хозяйствами.

Однако по мере старения населения, если выплата пенсий превышает новые отчисления, корректирующая статья будет отрицательной и будет представлять поток от домашних хозяйств к пенсионным фондам. Понятно, что на уровне экономики в целом эти изменения взаимно компенсируются.

Содержание и порядок исчисления расходов на конечное потребление. Конечное национальное потребление представляет собой стоимость товаров и услуг, использованных непосредственно для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей общества. Оно включает:

потребительские расходы различных групп потребителей, которые группируются в зависимости от того, то фактически их финансирует;

расходы на конечное потребление домашних хозяйств;

расходы органов государственного управления и общественных организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Основной частью национального потребления служат расходы на конечное потребление домашних хозяйств. Они включают потребление домашних хозяйств-

резидентов, независимо от того, где они находятся - на экономической территории страны или за рубежом.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают:

- 1) покупки новых товаров кратковременного и длительного пользования;
- 2) покупки рыночных потребительских услуг, включающих:
 - квартирную плату и оплату коммунальных платежей;
 - платежи за проживание в гостиницах и др.; оплату бытовых услуг;
 - покупку путевок в санатории, дома отдыха, пансионаты и т.д.;
 - платежи за услуги платных медицинских учреждений;
 - расходы на приобретение билетов в кино, театры, музеи, планетарии, зоопарки и другие культурно-просветительные учреждения;
 - оплату услуг транспорта и связи;
 - приобретение билетов на спортивные мероприятия;
 - оплату услуг по сдаче внаем жилья, машин, оборудования, транспортных средств;
 - оплату финансовых, юридических и прочих услуг;
 - плату за обучение на курсах, занятия в кружках и т.п.;
 - торговую наценку на товары, приобретенные через комиссионные магазины;
 - стоимость услуг домашней прислуги.
- 3) стоимость продуктов, произведенных домашними хозяйствами для собственного потребления;
- 4) стоимость продуктов и услуг, поступивших в натуральной форме в качестве оплаты труда;
- 5) стоимость бесплатных (или по сниженным ценам) услуг социально-культурного характера, предоставляемых работникам и членам их семей самостоятельными подразделениями предприятий и организаций (ведомственные больницы, стадионы, клубы, дома отдыха и т.п.);
- 6) социальные пособия, предоставляемые в натуральной форме государственными учреждениями и общественными организациями в рамках программ социального страхования и обеспечения;
- 7) условно исчисленную квартирную плату в отношении жилищ, занятых их владельцами (условную жилую ренту);
- 8) подарки, полученные домашними хозяйствами из-за рубежа, за вычетом подарков, посланных домашними хозяйствами за рубеж;
- 9) сальдо покупок домашними хозяйствами антикварных изделий и подержанных потребительских товаров длительного пользования.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств не включают:

- 1) покупки домов, квартир (включаются в валовое накопление капитала);
- 2) покупки товаров и другие расходы для производственных целей (относятся к промежуточному потреблению):
 - покупки строительных материалов, семян, кормов, инструментов, инвентаря, спецодежды и т.п.;
 - оплату ветеринарных, юридических услуг, услуг по страхованию скота, хозяйственных построек и машин;
 - плату за аренду хозяйственных помещений, машин, оборудования, инвентаря;

- расходы владельцев домов и квартир на текущий ремонт, включая покупки материалов для ремонта, на установку системы сигнализации для охраны (однако аналогичные расходы квартиросъемщиков включаются в конечное потребление).

3) расходы предприятий на содержание медпунктов, душевых, спортивных залов и другие, связанные с созданием нормальных условий труда (относятся к промежуточному потреблению);

4) услуги членов домашних хозяйств по приготовлению пищи, уборке жилищ (однако оплата аналогичных услуг домашней прислуги включается в конечное потребление).

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств оцениваются следующим образом:

- товары оцениваются по рыночным ценам, то есть по фактическим ценам потребителя, включая торгово-транспортную наценку;
- продукты, поступившие в натуральной форме, оцениваются по средним ценам реализации аналогичных товаров.

Расчет расходов на конечное потребление домашних хозяйств производится следующим образом:

1. Личное потребление населением материальных благ.
2. Объем платных услуг, оказанных населению (без оплаты стоимости электроэнергии, воды, газа, услуг химчисток и прачечных и других материальных услуг).
3. Износ жилищ.
4. Покупки товаров (включая услуги) за счет командировочных расходов.
5. Стоимость бесплатных (или по сниженным ценам) услуг социально-культурного характера, оказываемых предприятиями и организациями работниками членам их семей (в случае предоставления услуг по сниженным ценам включается разница между полной их стоимостью и стоимостью по сниженным ценам).
6. Социальные пособия, предоставляемые в натуральной форме государственными учреждениями и общественными организациями, обслуживаемыми домашние хозяйства.
7. Условно исчисленная квартирная плата в отношении жилищ, занятых их владельцами.
8. Стоимость подарков, полученных домашними хозяйствами из-за границы, за вычетом подарков, посланных за границу.
9. Стоимость услуг домашней прислуги.
10. Покупки товаров (включая услуги) нерезидентами на экономической территории страны.
11. Итого расходы на конечное потребление домашних хозяйств-резидентов на экономической территории страны (п.1 + п.2 - п.3 - п.4 + п.5 + п.6 + п.7 + п.8 + п.9 - п.10).
12. Покупки товаров (включая услуги) резидентами в других странах.
13. Расходы на конечное потребление домашних хозяйств-резидентов (п.11 + п.12).

Расходы на конечное потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, охватывают стоимость бесплатных услуг, оказываемых этими учреждениями и организациями отдельным лицам в области здравоохранения, социального обеспечения,

образования, культуры, искусства и обществу в целом в области науки, общего управления, обороны и др. Расходы на конечное потребление этих учреждений и организаций включают расходы на покупку продуктов и услуг (кроме услуг капитального характера), оплату труда работников, уплату налогов на производство, износ основных фондов.

Расходы на конечное потребление государственных учреждений и некоммерческих организаций оцениваются в размере их текущих издержек (включая потребление основных фондов) за вычетом платежей населению предприятий и организаций, за счет которых частично финансируются расходы соответствующих учреждений.

В состав текущих издержек государственных учреждений включаются расходы на приобретение военной техники и оборудования длительного пользования, но не включается стоимость строительства военных объектов (относится к валовому накоплению основных фондов) и закупок продуктов для государственных резервов (относится к изменению запасов материальных оборотных средств).

Покупки домашними хозяйствами товаров и услуг рассчитываются на основе данных статистики торговли, а именно на основе показателя чистого товарооборота, то есть за вычетом перепродаж. В то же время из общей величины товарооборота исключается объем продаж тех товаров, которые не предназначены для конечного потребления:

- покупки в розничной торговле товаров, например мебели или канцелярских товаров, предприятиями и организациями;
- покупки товаров домашними хозяйствами, которые используются не для конечного, а для промежуточного потребления, например удобрений или кормов для скота, красок, строительных материалов и т.д.;
- покупки тех товаров, которые используются для накопления, например ювелирных изделий и предметов искусства.

Поскольку необходимую первичную информацию для этих расчетов собрать бывает весьма сложно, то расчет носит во многом условный характер и основан на косвенных данных.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления рассчитываются в размере их выпуска, определяемого при построении счета производства. Здесь также осуществляется принцип двойной записи. Причем в состав расходов включаются как расходы государственных учреждений, удовлетворяющих индивидуальные потребности домашних хозяйств (учреждений здравоохранения, образования, культуры), так и тех, которые удовлетворяют коллективные потребности (оборона, государственное управление и наука). Тем не менее считается, что и эти слуги потребляются в конечном итоге домашними хозяйствами.

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций также определяются по величине выпуска этих организаций в том же размере, что и в счете производства. Однако в счете использования скорректированного располагаемого дохода из этой величины вычитается размер социальных трансфертов в натуре, то есть стоимость бесплатных для населения продуктов и услуг, продуктов и услуг, передаваемых им некоммерческими им некоммерческими организациями.

2.6 Счет операций с капиталом

Счет операций с капиталом является первым счетом накопления. Счета накопления представляют собой счета потоков, отражающие приобретение и выбытие финансовых и нефинансовых активов и пассивов институциональными единицами посредством операций или в результате иных событий. Сбережение, будучи балансирующей статьей по всем текущим операциям/счетам текущих операций, является исходным элементом счетов накопления. Счета накопления построены таким образом, что позволяют различать разные виды изменения активов, пассивов и изменений в чистой стоимости капитала.

Первая группа счетов охватывает те операции, которые соответствовали бы всем изменениям активов/пассивов и изменениям в чистой стоимости капитала, если бы единственным источником изменений в чистой стоимости капитала являлось сбережение и добровольные трансферты богатства. Вторая группа счетов относится к изменению активов, пассивов и изменениям в чистой стоимости капитала, обусловленным другими факторами.

Таким образом, к счетам накопления относятся следующие счета:

- счета операций с капиталом;
- финансовые счета;
- счета прочих изменений в объеме активов;
- счета переоценки.

Назначение, схема и содержание счета операций с капиталом. Счет предназначен для характеристики процесса реального накопления основных и оборотных фондов, нематериальных и финансовых активов, а также источников его финансирования.

В этом счете отражается стоимость нефинансовых активов, приобретаемых институциональными единицами-резидентами (или выбывающих) в результате операций, и показывается изменение чистой стоимости собственного капитала за счет сбережения и трансфертов капитала. Данные счета позволяют проводить анализ изменений в капитале в результате операций с нефинансовыми активами, необходимый для формирования структурной экономической политики.

Нефинансовые активы в зависимости от их происхождения подразделяются на произведенные в результате производственной деятельности и не произведенные - дары природы.

В состав произведенных нефинансовых активов входят основной капитал, запасы материальных оборотных средств, ценности.

Основной капитал - это производственные материальные и нематериальные активы; материальная часть основного капитала - основные фонды, участвующие в процессе производства постоянно или многократно и переносящие свою стоимость на изготавливаемые с их помощью продукт или услугу по частям, по мере износа.

В СНС весь капитал трактуется как производственный, потому что сама трактовка производственной деятельности очень широка, ведь даже дома, находящиеся в собственности граждан, оказывают услуги своим владельцам. То же самое можно сказать об основных фондах здравоохранения или образования.

Основные фонды включают следующие виды материальных активов:

- здания и сооружения;
- машины и оборудования, включая транспортные средства;

- культивируемые активы - скот и многолетние растения.

В качестве основного капитала рассматриваются и все сооружения и объекты двойного назначения - военного и гражданского. К ним относятся аэродромы, доки, дороги, госпитали и др.

Нематериальные основные фонды включают:

- затраты на геологоразведочные работы;
- затраты на программное обеспечение баз данных ЭВМ;
- оригиналы литературных и художественных произведений (фильмы, звукозаписи, рукописи и т.п.), являющиеся основой для их тиражирования.

Запасы материальных оборотных средств охватывают все товары, которые имеются в данное время у хозяйственных единиц, не включенные в валовое накопление основного капитала. Они содержат следующие виды активов:

- производственные запасы;
- незавершенное производство;
- готовую продукцию;
- товары для перепродажи;
- государственные материальные резервы.

Ценности - драгоценные металлы и камни, антикварные изделия, коллекции и другие произведения изобразительного искусства. Они, как правило, используются как средство сбережения. При этом предполагается, что реальная стоимость ценностей (по отношению к общему уровню цен) с течением времени не уменьшается.

Непроизведенные нефинансовые активы включают активы, которые не являются результатом производства, но используются в этом процессе. Они подразделяются на материальные и нематериальные.

К непроизведенным материальным активам относятся природные активы: земля, недра, естественные биологические ресурсы, водные ресурсы под землей и др.

Некоторые ресурсы природного происхождения не рассматриваются в СНС как экономические активы. Это активы, на которые не распространяются права собственности или владение которыми при существующем уровне технологии, цен и экономической инфраструктуры не приносят экономической выгоды (воздушное пространство, океаны, неоткрытые или открытые, но недоступные для разработки полезные ископаемые и пр.).

Непроизведенные нематериальные активы представляют собой юридические формы, которые составляются в связи с процессом производства и периодически переходят от одних институциональных единиц к другим (авторские права, лицензии, торговые знаки и т.п.):

Счет операций с капиталом учитывает операции всех секторов экономики с нефинансовыми активами, изменения которых записываются на левой стороне счета как изменения в активах. Они включают валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей, земли и других не произведенных нефинансовых нематериальных активов.

Источники финансирования этих операций отражаются на правой стороне счета как изменения в пассивах и стоимости собственного капитала.

Счет операций с капиталом для Казахстана

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
4. Валовое накопление основного капитала	1. Валовое сбережение
5. Изменение запасов материальных оборотных средств	2. Капитальные трансферты, полученные от «остального мира»
6. Чистое приобретение ценностей, земли и других произведенных нефинансовых активов	3. Капитальные трансферты, переданные «остальному миру» (-)
7. Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)	
Всего (4+5+6+7)	Всего (1+2+3)

Балансирующей статьей по данному счету является либо *чистое кредитование (+)*, определяемое как чистая сумма средств, которые та или иная единица или сектор могут в конечном итоге использовать для прямого или косвенного финансирования других единиц или секторов, либо *чистое заимствование (-)*, соответствующее сумме средств, которые та или иная единица или сектор вынуждены в конечном итоге заимствовать у других.

На уровне всей экономики в целом чистое кредитование или чистое заимствование показывают количество ресурсов, которое страна предоставляет в распоряжение «остального мира» или «остальной мир» предоставляет стране.

Основной источник финансирования капитальных затрат - *сбережение* (балансирующая статья счета использования располагаемого дохода). Другим источником являются *капитальные трансферты* то есть единовременные перераспределительные платежи. К ним относятся безвозмездное финансирование капитальных вложений предприятий из государственного бюджета, передача капитала в результате приватизации, прощение задолженности за прошлые годы и др.

Валовое накопление основного капитала представляет собой стоимость построенных зданий и сооружений, приобретение машин, оборудования, транспортных средств и других видов основных средств.

Изменение запасов материальных оборотных средств включает прирост стоимости запасов сырья, материалов, топлива, инструментов, незавершенного производства, готовой, но не реализованной продукции и т.д.

Чистое приобретение ценностей представляет собой покупки (за вычетом продажи) ценных предметов типа ювелирных изделий, произведений искусства, антиквариата, золота и других драгоценных металлов, которые обладают свойством сохранять стоимость в течение длительного периода времени.

Чистое приобретение не произведенных нефинансовых активов включает приобретение земли, а также приобретение нематериальных не произведенных активов (патентов, лицензий, авторских прав и т.д.).

Типы и содержание капитальных трансфертов. Капитальные трансферты подразделяются на три типа: налоги на капитал, инвестиционные субсидии, прочие капитальные трансферты.

Налоги на капитал состоят из налогов на стоимость активов или чистую стоимость собственного капитала, принадлежащих институциональным единицам, которые уплачиваются домашними хозяйствами и предприятиями нерегулярно в

связи с повышением ценности активов, например, при увеличении стоимости сельскохозяйственной земли в результате разрешения использовать ее для коммерческих целей или строительства жилья.

К налогам на капитал относятся также налоги на трансферты капитала, т.е. налоги на стоимость активов, передаваемых между институциональными единицами. Это, например, налоги и пошлины на наследство, дарение.

Налоги на капитал не включают:

- налоги на продажу активов (относятся к налогам на продукты);
- регулярно уплачиваемые производящими единицами налоги на активы, используемые в качестве основного капитала (на здания и сооружения, транспортные средства), а также земельный налог (относятся к другим налогам на производство);
- регулярно уплачиваемые домашними хозяйствами налоги на имущество, не являющееся основным капиталом (например, транспортные средства, не используемые для производственных целей).

Налоги на капитал определяются по данным отчета об исполнении государственного бюджета. В счете операций с капиталом налоги на капитал показываются как переданные соответствующими секторами-плательщиками сектору органов государственного управления.

Инвестиционные субсидии состоят из капитальных трансфертов в денежной или натуральной форме, предоставляемых органами государственного управления другим секторам или нерезидентным единицам для финансирования всех или части затрат на приобретение ими основного капитала.

Получатели инвестиционных субсидий в денежной форме обязаны использовать их на валовое накопление основного капитала. Такие инвестиционные субсидии часто связаны с крупными строительными проектами и могут выплачиваться в рассрочку долями в течение ряда отчетных периодов.

Инвестиционные субсидии в натуральной форме состоят из трансфертов машин, оборудования, зданий и сооружений.

Инвестиционные субсидии определяются по данным отчета об исполнении государственного бюджета. К ним относятся следующие виды расходов:

- приобретение оборудования и предметов длительного пользования;
- государственные инвестиции на безвозвратной основе (на строительство);
- капитальный ремонт;
- геологоразведочные работы.

Инвестиционные субсидии из государственного бюджета коммерческим государственным и негосударственным предприятиям и учреждениям отражаются как капитальные трансферты нефинансовым предприятиям и финансовым учреждениям от сектора органов государственного управления. В секторе финансовых учреждений к инвестиционным субсидиям относится возмещение банкам части кредита на строительство домов и построек для переселенцев. Возмещение банка кредита на строительство домов сначала показывается как полученные сектором финансовых учреждений, а затем как переданные им прочие капитальные трансферты тому сектору, задолженность которого по кредиту аннулируется. Предоставление инвестиционных субсидий бюджетным учреждениям

рассматривается как капитальные трансферты внутри сектора государственного управления и в счете операций с капиталом не отражается.

Прочие капитальные трансферты состоят из капитальных трансфертов за исключением налогов на капитал и инвестиционных субсидий. К ним относятся:

- аннулирование по взаимному соглашению долга между кредитором и должником, равного по стоимости сумме задолженности в момент аннулирования;
- выплаты компенсаций за ущерб, причиненный взрывами, разлитием нефти и т.д. выплаты, производимые органами государственного управления предприятиям на покрытие убытков предыдущих лет или убытков по причинам, не зависящим от предприятия и не носящих текущего характера;
- крупные пожертвования для финансирования валового накопления основного капитала, поступающие от домашних хозяйств или предприятий коммерческим организациям, например, пожертвования на строительство библиотек, лабораторий и т.п.;

стоимость жилья для военнослужащих, построенного нерезидентными единицами на экономической территории страны.

В отчете об исполнении государственного бюджета содержится информация о следующих прочих капитальных трансфертах, предоставляемых сектором органов государственного управления:

- возмещение ущерба, причиненного гражданам (трансферт сектору домашних хозяйств);
- возмещение ущерба и расходы на выплату компенсаций реабилитированным гражданам (трансферт сектору домашних хозяйств);
- выплаты компенсаций жертвам политических репрессий (трансферт сектору домашних хозяйств);
- возмещение убытков, причиненных нарушением прав землевладельцев и землепользователей (трансферт сектору нефинансовых предприятий и сектору домашних хозяйств);
- возмещение убытков, причиненных собственнику прекращением права собственности (трансферт всем секторам).

Содержание и порядок исчисления валового накопления. Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение резидентными единицами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве.

Валовое накопление основного капитала включает следующие компоненты:

- приобретение, за вычетом выбытия, новых и существующих основных фондов;
- затраты на улучшения не произведенных материальных активов.

Расходы в связи с передачей права собственности на произведенные активы. В состав валового накопления основного капитала не включаются:

- приобретение мелкого инструмента, рабочей одежды, запасных частей, малоценного оборудования, даже если они служат длительное время (относятся к промежуточному потреблению);
- товары длительного пользования, приобретенные домашними хозяйствами для своих потребительских нужд;

- расходы на приобретение военной техники для вооруженных сил, включая оборудование длительного пользования (относятся к промежуточному потреблению органов государственного управления);
- незавершенное строительство и незаконченный капитальный ремонт, если за них не поступил платеж (относятся к изменению запасов материальных оборотных средств).

Валовое накопление основного капитала учитывается на момент передачи прав собственности на него институциональной единице, которая предполагает использовать его в производстве.

Если объект строится по контракту и передается заказчику поэтапно, то стоимость произведенных работ (выпуск) включается в валовое накопление основного капитала заказчика по мере передачи выполненных объемов работ заказчику. На практике эти объемы работ обычно учитываются по мере оплаты.

Если строительство производится строительной организацией без заключения контракта, то ее выпуск учитывается как незавершенное производство или готовая продукция в составе материальных оборотных средств этой строительной организации.

Оборудование с длительным циклом производства (корабли, самолеты и т.п.) включается в накопление основного капитала на момент доставки заказчику.

Оценка составных элементов валового накопления основного капитала производится:

- а) при покупке основного капитала - по ценам приобретения (ценам покупателя), то есть включая все затраты на передачу права собственности: транспортировку, установку, гонорары специалистам, комиссионные, налоги, выплаченные за передачу права собственности;
- б) при производстве основного капитала для собственного использования – по расчетным основным ценам или по затратам на производство.

Приобретение активов выражается в ценах покупателей с учетом издержек в связи с передачей прав собственности, понесенных единицами, приобретшими эти активы. Издержки, связанные с передачей прав собственности, состоят из следующих компонентов:

- все профессиональные сборы и комиссионные, взимаемые с покупателя активов, т.е. оплата услуг юристов, инженеров, оценщиков и т.д., плюс комиссионные, выплаченные агентам по недвижимости, аукционистам и т.д.
- все налоги, уплачиваемые покупателем активов в связи с передачей прав собственности на эти активы.

Поскольку изменения в величине активов могут иметь как положительный, так и отрицательный знак, валовое накопление основного капитала индивидуальной институциональной единицы или сектора также может иметь знак «минус», что случается, когда она передает достаточное количество основных средств другим единицам или секторам.

Выбытие основного капитала уменьшает валовое накопление основного капитала. На уровне экономики в целом выбытие принимается в размере стоимости объектов основного капитала, выбывших за пределы экономической территории страны в порядке продажи или безвозмездной передачи нерезидентам. При расчете по секторам оно включает также продажу и безвозмездную передачу другим секторам.

При расчете валового накопления основного капитала за основу берутся данные отраслевой статистики - выпуск по отрасли «Строительство», и расчет производится по следующей формуле:

$$ВН = (В_С - Л) + М + П,$$

где

$В_С$ - выпуск по отрасли «Строительство»;

$Л$ - ликвидировано основных средств (зданий и сооружений);

$М$ - машины и оборудование;

$П$ - прочие затраты на накопление основного капитала.

Данные по ликвидации основных средств ($Л$) определяются из отчета по форме №11 «Отчет о наличии и движении основных средств и нематериальных активов» по статьям «здания» и «сооружения».

Статья «Машины и оборудование» рассчитывается по следующей формуле:

$$М = В_М - Э_М + И_М - О_у - Л_М,$$

где

$В_М$ - выпуск по отрасли «Машиностроение»;

$Э_М$ - экспорт машин и оборудования;

$И_М$ - импорт машин и оборудования (включая НДС и импортные пошлины);

$О_у$ - оборудование к установке;

$Л_М$ - ликвидировано машин и оборудования.

Выпуск по отрасли «машиностроение» рассчитывается на основе данных отраслевой статистики и включает выпуск следующих отраслей: производство машин и оборудования, производство электрического и электронного оборудования, производство транспортного оборудования.

Информация по экспорту и импорту машин и оборудования определяются на основе данных статистики внешнеэкономической деятельности.

Объемы запасов неустановленного оборудования, требующего монтажа, находящихся на складах (оборудование к установке), и стоимость ликвидированных машин, оборудования и транспортных средств определяются по данным формы статистической отчетности №11 «Отчет о наличии и движении основных средств и нематериальных активов» (статьи «машины и оборудование», «транспортные средства» и «передаточные устройства»).

Прочие затраты на накопление основного капитала складываются из расходов, связанных с передачей прав собственности на не произведенные активы, затрат на геологоразведочные работы, на приобретение и создание программного обеспечения, на закладку садов и виноградников и прироста стоимости скота основного стада за вычетом ликвидации прочих основных средств.

Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала, используемого в производстве, в течение отчетного периода в результате его физического или морального износа и случайных повреждений.

Потребление основного капитала записывается на левой стороне счета операций с капиталом как отрицательное изменение активов, указывающее на уменьшение стоимости основного капитала секторов и экономики в целом. Эта запись производится в том случае, если с правой стороны счета отражается чистое сбережение.

Потребление основного капитала затрагивает как материальные основные фонды, так и нематериальные основные фонды. Потребление основного капитала можно определить как уменьшение стоимости принадлежащих предприятию основных фондов между началом и концом отчетного периода.

Содержание и методы расчета изменения запасов материальных оборотных средств. Изменение запасов материальных оборотных средств происходит в результате поступлений в запасы и выбытия, и в соответствии с принципами СНС оно должно определяться как разница между поступлениями продукции в запасы и изъятиями из них. Операции с запасами материальных оборотных средств учитываются аналогично операциям с любыми другими видами активов, включая финансовые и нефинансовые активы. Однако, на практике трудно получить информацию обо всех поступлениях и изъятиях продукции в течение отчетного периода, поэтому изменение запасов рассчитывается как разница между стоимостью запасов на конец и начало периода.

Запасы материальных оборотных средств включают в себя: сырье и материалы, незавершенное производство и товары.

Сырье и материалы - это такие товары, которые потребляются в производственном процессе полностью. Поэтому сюда не относятся запасы таких вновь приобретенных основных фондов, как автотранспортные средства или вычислительная техника; в то же время к этой категории может относиться мелкий инструмент, не включенный в основные фонды. Сырье и материалы, хранимые предприятиями, могут охватывать самые разнообразные виды товаров, наиболее распространенными из которых являются топливо, промышленное сырье, сельскохозяйственные материалы, полуфабрикаты, комплектующие изделия, упаковочные материалы, продовольствие, канцелярские товары и т.п.

К данной категории не относятся произведения искусства и запасы драгоценных металлов или камней, приобретаемые предприятиями в качестве ценностей. Ценности по определению являются активами, служащими как средства сохранения стоимости, и не предназначены для использования в производстве в качестве промежуточных ресурсов. Однако, некоторые производители (например, ювелиры или зубные врачи) используют золото, алмазы и т.п. в качестве промежуточных ресурсов в производстве других товаров или услуг. Запасы золота, алмазов и т.п. производственного назначения, разумеется, должны классифицироваться как сырье и материалы.

К данной категории относятся все товары, хранимые предприятием в запасе с намерением их использования в производстве в качестве промежуточных ресурсов. Однако не все они могут использоваться таким образом, так как некоторая часть запасов может быть утрачена в результате физической порчи или случайных повреждений и хищений. Такие потери сырья и материалов регистрируются и оцениваются по аналогии с сырьем и материалами, фактически изымаемыми для использования в производстве.

Незавершенное производство состоит из произведенной предприятием продукции, которая еще не готова, т.е. еще требует дополнительной обработки, чтобы довести ее до состояния, в котором оно обычно поставляется другим институциональным единицам. Незавершенное производство может иметь самые разнообразные формы: от незрелых сельскохозяйственных культур до

незаконченных фильмов или компьютерных программ. Хотя незавершенное производство состоит из продукции, непригодной для поставки другим единицам, права собственности на такую продукцию при необходимости могут быть переданы другим единицам. Например, незавершенное производство может быть продано в таких исключительных обстоятельствах, как ликвидация предприятия. Поэтому в бухгалтерском учете незавершенное производство учитывается как запасы по фактической себестоимости данных запасов на соответствующую (отчетную) дату. Очень важно, чтобы и на начало и на конец периода оборотные средства были оценены в одних и тех же ценах, лучше всего в средних ценах данного периода. В противном случае возникает эффект, который в СНС называется холдинговой прибылью.

Холдинговой прибылью называется прибыль, которую получает в результате инфляции владелец тех или иных материальных активов. Материальные активы в результате инфляции растут в цене, и их владелец автоматически получает дополнительную прибыль особого рода в денежном выражении. Холдинговая прибыль должна отражаться в счете переоценки, а из остальных счетов ее необходимо исключать.

Запасы товаров оцениваются по ценам покупателей (конечного потребления), если они находятся у потребителей или у предприятий оптовой и розничной торговли, и по основным ценам, если они находятся у производителей.

Методы расчета изменений запасов материальных оборотных средств. Расчеты изменения запасов материальных оборотных средств основываются на данных статистической отчетности №1-ПФ «Отчет о производственно-финансовой деятельности предприятия (организации)». Расчеты ведутся ежеквартально. Рассматриваются данные по отраслям экономики в целом по республике на начало (S_0) и конец (S_n) отчетного квартала (периода). Разница между данными конца и начала отчетного периода и есть изменение запасов.

$$S = S_n - S_0,$$

где

S - изменение стоимости запасов;

S_n - стоимость запасов на конец отчетного периода;

S_0 - стоимость запасов на начало отчетного периода.

Если в бухгалтерском учете запасы оцениваются на момент поступления продукции в запасы, то величина изменения запасов, рассчитанная на основе данных указанной формы, будет включать изменение стоимости продукции в результате изменения цен за время нахождения ее в запасах («холдинговую прибыль/убыток»). В период высокой инфляции это может существенно исказить представление о реальном изменении объема запасов в результате экономических операций, которое должно отражаться в счете операций с капиталом.

Чтобы исключить влияние колебаний цен при расчете изменения запасов материальных оборотных средств, производится специальный расчет, целью которого является оценка запасов на начало и на конец периода в средних ценах отчетного периода. Учитывая неравномерность изменения запасов и цен в течение года, такой расчет целесообразно производить по кварталам и получать величину

изменения запасов материальных оборотных средств за год как сумму данных за кварталы.

Расчет осуществляется по следующей схеме:

Отчетные данные пересчитываются через средний индекс цен начала и конца отчетного периода соответственно:

$$X_0 = S_0 / P_0 * 100,$$

где

X_0 - стоимость запасов в ценах базисного периода на начало периода;

S_0 - стоимость запасов на начало периода (отчетные данные);

P_0 - средний индекс цен начала периода, приведенный к декабрю предыдущего года.

$$X_n = S_n / P_n * 100,$$

где

X_n - стоимость запасов в ценах базисного периода на конец периода;

S_n - стоимость запасов на конец периода (отчетные данные);

P_n - средний индекс цен конца периода, приведенный к декабрю предыдущего года.

Таким образом исключается фактор цены и получается стоимость запасов в базисных ценах на начало и конец отчетного периода.

Средние индексы цен начала, конца и в целом отчетного периода рассчитываются на основе месячных индексов цен к предыдущему месяцу, приведенных к декабрю предыдущего года.

$$I_p = (I_{p1} + I_{p2} + I_{p3}) / 3,$$

где

I_p - средний индекс цен отчетного периода, приведенный к ценам базисного периода;

$I_{p1,2,3}$ - месячный индекс, приведенный к декабрю предыдущего года.

Рассчитанный средний индекс периода накладывается на стоимость запасов в ценах базисного периода, тем самым находим стоимость запасов в средних ценах отчетного периода.

$$Y_0 = X_0 * I_p / 100,$$

где

Y_0 - стоимость запасов начала периода в средних ценах отчетного периода.

$$Y_n = X_n * I_p / 100,$$

где

Y_n - стоимость запасов конца периода в средних ценах отчетного периода.

4. Таким образом мы привели номинальные значения начала и конца периода к одной сопоставимой цене. Это позволяет найти реальное изменение запасов, путем вычисления разницы значений начала и конца периода.

$$Y = Y_n - Y_0$$

где

Y - реальное изменение запасов.

5. Разница между реальным и номинальным изменениями запасов называется холдинговой прибылью (+) или убытком (-).

$$C = S - Y,$$

где

C - холдинговая прибыль (+) или убыток (-).

6. Реальные изменения запасов по кварталам суммируются для получения годового значения изменения запасов.

В сводной таблице находится удельный вес запасов в разрезе отраслей по кварталам и в целом за год.

Для получения общего, взвешенного по всем отраслям в целом, индекса цен квартал к предыдущему кварталу, сводные данные индексируются на соответствующие квартальные индексы в разрезе отраслей, получаемое таким образом изменение запасов в цене предыдущего квартала, суммируется в строке всего по отраслям. Затем изменение запасов в текущих ценах делится на полученную оценку запасов в цене предыдущего квартала, в результате чего получается взвешенный индекс по кварталам и аналогично рассчитывается годовой индекс цен.

Изменение запасов методом товарных потоков с технической стороны рассчитывается аналогично. Разница лишь в том, что отчетные данные запасов материальных оборотных средств берутся в более детальной разбивке, т. е. по видам запасов: материалы (сырье и материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие детали, стройматериалы), незавершенное производство, товары (готовая продукция, товары приобретенные), прочие (разница между суммой этих данных и агрегированных данных). Покупные полуфабрикаты и стройматериалы индексируются на индексы цен приобретения продукции производственно-технического назначения по отраслям промышленности и отдельным ее видам, т.к. в бухгалтерской отчетности они учитываются по цене приобретения. Сырье и материалы, незавершенное производство и готовая продукция индексируется на индексы цен производителей, т.к. в бухгалтерской отчетности учитываются по цене производителя. Товары приобретенные индексируются на индексы цен приобретения, т.к. они учитываются в цене приобретения. Прочие материалы и товары индексируются на индексы цен производителей, т.к. неизвестно какие товары и материалы не были учтены непосредственно в соответствующих подразделах.

В связи с недостаточностью информации по статистике цен (например, отсутствует информация по ценам производителей в отраслях сельского и рыбного хозяйств, но есть индексы цен реализации сельскохозяйственной продукции по основным видам товаров, индексы цен переработанной рыбной продукции), нет возможности строго придерживаться приведенной методологии.

Содержание и порядок исчисления других показателей счета. Чистое приобретение ценностей определяется как разница между их приобретением и выбытием. Приобретение ценностей оценивается по ценам покупателя, включая затраты на передачу права собственности (комиссионные и вознаграждения агентам, оценщикам и посредникам). Выбытие ценностей оценивается по фактическим или расчетным ценам продавца за вычетом издержек, связанных с передачей прав собственности. Таким образом, в целом приобретение минус выбытие ценностей включает дилерские наценки и издержки в связи с передачей прав собственности. В соответствии с правилами СНС чистое приобретение существующих ценностей всегда равно нулю для экономики в целом, если операции совершаются между резидентными единицами.

Чистое приобретение земли. В соответствии с правилами СНС покупка и продажа земли имеет место только между резидентами. Если же в такой операции участвуют нерезиденты, то они рассматриваются как условные резиденты. Затраты на передачу права собственности в связи с приобретением или выбытием земли не включаются в цену земли, а входят в валовое накопление основного капитала. Как следствие, цена, по которой продается земля, будет одинаковой для покупателя и продавца. Таким образом, стоимость всех покупок земли должна быть равна стоимости всех продаж, то есть стоимость чистых приобретений земли всегда равна нулю для экономики в целом, хотя для отдельных секторов возможны отклонения. Покупка и продажа земли нередко включает здания, постройки и насаждения, расположенные на этой земле, однако отдельной оценки сооружений и самой земли при этом не производится. Если невозможно получить раздельные данные, можно попытаться оценить, что именно - земля или сооружение - составляет основную долю их совокупной стоимости, и в зависимости от этого классифицировать операцию либо как покупку земли, либо как покупку сооружения.

Приобретение и реализация других не произведенных материальных активов (запасов полезных ископаемых, других природных ресурсов) осуществляется аналогично операциям с землей. Однако по этому счету не учитывается уменьшение стоимости открытых запасов полезных ископаемых в результате их истощения в процессе разработки. Истощение недр должно учитываться при оценке запасов в начальном и конечном балансах активов и пассивов на основе информации, отражаемой в счете других изменений в объеме активов.

При отражении операций с не произведенными нематериальными активами (патенты, лицензии, концессии и др.) затраты на передачу права собственности также учитываются отдельно от стоимости самих активов и входят в валовое накопление основного капитала. В результате стоимость не произведенных нематериальных активов записывается в счетах для покупателя и продавца в одинаковой величине.

2.7 Финансовый счет

Характеристика и схема финансового счета. Финансовый счет является вторым счетом накопления. Он отражает операции с финансовыми активами и обязательствами, совершаемые между институциональными единицами-резидентами, а также между резидентами и институциональными единицами остального мира (нерезидентами). Финансовый счет разрабатывается для экономики в целом и по институциональным секторам и является завершающим в последовательном ряду счетов, в которых учитываются экономические операции. Счет описывает механизм перераспределения финансовых ресурсов между секторами-кредиторами и секторами-заемщиками, показывает каким образом сектора, у которых образовался дефицит собственных средств, получают необходимые финансовые ресурсы, то есть принимая финансовые обязательства или уменьшая те или иные активы, и как сектора, у которых образовался излишек собственных финансовых ресурсов, распоряжаются им, то есть приобретая финансовые активы или уменьшая свои обязательства.

Кроме того, в счете показывается роль различных категорий финансовых активов в этих операциях. В то же время финансовый счет не дает ответа на вопрос,

кто кого конкретно финансирует. Для этой цели необходимо составление более детализированных таблиц потоков финансовых средств, которые являются продолжением и развитием финансового счета.

Операции с финансовыми инструментами (финансовыми активами и финансовыми обязательствами) отражаются в финансовом счете через их изменения (потоки), которые могут выражаться как положительными, так и отрицательными величинами. Финансовый счет строится по общей схеме счетов накопления. С левой стороны счета показываются изменения в активах и чистое приобретение финансовых активов (то есть приобретение за вычетом выбытия).

Финансовый счет для Казахстана

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ)	Чистое кредитование (+) или чистое заимствование
Наличные деньги и депозиты	Наличные деньги и депозиты
Ценные бумаги, кроме акций	Ценные бумаги, кроме акций
Кредиты и займы	Кредиты и займы
Акции и другие формы участия в капитале	Акции и другие формы участия в капитале
Страховые технические резервы	Страховые технические резервы
Другая дебиторская и кредиторская задолженность	Другая дебиторская и кредиторская задолженность
Чистое приобретение финансовых активов	
Всего	Всего

С правой стороны счета показываются балансирующая статья "Чистое кредитование (+)/заимствование (-)", которая переносится из счета операций с капиталом, и изменения в обязательствах "Чистое принятие финансовых обязательств" (то есть принятие обязательств за вычетом их погашения). Сальдо изменений финансовых активов и обязательств должно равняться чистому кредитованию (+)/заимствованию (-), но с обратным знаком. Однако на практике между ними обычно имеется статистическое расхождение, причина которого заключается в том, что финансовый счет составляется на основе совершенно иных источников данных, чем предыдущие счета СНС.

Некоторые операции с финансовыми инструментами отражаются в различных статьях ресурсов и использования. Например, полученные займы, регистрируемые на правой стороне счета, могут повлечь корреспондирующие записи на левой стороне счета по статье «Депозиты» (прирост).

Некоторые другие операции отражаются в статьях на одной и той же стороне финансового счета. Например, предоставление ссуд, регистрируемое на левой стороне счета, может повлечь корреспондирующую запись на этой же стороне счета о сокращении депозитов.

Содержание и оценка финансовых инструментов в СНС. В основе классификации финансовых инструментов, принятой в СНС, лежат два критерия:

- правовые характеристики, т.е. описание взаимоотношений кредитора и заемщика;
- ликвидность, т.е. обращаемость, возможность передачи, конвертируемость.

В финансовом счете выделяются следующие основные *категории финансовых инструментов*, расположенные по степени ликвидности:

- F 1. Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ);
- F 2. Наличные деньги и депозиты;
- F 3. Ценные бумаги, кроме акций;
- F 4. Кредиты и займы;
- F 5. Акции и другие формы участия в капитале;
- F 6. Страховые технические резервы;
- F 7. Другая дебиторская и кредиторская задолженность.

Высокой ликвидностью обладают те финансовые активы, которые могут быть обменены по требованию и без финансовых штрафных санкций на другие финансовые активы, товары, услуги. К ним относятся монетарное золото, наличные деньги и депозиты. Депозиты делятся на переводимые и другие депозиты, последние считаются менее ликвидными. К группе финансовых инструментов меньшей ликвидности относятся такие ценные бумаги, как векселя и облигации. Для ценных бумаг, кредитов и займов одним из возможных критериев классификации является время наступления платежа. Из-за различий между странами в типах финансовых инструментов и в способах организации финансовых рынков при разграничении краткосрочных и долгосрочных активов в разных странах в качестве критерия могут использоваться разные сроки. Для Казахстана в настоящее время рекомендуются следующие критерии: для краткосрочных ценных бумаг, кредитов и займов - срок платежа до одного года; для долгосрочных - свыше одного года. Наименьшей ликвидностью обладают финансовые инструменты, находящиеся в конце приведенного выше перечня: страховые технические резервы и другая дебиторская и кредиторская задолженность.

К финансовым операциям относятся все операции, связанные с изменением прав собственности на финансовые активы, в том числе возникновение и ликвидация финансовых требований. Чтобы определить, какие операции являются финансовыми, необходимо провести границу между:

- финансовыми активами и нефинансовыми активами;
- финансовыми операциями и другими изменениями в объеме финансового актива;
- операциями с реально существующими финансовыми активами и операциями с условными финансовыми активами.

Не все изменения стоимости финансовых инструментов происходят в результате операций. Такие изменения отражаются не в финансовом счете, а в счетах других изменений в активах, которые включают счет других изменений в объеме активов и счет переоценки.

В счете других изменений в объеме активов отражаются:

- возникновение или исчезновение монетарного золота, распределение или аннулирование СПЗ;
- списание кредитором безнадежных долгов (например, в результате банкротства заемщика) как являющееся односторонним действием.

В то же время списание долга кредитором по договоренности с должником (прощение долга) является операцией; оно отражается в счете операций с капиталом как капитальный трансферт от кредитора должнику, а в финансовом счете - как уменьшение активов кредитора и обязательств должника по финансовому инструменту «Кредиты и займы».

В счете переоценки отражается изменение стоимости финансовых инструментов в результате изменения их рыночной стоимости или валютных курсов.

Многие виды финансовых договорных соглашений между институциональными единицами не приводят к возникновению безусловных требований. Зачастую они не имеют экономической стоимости и не могут передаваться другим единицам. Эти соглашения называются условными активами, и они не учитываются в СНС. Главной чертой условных активов является то, что для осуществления финансовой операции должны быть выполнены определенные условия.

К условным финансовым активам относятся, например, гарантия погашения долга, предоставляемая третьей стороной; кредитная линия; аккредитив; программы выпуска ценных бумаг с банковской поддержкой; соглашения о процентной ставке по срочным сделкам; не обращающиеся на бирже фьючерсы.

Любые платежи, связанные с созданием условного финансового актива, рассматриваются как плата за услуги и не отражаются в финансовом счете.

Особые случаи. Существуют случаи, когда в СНС право собственности на нефинансовые активы рассматривается как право собственности на финансовые активы. К ним относятся следующие случаи:

- если земля и строения принадлежат нерезиденту, то предполагается, что он имеет финансовое требование к условной единице-резиденту, которая владеет этими активами;
- если не корпоративное предприятие, действующее в стране, принадлежит нерезиденту, то считается, что он владеет финансовыми активами в данной стране, стоимость которых равняется стоимости всех активов (финансовых и нефинансовых) данного предприятия за вычетом обязательств.

Таким образом, для отражения операций с такими активами в финансовом счете необходима информация о стоимости недвижимого имущества и об активах и обязательствах предприятий, принадлежащих нерезидентам.

В случае приобретения товаров на условиях финансового лизинга в СНС считается, что право собственности на товары переходит от арендодателя к арендатору, хотя юридически они остаются собственностью арендодателя до полного погашения долга. В финансовом счете в изменении активов арендодателя и в изменении обязательств арендатора по категории кредитов и займов отражается рыночная стоимость переданных товаров. Арендная плата должна быть разделена на погашение основного долга и уплату процентов. Платежи в погашение основного долга отражаются как уменьшение активов арендодателя и обязательств арендатора. Уплата процентов рассматривается как доход от собственности и в финансовом счете не отражается. Соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом их по фиксированной цене в установленный срок (*операции РЕПО*) относится в СНС не к ценным бумагам, а к кредитам. Это связано с тем, что суть такого соглашения состоит в предоставлении краткосрочного кредита под обеспечение ценными бумагами, и их собственник, как правило, не меняется. Если такие соглашения являются обязательствами банков и включаются в показатель денег в широком смысле, то они учитываются как другие депозиты.

Одной из форм соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом являются *валютные и золотые свопы*, то есть обмен иностранной валютой и золотом между центральными банками разных стран или между Национальным

банком и другими банками страны. Свопы между центральными банками отражаются в финансовом счете как обмен депозитами, когда каждая страна приобретает финансовый актив (депозит в центральном банке иностранного государства) и принимает обязательство (депозит центрального банка иностранного государства). Свопы между Национальным банком и другими банками данной страны, когда Национальный банк приобретает у них иностранную валюту и взамен временно помещает свои средства на депозит в этих банках, отражаются в финансовом счете как кредит Национального банка.

Производные финансовые инструменты. К производным финансовым инструментам относятся инструменты, которые привязываются к какому-нибудь конкретному финансовому инструменту или показателю (например, к иностранной валюте, государственным облигациям, индексам цен на акции, процентным ставкам) или к какому-нибудь биржевому товару (золото, кофе, сахар и т.д.). Поэтому их называют производными финансовыми инструментами. Они часто характеризуются как инструменты хеджирования, то есть страхования от возможного падения цены. В финансовом счете учитываются операции только с такими производными финансовыми инструментами, которые обладают рыночной стоимостью и могут являться предметом купли-продажи. Операции с этими инструментами должны отражаться в составе соответствующих категорий финансовых инструментов, но при этом основные и производные финансовые инструменты целесообразно показывать отдельно. Наиболее распространенные группы производных финансовых инструментов - своп, опцион, варранты, фьючерсы.

Оценка финансовых операций. Финансовые операции оцениваются в ценах, которые существовали на момент приобретения или выбытия соответствующего финансового инструмента. Финансовые инструменты в иностранной валюте должны пересчитываться в национальную валюту по курсам, действовавшим на момент приобретения или выбытия этих финансовых инструментов.

В стоимость финансовой операции не включаются платежи за услуги (сборы, комиссионные и др.), налоги, уплачиваемые покупателем или продавцом, доходы от собственности (проценты, дивиденды). Таким образом, для обоих участников операции в финансовом счете делаются одинаковые по величине записи.

Когда финансовая операция ведет к возникновению новых обязательств, операцию следует записывать и кредитору, и должнику на сумму взятого обязательства.

Когда ценная бумага продается со скидкой (дисконтом) с номинальной цены, в финансовом счете регистрируется сумма фактических поступлений средств эмитенту. Если обязательство выкупается по номинальной стоимости ценной бумаги, то разница между ценой продажи и номинальной ценой (дисконт) рассматривается как доход от собственности.

Когда ценные бумаги распространяются эмитентами через финансовых посредников, которые сначала выкупают ценные бумаги, а потом продают инвесторам по более высоким ценам, активы и обязательства записываются по ценам, уплаченным инвесторами, а разница между ценами, уплаченными финансовыми посредниками и инвесторами, рассматривается как плата за услуги, произведенная эмитентами финансовым посредникам.

Данные бухгалтерского учета об остатках финансовых активов и обязательств на счетах не могут быть непосредственно использованы для определения изменения

финансовых активов и обязательств за отчетный период, так как они могут содержать холдинговую (инвентарную) прибыль/убыток, т.е. изменение стоимости активов и обязательств вследствие изменения цен и валютных курсов. Для устранения холдинговой (инвентарной) прибыли/убытка применяется оценка изменения стоимости финансовых активов/обязательств в средних ценах или по среднему валютному курсу отчетного периода. Расчет производится для однородных групп активов и обязательств по следующей формуле:

$$S = S_n * I_p / I_{pn} - S_o * I_p / I_{po}$$

где

S - изменение стоимости финансовых активов (обязательств) за отчетный период в средних ценах отчетного периода;

S_o - стоимость финансовых активов (обязательств) на начало отчетного периода по данным бухгалтерских отчетов;

S_n - стоимость финансовых активов (обязательств) на конец отчетного периода по данным бухгалтерских отчетов;

I_{po} - средний индекс цен за период, в течение которого пребывали в остатках финансовые активы (обязательства), находившиеся в них на начало отчетного периода, к ценам базисного периода;

I_{pn} - средний индекс цен за период, в течение которого пребывали в остатках финансовые активы (обязательства), находившиеся в них на конец отчетного периода, к ценам базисного периода;

I_p - средний индекс цен за отчетный период к ценам базисного периода.

Следует обратить внимание на то, что все индексы должны быть рассчитаны к одному и тому же базисному периоду. Расчет индексов цен или индексов изменения валютных курсов производится, как и при оценке изменения запасов материальных оборотных средств, в средних ценах отчетного периода.

Время регистрации финансовых операций. В принципе финансовые операции должны записываться для обоих участников в одно и то же время. Если финансовая операция является эквивалентом нефинансовой операции, то записи должны производиться тогда, когда осуществляется нефинансовая операция, то есть время записи финансового требования должно совпасть со временем записи в других счетах СНС операций, которые привели к появлению финансового требования.

Если операция касается только финансовых активов, то ее следует учитывать тогда, когда переходит право собственности на финансовый актив, например, при продаже ценных бумаг. В случае возникновения или погашения финансовых обязательств оба участника должны учитывать операцию, когда происходит платеж от кредитора должнику или возврат средств должникам кредитору.

На практике участники финансовой операции могут рассматривать ее как завершившуюся в разное время, так как существует временной лаг между временем осуществления платежа и временем его получения.

Должник может записать возврат долга, когда кредитору выдается чек или другое средство платежа. Таким образом, если кредитор регистрирует погашение обязательства позже, чем должник, то в этом случае средства, уплаченные должником, но не полученные кредитором, рассматриваются как средства в расчетах (платежный флот) и учитываются в составе категории "Другая дебиторская и кредиторская задолженность". Учитывая, что в Казахстане средства в расчетах

составляют значительную величину, целесообразно предусмотреть ее выделение внутри этой категории в качестве отдельной позиции.

Взаимный зачет и консолидация информации. В финансовом счете операции отражаются по видам финансовых инструментов на чистой основе, то есть как:

- приобретение активов (приобретение минус выбытие);
- чистое возникновение обязательств (возникновение минус погашение).

Для составления финансового счета допустимо получение информации на чистой основе с взаимным зачетом операций в рамках категорий активов. Однако, для повышения аналитической ценности финансового счета желательно получение такой информации на валовой основе или на чистой основе с взаимным зачетом в рамках конкретных видов активов.

Консолидация данных финансового счета осуществляется на уровне экономики в целом, институциональных секторов или подсекторов. Разные уровни консолидации удовлетворяют требованиям разных видов анализа. Данные финансового счета на уровне экономики в целом выявляют финансовую позицию страны в отношении остального мира. Для анализа финансовых потоков между институциональными секторами необходима разработка финансового счета по секторам. Более детальную информацию об этих потоках и о роли финансовых посредников может дать финансовый счет, составленный по подсекторам экономики.

Источники информации и методы определения показателей финансового счета для институциональных секторов. Существующие источники информации для составления финансового счета, как правило, не в полной мере удовлетворяют требованиям СНС, не обеспечивают полноты охвата учетом в этой области всех единиц. Однако, степень этого несоответствия для отдельных секторов различается. Конкретно о недостатках отчетности по каждому сектору и финансовому инструменту сказано ниже.

Сектор нефинансовых предприятий. Отдельные показатели, характеризующие изменение финансовых активов и обязательств нефинансовых предприятий, имеются в следующих формах статистической отчетности:

- форма № 1-ПФ "Отчет о производственно-финансовой деятельности предприятия";
- форма № 2-МП "Основные показатели деятельности малого предприятия";
- форма № 1-НБ "Отчет о выпуске, размещении, обращении, погашении (аннулировании) и обслуживании ценных бумаг";
- форма № 1-НБ (гос.) "Отчет о выпуске, размещении, обращении, погашении (аннулировании) и обслуживании ценных бумаг".

В форме №1-ПФ содержится следующая информация по финансовым инструментам: получение и погашение предприятиями кредитов, займов и авансов; предоставление предприятиями займов и авансов и их возврат; финансовые вложения предприятий в паи и акции других предприятий и в другие ценные бумаги, возврат паевых взносов и выкуп собственных акций, изменение задолженности по платежам в бюджет и в государственные внебюджетные фонды. Имеются данные об остатках денежных средств предприятий, их финансовых вложений, капитала, задолженности по кредитам и займам, расчетам с прочими дебиторами и кредиторами. Предусмотрена информация о состоянии финансовых вложений предприятий данной страны в странах СНГ и в других государствах в

отчетности Национального банка РК (формы № 1-ПБ и 10-ПБ), а также о состоянии их расчетов с дебиторами и кредиторами по странам (форма № 1-ПФ).

Сектор финансовых учреждений. Учитывая специфику деятельности различных финансовых учреждений, финансовый счет для данного сектора целесообразно составлять с выделением следующих подсекторов:

- Национальный банк;
- Коммерческие банки (второго уровня);
- Страховые организации;
- Пенсионные фонды;
- Прочие финансовые учреждения.

Основными источниками информации при составлении финансового счета сектора финансовых учреждений являются бухгалтерская отчетность этих учреждений: Национального банка и коммерческих банков (второго уровня), страховых компаний, негосударственных пенсионных фондов, финансовых компаний, инвестиционных фондов и др.

Помимо общих проблем, возникающих в связи с несоответствием в ряде случаев бухгалтерского учета требованиям СНС, для данного сектора, деятельность которого в Казахстане и странах СНГ в последнее время развивается особенно бурно, характерно значительное отставание в его охвате статистическим учетом. Вместе с тем информация о движении финансовых активов и обязательств этих учреждений чрезвычайно важна для составления финансового счета, и ее недоучет может значительно исказить полученные результаты.

Ниже рассматриваются источники информации и методы получения данных по отдельным подсекторам сектора финансовых учреждений.

Национальный банк и коммерческие (второго уровня) банки. Основной объем информации для составления финансового счета для Национального банка и коммерческих банков содержится в их бухгалтерском учете, который имеет много общего, несмотря на некоторые различия их функций. Поэтому эти два подсектора рассматриваются вместе, хотя при составлении финансового счета их следует разделять. При использовании информации, содержащейся в приведенных ниже банковских счетах, необходимо иметь в виду следующее.

Значительный объем финансовых операций (с депозитами, ценными бумагами, кредитами и займами и др.) осуществляется между банками, то есть внутри одного и того же подсектора. В соответствии с правилами СНС такие операции не должны отражаться в финансовом счете. Это означает, что данные банковских счетов должны быть очищены от данных о межбанковских операциях, кроме операций с Национальным банком, который выделяется в отдельный подсектор. Финансовые потоки между Национальным банком и коммерческими банками имеют большое аналитическое значение, так как позволяют количественно оценить параметры денежно-кредитной политики, проводимой Национальным банком.

Для составления финансового счета используются данные об изменении финансовых активов и обязательств. В зависимости от характера счета они могут быть равны величине изменений, показанной в активе или пассиве счета или полученной как разница между ними.

Страховые организации. Наиболее полная информация для составления финансового счета для данного подсектора содержится в бухгалтерской отчетности страховых организаций, а именно, в бухгалтерском балансе, а также в отчетах о размещении страховых поступлений по видам страхования иным, чем страхование жизни.

В статистической отчетности о деятельности страховых организаций отражаются, в основном, их доходы и расходы, а данные о движении финансовых активов и обязательств практически отсутствуют.

При составлении финансового счета по страховым организациям необходимо учитывать также информацию, содержащуюся в бухгалтерской отчетности банков, нефинансовых предприятий и других организаций в части расчетов по имущественному и личному страхованию.

В бухгалтерском учете страховых организаций могут использоваться два метода определения выручки страховщика:

- метод начислений, когда учет поступления страховых премий осуществляется на момент заключения договора страхования;
- кассовый метод, когда учет поступления страховых платежей осуществляется на момент зачисления денежных средств на счет или в кассу страховой организации.

Правилам СНС соответствует первый метод. Двойственность в учете затрудняет оценку показателей финансового счета по страховым организациям на основе единой методологии.

Негосударственные пенсионные фонды и прочие финансовые учреждения.

Основными источниками информации о движении финансовых активов и обязательств негосударственных пенсионных фондов и прочих финансовых учреждений являются данные их бухгалтерского учета. При составлении финансового счета по этим подсекторам следует руководствоваться настоящими рекомендациями для нефинансовых предприятий и страховых организаций.

Сектор государственного управления. Учреждения и организации, состоящие на бюджете, представляют вышестоящим министерствам и ведомствам бухгалтерские отчеты об исполнении смет расходов. Они включают:

- баланс исполнения сметы расходов учреждения со справкой о движении сумм финансирования из бюджета;
- отчет об исполнении сметы расходов бюджетной организации;
- отчет об исполнении сметы по внебюджетным средствам;
- отчет о движении средств по текущему счету «Суммы по поручениям».

Министерства и ведомства обобщают бухгалтерские отчеты и балансы подведомственных учреждений и организаций и представляют в Министерство финансов сводные отчеты, сгруппированные по направлениям расходов в соответствии с классификацией расходов бюджетов по отдельным блокам: образование, культура, наука, здравоохранение, физическая культура, социальное обеспечение, органы государственной власти, управление, ссуды, прокуратура, прочие расходы.

Государственные внебюджетные фонды также представляют отчеты об исполнении их бюджетов Министерству финансов.

Таким образом, вся информация о движении финансовых активов и обязательств единиц сектора органов государственного управления собирается в Министерстве

финансов. Однако составляемый им отчет об исполнении бюджета содержит очень немного информации, которая может быть использована при составлении финансового счета. В статистические организации этот отчет обычно поступает в агрегированном виде, в котором он практически не может быть использован при составлении финансового счета.

Значительный объем информации о финансовых операциях данного сектора содержится в бухгалтерских балансах банков и в платежном балансе. Однако, при использовании этих данных возникают трудности с выделением операций сектора органов государственного управления, финансовых инструментов, получением их необходимых группировок.

Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Информация, необходимая для составления финансового счета по данному сектору, содержится в бухгалтерской отчетности относящихся к нему единиц. Эта отчетность аналогична той, которую используют нефинансовые предприятия, поэтому при отражении в финансовом счете данных об изменении финансовых активов и обязательств данного сектора следует руководствоваться рекомендациями, приведенными в разделе "Сектор нефинансовых предприятий".

Следует также учитывать информацию об изменении депозитов общественных организаций и фондов, отражаемую на соответствующих счетах банковского баланса финансовых учреждений.

Поскольку подразделения предприятий и организаций, оказывающих социально-культурные услуги своим работникам, не являются институциональными единицами, их финансовые активы и обязательства отражаются в составе финансовых активов и обязательств единиц, которым они принадлежат, и учитываются в финансовых счетах секторов, к которым относятся эти единицы.

Сектор домашних хозяйств. Особенностью данного сектора с точки зрения информационного обеспечения его финансового счета является то, что сведения о движении его финансовых активов и обязательств можно получить, в основном, из отчетности предприятий и организаций, относящихся другим секторам и являющихся контрагентами домашних хозяйств: нефинансовые предприятия, банки, страховые организации, налоговые органы. На основе этой отчетности составляется баланс денежных доходов и расходов населения, в котором находят отражение некоторые показатели движения финансовых активов и обязательств, хотя и не в полной мере, необходимой для составления финансового счета. Отдельные показатели в перспективе включены в выборочные обследования бюджетов населения.

В бухгалтерской отчетности нефинансовых предприятий отражается продажа акций и других ценных бумаг всем единицам, в том числе домашним хозяйствам, но группировка покупателей по секторам не предусмотрена. То же самое относится и к прочей дебиторской и кредиторской задолженности предприятий, кроме некоторых ее статей, непосредственно относящихся к домашним хозяйствам.

Бухгалтерская отчетность банков содержит следующие данные, характеризующие изменение финансовых активов и обязательств домашних хозяйств:

а) остатки средств граждан на вкладах и депозитах на начало и конец года в национальной и иностранных валютах;

- б) остатки задолженности по предоставленным банками домашним хозяйствам долгосрочным и краткосрочным кредитам;
- в) продажа банками домашним хозяйствам акций и других ценных бумаг;
- г) остатки дебиторской и кредиторской задолженности по расчетам с домашними хозяйствами на начало и конец года.

Бухгалтерская отчетность страховых организаций и негосударственных пенсионных фондов содержит данные о страховых премиях и страховых выплатах по видам страхования, на основе которых определяется изменение страховых технических резервов, являющихся финансовыми активами домашних хозяйств.

В балансе денежных доходов и расходов населения имеются данные о финансовых операциях домашних хозяйств с нефинансовыми предприятиями и финансовыми учреждениями, а также об изменении количества наличных денег у населения, которые могут быть использованы при составлении финансового счета. Эти данные необходимо сопоставить с данными другой отчетности, и, при наличии значительных расхождений, проанализировать их причины и выбрать более надежный источник.

Выборочное обследование бюджетов населения (квартальная форма Д004 «Расходы и доходы населения») содержит данные о средствах, поступивших во вклады населения в банках и изъятых из них, о покупке и продаже акций и других ценных бумаг, иностранной валюты, об остатке денег на начало и конец месяца. Вместе с тем, репрезентативность данных этих обследований, особенно в отношении финансовых активов, может вызывать сомнения и нуждается в проверке путем сопоставления с данными других видов статистики, прежде всего, банковской.

2.8 Счет товаров и услуг

Характеристика и схема счета товаров и услуг. Счет товаров и услуг является своеобразной сводной таблицей. Как и все другие счета, он состоит из двух частей: в части «ресурсы» показываются выпуск и импорт товаров и услуг, налоги на продукты и на импорт, субсидии на продукты; в части «использование» - объемы использования товаров и услуг на потребление (промежуточное и конечное), накопление основного и оборотного капитала, экспорт.

Выпуск представляет собой суммарную стоимость товаров и услуг, произведенных в экономике в отчетном периоде.

Производство товаров включает в себя такие отрасли, как промышленность, сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыбное хозяйство, строительство.

Производство услуг включает услуги транспорта, связи, торговли, культуры, образования, здравоохранения и социальные услуги, услуги банков и др.

Импорт товаров и услуг включает в себя импорт: «видимых» товаров; материальных и нематериальных услуг.

Импорт «видимых» товаров - этот ввоз товаров на экономическую территорию страны, который увеличивает материальные ценности страны. Импортные товары предназначены для потребления их в экономике страны, а также для потребления на месте экстерриториальными учреждениями и организациями за границей.

Импорт услуг охватывает услуги материального и нематериального характера.

Налоги на продукты включают налоги, размер которых прямо зависит от стоимости произведенной продукции и оказанных услуг. К налогам на продукты относятся: налог на добавленную стоимость, акцизы, налог на топливо и др. *Налоги на импорт* - это налоги на импортируемые товары и услуги.

Субсидии - текущие некомпенсируемые выплаты из Государственного бюджета предприятиям при условии производства ими определенного вида товаров и услуг.

Промежуточное потребление равно стоимости товаров и услуг, которые трансформируются или полностью потребляются в процессе производства в отчетное периоде. Потребление основного капитала не входит в состав промежуточного потребления. В состав промежуточного потребления включается отдельной позицией потребление косвенно - измеряемых услуг финансового посредничества (банков).

Расходы на конечное потребление включают регистрируемые в счетах соответствующих секторов операции:

- расходы на конечное потребление домашних хозяйств;
- расходы на конечное потребление государственного управления;
- расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение резидентными единицами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве.

Изменение запасов материальных оборотных средств происходит в результате поступлений в запасы и выбытия, и в соответствии с принципами СНС оно должно определяться как разница между поступлениями продукции в запасы и изъятиями из них.

Экспорт продуктов и услуг включает в себя экспорт: «видимых» товаров; материальных и нематериальных услуг.

Экспорт «видимых» товаров - это коммерческие операции с товарами, уменьшающие материальные ресурсы страны. К категории «видимых» товаров относятся товары, реализуемые в результате коммерческих сделок, поставок в счет соглашений, прямого товарообмена и других видов поставок.

Экспорт услуг охватывает услуги материального и нематериального характера.

Счет товаров и услуг для Казахстана

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Промежуточное потребление	Выпуск товаров и услуг
Расходы на конечное потребление	Импорт товаров и услуг
Валовое накопление (основного капитала и изменение запасов материальных средств)	Налоги на продукты и импорт
Экспорт товаров и услуг	Субсидии на продукты и импорт (-)
Использование - всего	Ресурсы - всего
Статистическое отклонение	

В счете товаров и услуг показатель использование - всего должен быть равен показателю ресурсы - всего. Однако на практике из-за использования данных из различных источников между ними всегда наблюдается расхождение, которое показывается в статистическом расхождении (равном разности ресурсов - всего и

использования-всего). Считается допустимым отклонение, не превышающее 5% от величины ресурсов - всего.

2.9 Счета внешнеэкономических операций

Счета внешнеэкономических связей («остального мира») характеризуют связи экономики данной страны с экономикой других стран, которые проявляются в форме внешнеэкономической деятельности.

Под внешнеэкономической деятельностью в СНГ понимается экспорт и импорт товаров, услуг, прав интеллектуальной собственности; международная кооперация; совместная предпринимательская деятельность с участием иностранных юридических лиц, на территории страны и отечественных организаций за рубежом; трансграничное движение рабочей силы, иностранных и отечественных инвестиций; международный туризм; внешнеэкономические транспортные, страховые, расчетные, кредитные и другие хозяйственные операции, а также другие внешнеэкономические отношения, возникающие в сфере международного общения, в т.ч. не имеющие возмездного характера.

Результаты внешнеэкономической деятельности характеризуются в трех счетах:

- счет текущих операций;
- счет операций с капиталом;
- финансовый счет.

Счет текущих операций отражает движение доходов данной страной и другими странами в связи с покупкой и продажей товаров и услуг, расчеты по которым осуществляются на условиях, принятых в международной практике для сделок без отсрочки платежа и не предполагающих представления или привлечения средств в иностранной валюте в кредитной форме; а также переводы средств без товарного обеспечения, включая переводы процентов от дивидендов и иных доходов от инвестиций, пенсий, зарплаты, алиментов и другие аналогичные операции.

Особенностью данного счета, как и других счетов внешнеэкономических связей, является то, что ресурсы и использование показываются с точки зрения «остального мира», то есть других стран.

Общий вид счета приведен в следующей таблице:

Счет текущих операций внешнеэкономических связей Казахстана

(в текущих ценах, млрд. тенге)

<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Экспорт товаров и услуг, в том числе: «видимых» товаров; материальных услуг; нематериальных услуг	Импорт товаров и услуг, в том числе: «видимых» товаров; материальных услуг; нематериальных услуг
Конечное потребление домашних хозяйств нерезидентов на экономической территории	Конечное потребление домашних хозяйств резидентов за рубежом
Оплата труда работников-резидентов нанимателями-нерезидентами	Оплата труда работников-нерезидентов нанимателями-резидентами
Налоги на производство и импорт, полученные от «остального мира»	Налоги на производство и импорт, уплаченные «остальному миру»

Доходы от собственности, полученные от «остального мира»
Текущие трансферты, полученные от «остального мира»

ВСЕГО

Доходы от собственности, переданные «остальному миру»
Текущие трансферты, переданные «остальному миру»
Сальдо текущих операций с «остальным миром»
ВСЕГО

В ресурсах показываются все операции, результатом которых является получение текущих доходов другими странами (нерезидентами) от импорта товаров и услуг, конечного потребления (покупок) товаров и услуг домашними хозяйствами-резидентами за границей, оплаты труда работников нерезидентов нанимателями-резидентами, налогов на производство и импорт. Поступлений доходов от собственности, предпринимательских доходов и текущих трансфертов, а также балансирующая статья счета - сальдо текущих операций с «остальными миром».

В использовании счета отражается передача данной стране другими странами текущих доходов в результате экспорта товаров и услуг, конечного потребления (покупок) товаров и услуг домашними хозяйствами-нерезидентами на экономической территории данной страны, поступлений от других стран хозяйственным единицам-резидентам доходов от собственности и текущих операций.

Содержание и порядок исчисления ресурсной части счета. Текущие внешнеэкономические операции в виде импорта - это доходы других стран, полученные от реализации продукции и услуг в данной стране. Для данной страны они представляют издержки в иностранной валюте, пересчитанные в национальную валюту, как за счет экспортной выручки, так и за счет предоставленных и полученных государственных, коммерческих банковских кредитов, а также за счет безвозмездной помощи.

Импорт товаров и услуг включает в себя импорт: «видимых» товаров; материальных и нематериальных услуг.

Импорт «видимых» товаров - этот ввоз товаров на экономическую территорию страны, который увеличивает материальные ценности страны. Импортные товары предназначены для потребления их в экономике страны, а также для потребления на месте экстерриториальными учреждениями и организациями за границей.

В импорте также учитывается немонетарное золото и серебро. Которое не выступает в качестве платежного средства; товары. Поставляемые в качестве даров, безвозмездной помощи и т.п.; товары, арендуемые сроком на один год и более, улов рыбы и других морских продуктов, купленных в нейтральных и иностранных водах, товары. Купленные на ярмарках, выставках, проводимых на территории страны и за границей, товары, ввезенные в страну в счет уставного фонда совместных предприятий и т.д.

К категории «видимых» товаров относятся товары, приобретаемые в результате коммерческих сделок, поставок в счет соглашений, прямого товарооборота и других видов поставок. Статистическое наблюдение за импортом «видимых» товаров производится на основе грузовых таможенных деклараций. Импорт «видимых» товаров не включает в себя:

- товары, ввезенные в страну, а затем вывезенные за границу без переработки, а также закупленные внешнеэкономическими организациями Казахстана за границей и отправленные в третьи страны;
- товары, отправленные другими странами в их территориальные анклавные на экономической территории страны (например, иностранным посольствам).
- товары, импортируемые в счет уплаты процентов или погашения кредитов по компенсационным сделкам (отражаются, соответственно в составе доходов от собственности, полученных от «остального мира», и в финансовом счете);
- товары, купленные отечественными домашними хозяйствами за рубежом;
- ввоз золота и других драгоценных металлов в качестве платежного средства;
- личное имущество туристов.

Товары, поступающие по импорту при водных, железнодорожных, автомобильных, воздушных перевозках товара, по дате разрешения таможенного органа на впуск товара, проставленной на грузовой таможенной декларации.

Моментом осуществления импорта товара, поставляемого трубопроводным транспортом, а также электроэнергии, поставляемой по линиям электропередачи, считается дата приема-сдаточного акта, составленного на пограничных или иных контрольно-распределительных пунктах трубопровода и линий электропередачи.

Учет импорта товаров производится по ценам СИФ, то есть франко-граница страны-импортера. СИФ - это условие продажи товаров, согласно которому в цену товара включается его фактурная стоимость и расходы по страхованию и транспортировке груза до страны-импортера.

Под фактурной импортной стоимостью понимается стоимость самого товара, тары и упаковки, оплачиваемая иностранному поставщику по счету в соответствии с контрактом. Расходы по транспортировке, хранению и другие накладные расходы, связанные с импортом товаров и не оговоренные контрактом, в фактурную импортную стоимость не включаются. Если импортные товары закуплены на условиях FOB, то есть франко-граница страны-поставщика, то учет стоимости таких товаров ведется по ценам, указанным в счетах иностранных поставщиков.

Импорт услуг охватывает услуги материального и нематериального характера.

Импорт материальных услуг включает:

- транспортные услуги (суммы в иностранной валюте, уплаченные отечественными фрахтователями за перевозку грузов, пассажиров и багажа (включая выручку баров и ресторанов, буксировку судов, за спасение и оказание помощи иностранными транспортными судами терпящим бедствие отечественным судам и др.));
- услуги складского хозяйства;
- услуги связи;
- ремонт и техобслуживания автомобилей и мотоциклов;
- услуги вычислительной техники;
- полиграфические работы;
- монтаж и ремонт мебели, машин и оборудования.

Импорт нематериальных услуг охватывает услуги:

- коммерческие по финансовому посредничеству и страхованию (по аренде зданий, машин, оборудования и транспортных средств, в области исследований, разработок, рекламы, юридические и т.д.);

- в области образования;
- в области здравоохранения и социальной области;
- по удалению отходов, санитарной обработке и др.;
- по организации отдыха, туризма, культурных и спортивных мероприятий.

Конечное потребление домашних хозяйств-резидентов за рубежом включает в себя расходы на покупку товаров (включая услуги) казахстанских туристов, студентов, обучающихся в других странах, лиц, находящихся в загранкомандировках и работающих по контракту сроком до года.

Оплата труда работников-нерезидентов нанимателями-резидентами включается в заработную плату и отчисления на страхование иностранных граждан, работающих в посольствах и консульствах страны за рубежом, иностранных артистов, приезжающих к нам на гастроли, сезонных рабочих, лиц, работающих в стране по контракту сроком до одного года и т.п.

Налоги на производство, уплаченные «остальному миру» - это налоги на строения, транспортные средства и землю, уплачиваемые посольствами и консульствами страны в других странах.

Налоги на импорт, уплаченные «остальному миру» в Казахстане отсутствуют.

Доходы от собственности, переданные «остальному миру», включают в себя:

- уплату процентов по кредитам, полученным правительством страны от правительств других стран, банками страны от иностранных банков, по коммерческим кредитам, полученным внешнеэкономическими объединениями страны от иностранных фирм;
- экспорт товаров в счет уплаты процентов;
- дивиденды и другие доходы, выплаченные нерезидентам за участие в акционерном капитале;
- чистую ренту за пользование землей в других странах (например, арендуемыми посольствами страны);
- плату за разработку в других странах запасов полезных ископаемых, лесных и рыболовных угодий;
- плату за использование авторских прав, патентов, торговых знаков и других нематериальных активов, принадлежащих другим странам;
- реинвестированный доход иностранных компаний (прибыль, переданную основному предприятию-резиденту его отделениями-резидентами, например, прибыль филиала иностранной фирмы, действующей на экономической территории страны, переданную основному предприятию этой фирмы за рубежом).

Текущие трансферты, переданные «остальному миру», включают в себя:

- платежи по страхованию (от несчастных случаев, от убытков в результате нарушения условий контрактов), выплачиваемые иностранным страховым учреждениям, а также выплаты страховых возмещений нерезидентам;
- уплату текущих налогов на доходы от имущества (например, налоги, выплачиваемые работниками посольства страны местным налоговым органам за рубежом);
- отчисления на социальное страхование нерезидентов, уплачиваемые хозяйственными единицами-резидентами организациям-нерезидентам, занимающимся сбором таких отчислений;

- пособия по социальному обеспечению, выплачиваемые нерезидентам (пенсии, материальная помощь, расходы на профессиональное обучение иностранных работников, выплаты компенсации домашним хозяйствам-нерезидентам за потери потребительских товаров);
- обязательные платежи и сборы, выплачиваемые домашними хозяйствами-резидентами государственным учреждениям других стран (например, нашими туристами, командированными лицами сборов, в аэропортов, гербовых сборов, местных налогов);
- штрафы и пени, уплачиваемые хозяйственными единицами-резидентами за нарушение условий договоров, контрактов и. правил и т.п.; добровольные взносы, которые включают в себя: взносы страны в международные организации; взносы (кроме наследств и пожертвований) хозяйственных единиц и отдельных лиц-резидентов в частные коммерческие организации-нерезиденты, обслуживающие домашние хозяйства (например, в благотворительные фонды);
- прочие текущие трансферты нерезидентам (финансовая материальная помощь, предоставляемая другим странам, кроме финансирования капитальных стран капитальных затрат; стипендии иностранным студентам; оплата поездок и поощрения, например, за участие в конкурсах, викторинах и т.п., выплачиваемые домашним хозяйствам-нерезидентам; денежные переводы и подарки домашним хозяйствам-нерезидентам).

Содержание и порядок исчисления части счета, отражающей использование.

Текущие внешнеэкономические операции в форме экспорта - это издержки для других стран и поступления для данной страны в иностранной валюте, пересчитанные в национальную валюту, по расчетам с иностранными фирмами, учреждениями и организациями, а также оказание другим странам безвозмездной помощи.

Экспорт продуктов и услуг включает в себя экспорт: «видимых» товаров; материальных и нематериальных услуг.

Экспорт «видимых» товаров - это коммерческие операции с товарами, уменьшающие материальные ресурсы страны. К категории «видимых» товаров относятся товары, реализуемые в результате коммерческих сделок, поставок в счет соглашений, прямого товарообмена и других видов поставок. Кроме того, в экспорт «видимых» товаров входит:

- вывоз за границу немонетарного золота и других драгоценных металлов, которые не выступают в качестве платежного средства;
- товары, поставляемые в счет взносов в фонд технической помощи ООН, в качестве даров, безвозмездной помощи;
- вывоз электроэнергии, воды, товаров по трубопроводам (нефть, газ);
- бункерное топливо, продовольствие и материалы, проданные для иностранных судов, самолетов и грузовых автомобилей;
- улов рыбы и других морских продуктов, проданных в нейтральных иностранных водах (на условиях концессий);
- вывоз за границу ценных бумаг, банкнот и монет, не находящихся в обращении.

Экспорт «видимых» товаров не включает:

- реэкспорт (товары, ввезенные в страну, а затем вывезенные за границу без переработки, а также закупленные внешнеторговыми организациями страны за границей и отправленные в третьи страны);
- временный экспорт, то есть экспорт товаров, которые после кратковременного пользования ими за рубежом должны быть возвращены в страну (например, оборудование выставки, контейнеры и др.);
- товары, отправленные в территориальные анклав за рубежом (например, в посольства страны);
- товары, экспортируемые в счет уплаты процентов или погашения кредитов по компенсационным сделкам (отражаются, соответственно, в составе доходов от собственности, переданных «остальному миру», и в финансовом счете);
- товары, купленные на экономической территории страны иностранными домашними хозяйствами;
- вывоз золота и других драгоценных металлов в качестве платежного средства;
- личное имущество туристов.

Статистическое наблюдение за экспортом «видимых» товаров осуществляется грузовых таможенных деклараций.

Моментом учета экспорта «видимых» товаров, как и в случае импорта товара, при водных, железнодорожных, автомобильных, воздушных перевозках товара является дата разрешения таможенного органа на выпуск товара, проставленная на грузовой таможенной декларации. Для товаров, поставляемых трубопроводным транспортом, а также электроэнергии, поставляемой по линиям электропередачи, моментом учета экспорта считается дата приема-сдаточного акта, составленного на пограничных или иных контрольно-распределительных пунктах трубопровода и линий электропередачи.

Учет экспорта товаров производится по ценам FOB, то есть франко-граница страны-экспортера. FOB - условие продажи товаров, согласно которому в цену товара включается его стоимость по расчетным контрактным ценам или по отпускным ценам в стране с применением надбавок, расходов по доставке и погрузке товара на транспортные средства, торговая наценка и налоги на экспорт. Стоимость товаров, продаваемых через комиссионеров (брокеров), приводится с уменьшением на сумму брокерской комиссии. Цена FOB не включает расходы по страхованию и транспортировке груза до страны-экспортера.

Экспорт услуг охватывает услуги материального и нематериального характера. В их состав входят те же услуги, что и при импорте.

Конечное потребление домашних хозяйств-нерезидентов на экономической территории страны включает в себя расходы на покупку товаров (включая услуги) иностранными туристами, студентами, лицами, находящимися в стране в командировке сроком до одного года.

Оплата труда работников-резидентов нанимателями-нерезидентами включает в себя заработную плату и отчисления на социальное страхование граждан страны, работающих по найму в иностранных посольствах и консульствах. Артистов, выезжающих на гастроли за границу, лиц, работающих за рубежом по контракту сроком до года и т.п.

Налоги на производство и импорт, полученные от «остального мира», в Казахстане отсутствуют.

Доходы от собственности, полученные от «остального мира», включают в себя:

- поступления процентов по кредитам, предоставленным правительством страны правительствам других стран, банками страны иностранным банкам, по коммерческим кредитам, предоставленным внешнеэкономическими объединениями страны иностранным фирмам;
- импорт товаров в счет уплаты процентов;
- дивиденды и другие доходы, выплаченные резидентам за участие в акционерном капитале;
- чистую ренту за пользование землей в других странах (например, арендуемыми в стране посольствами других стран);
- плату за разработку в стране запасов полезных ископаемых, лесных и рыболовных угодий;
- плату за использование авторских прав, патентов, торговых знаков и других нематериальных активов, принадлежащих стране;
- реинвестированный доход иностранных компаний (прибыль, переданную основному предприятию-резиденту его отделениями-нерезидентами, например, прибыль филиала отечественной фирмы, действующей на экономической территории другой страны, переданную основному предприятию этой фирмы в стране).

Текущие трансферты, полученные от «остального мира», включают в себя:

- платежи по страхованию (от несчастных случаев, от убытков в результате нарушения условий контрактов), выплачиваемые нерезидентами отечественным страховым учреждениям, а также выплаты страховых возмещений резидентам;
- уплату текущих налогов на доходы от имущества (например, налоги, выплачиваемые работниками иностранных посольств налоговым органам страны);
- отчисления на социальное страхование резидентов, уплачиваемые хозяйственными единицами-нерезидентами организациям-резидентам, занимающимся сбором таких отчислений;
- пособия по социальному обеспечению, выплачиваемые нерезидентами резидентам (пенсии, материальная помощь, расходы на профессиональное обучение работников-граждан страны за рубежом, выплаты компенсации домашним хозяйствам-резидентам за потери потребительских товаров);
- обязательные платежи и сборы, выплачиваемые домашними хозяйствами-нерезидентами государственным учреждениям страны (например, иностранными туристами, командированными лицами сборов, в аэропортов, гербовых сборов, местных налогов);
- штрафы и пени, уплачиваемые хозяйственными единицами-нерезидентами за нарушение условий договоров, контрактов и. правил и т.п.;
- добровольные взносы (кроме наследств и пожертвований) хозяйственных единиц и отдельных лиц-нерезидентов в общественные организации-резиденты, обслуживающие домашние хозяйства (например, в благотворительные фонды);

- прочие текущие трансферты от нерезидентов (финансовая материальная помощь, полученная от других стран, кроме финансирования капитальных стран капитальных затрат; стипендии нашим студентам, обучающимся за рубежом; оплата поездок и поощрения, например, за участие в конкурсах, викторинах и т.п.,

выплачиваемые домашним хозяйствам-нерезидентам; денежные переводы и подарки домашним хозяйствам-нерезидентам).

Таким образом, данный счет отражает доходы и расходы государства в результате текущих внешнеэкономических операций. Разница между доходами и расходами приводится в ресурсной части счета в виде балансирующей статьи как *сальдо текущих операций с «остальным миром»*. При этом общая сумма доходов представляется итоговой строкой «всего» в части использования, а расходы представляют сумму всех показателей ресурсов, которые с сальдо текущих операций дают итоговую строку «всего» ресурсов. Положительное сальдо отражает превышение доходов над расходами, отрицательное - наоборот, превышение расходов над доходами в результате текущих операций с «остальным миром».

2.10 Счет операций с капиталом по внешнеэкономическим связям

Назначение счета операций с капиталом. Счет операций с капиталом отражает результаты внешнеэкономических операций, касающихся основных и оборотных фондов, нематериальных активов.

В ресурсную часть счета включаются балансирующая статья счета текущих операций и капитальные трансферты, переданные «остальному миру», в использовании счета - капитальные трансферты, полученные от «остального мира» и балансирующая статья - чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-). Общий вид счета приведен в следующей таблице:

Счет текущих операций внешнеэкономических связей Казахстана

(в текущих ценах, млрд. тенге)

• <i>Использование</i>	• <i>Ресурсы</i>
• Чистые покупки земли и нематериальных активов	• Сальдо по текущим операциям с «остальным миром»
• Капитальные трансферты, полученные от «остального мира»	• Капитальные трансферты, переданные «остальному миру»
• Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)	•
• Всего	• Всего

Содержание и порядок исчисления ресурсной части счета. Капитальные трансферты, переданные «остальному миру», включают в себя:

субсидии на капитальные вложения, предоставленные другим странам на безвозмездной основе (например, на строительство зданий для международных организаций и прочих объектов в других странах);

налоги на капитал (нерегулярные налоги и пошлины на капитал и имущество, налоги на наследство, уплаченные казахстанскими гражданами зарубежным налоговым властям);

другие капитальные трансферты (безвозмездные передачи основных фондов другим странам, выплата компенсаций за повреждения основных фондов других стран, списание долгов других стран).

Содержание и порядок исчисления части счета, отражающей использование.

Чистые покупки земли и нематериальных активов отражают сальдо покупок другими странами нематериальных активов. Оно представляет собой разницу между

покупками других стран у данной страны и продажи другими странами данной стране нематериальных активов, например, авторских прав, патентов, торговых знаков, прав на разработку полезных ископаемых, лесных и рыболовецких угодий.

Покупка и продажа земли имеют место только между резидентами. Если в такой операции участвуют нерезиденты (например, граждане Китая получают земельные участки с домами в нашей республике), то они считаются условными резидентами. Поэтому операции с землей рассматриваются только в счете капитальных затрат для внутренней экономики.

Капитальные *трансферты, полученные от «остального мира»*, включают в себя: субсидии на капитальные вложения, полученные от других стран на безвозмездной основе (например, на строительство в стране зданий для международных организаций и прочих объектов):

нерегулярные налоги и пошлины на капитал и имущество, налоги на наследство иностранных граждан;

другие капитальные трансферты (безвозмездные передачи основных фондов от других стран, поступления возмещений от других стран за потери и повреждения основных фондов).

Капитальные трансферты, как переданные, так и полученные не включают в себя: регулярные налоги на доходы и имущество (относятся к текущим трансфертам В счете текущих операций);

суммы кредитов на капитальные вложения (отражаются в финансовом счете).

Балансирующей статьей этого счета является чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-). Они образуются как разница между переданными «остальному миру, и полученными от него капитальными трансфертами минус сальдо по текущим операциям и чистые покупки нематериальных активов.

Балансирующая статья отражает объем ресурсов, которые данная страна предоставляет другим странам (+) или, наоборот, получает от них (-).

ЗАДАЧИ

Задачи по теме «Система национальных счетов: сущность, понятие и метод построения»

Задача № 1. Из приведенных ниже условных данных о различных видах экономической деятельности региона, выделить компоненты, включаемые в границы производства в СНС, и определить объем выпуска:

		млн. тенге
1	Производство товаров и услуг, предназначенных для конечного использования	200
2	Производство товаров и услуг, предназначенных к потреблению в производстве других товаров и услуг	80
3	Производство товаров и услуг, предназначенных для накопления и экспорта	50
4	Проживание в собственном жилище	30
5	Производство домашних услуг по уборке помещений, приготовлению пищи и уборке жилья	19
6	Производство побочных продуктов (выброс загрязнителей)	10
7	Производство услуг, не отраженных в отчетности и скрытых от налоговой службы	20

Решение: объем выпуска = $200+80+50+30+20=380$

Задача № 2. Определить объем выпуска продуктов и услуг, используя следующую информацию:

		млн. тенге
1	производство продуктов и услуг, учтенных и отраженных в отчетности	200
2	производство продуктов и услуг производителями, не имеющими на это законного основания	60
3	производство продуктов и услуг, не учтенное в отчетности с целью уклонения от налогообложения	80
4	производство запрещенных товаров и услуг	120

Решение: объем выпуска продуктов и услуг = $200+60+80+120=460$ млн.тенге

Задача № 3. На основе нижеприведенной информации определить объем рыночного производства

		млн. тенге
1	товары и услуги, произведенные и реализованные в отчетном периоде по ценам, оказывающим заметное воздействие на спрос на эти товары	1600
2	товары и услуги, произведенные и предоставленные работникам своих предприятий в виде оплаты труда	600
3	товары и услуги, произведенные одним подразделением и поставленные другому подразделению своего производства для дальнейшей обработки	200
4	продукция, предназначенная для пополнения материальных оборотных средств у производителя	50
5	коллективные услуги, предоставляемые бесплатно	60

Решение: объем рыночного производства = $1600+600+200=2400$ млн.тенге

Задача № 4. Имеются следующие условные данные (млн.тенге)

Оплата труда	80 000
Промежуточное потребление	30 000
Валовая прибыль	15 000
Чистые налоги на производство	3 000
Чистые налоги на продукты	2 000
Торгово-транспортная наценка	1 500

Определить объем выпуска:

- а) в факторных ценах;
- б) в основных ценах;
- в) в рыночных ценах: производителя; потребителя.

Решение:

- а) в факторных ценах: $80\ 000 + 30\ 000 + 15\ 000 = 125\ 000$ млн.тенге
- б) в основных ценах: $125\ 000 + 3\ 000 = 128\ 000$ млн.тенге
- в) в рыночных ценах производителя: $128\ 000 + 2\ 000 = 130\ 000$ млн.тенге
- в рыночных ценах потребителя: $130\ 000 + 1\ 500 = 131\ 500$ млн.тенге

Задача № 5. Определить: 1. Валовую добавленную стоимость региона

- а) по факторной стоимости;
 - б) в основных ценах;
 - в) в ценах потребления (покупателя) по следующим данным
2. Выпуск в ценах потребителя

Выпуск по цене конечного потребления:	млн.тенге
1) Оплата труда	80
2) Промежуточное потребление	120
3) Прибыль	40
4) Чистые налоги на производство	20
5) Субсидии на производство	5
6) Торгово-транспортная наценка	8
7) Потребление основного капитала	10

Решение: Факторная стоимость ВДС = $80 + 10 + 40 = 130$

ВДС в основных ценах = $130 + 5 = 135$

ВДС в ценах потребления = $130 + (20 - 5) + 8 = 153$

Выпуск в ценах потребителя = $153 + 120 = 273$

Задача № 6. На основании фактических данных за 2008 г. (в текущих ценах, млн. тенге) рассчитать валовой внутренний продукт в рыночных ценах

	млн.тенге
1. Выпуск в основных ценах	2 805 444,2
2. Промежуточное потребление	1 312 358,1
3. Налоги на продукты и импорт	196 434,2
4. Субсидии на продукты и импорт	59 441,4

Решение:

ВВП в рыночных ценах = 2 805 444,2 + 196 434,2 - 59 441,4 - 1 312 358,1 = 1 630 078,9 млн.тенге

Задача № 7. Имеются следующие условные данные по региону (млн.тенге)

	Млн.тенге
1. Выпуск продуктов и услуг	3253
2. Чистые налоги на продукты и импорт	169
3. Субсидии на продукты и импорт	50
4. Промежуточное потребление	1712
5. Оплата трудов работников	860
6. Чистые налоги на производство и импорт	122
7. Доходы от собственности, полученные от «остального мира»	67
8. Текущие трансферты, полученные от «остального мира»	82
9. Доходы от собственности, переданные «остальному миру»	65
10. Конечное национальное потребление	1252

Рассчитать:

1. валовой внутренний продукт в рыночных ценах.
2. валовая прибыль экономики
3. валовой национальный располагаемый доход
4. валовое национальное сбережение

Решение:

1. валовой внутренний продукт в рыночных ценах: $3253+169-1712=1710$ млн.тенге
2. валовая прибыль экономики: $1710-860-122=728$ млн.тенге
3. валовой национальный располагаемый доход: $728+860+122+67+82-65=1794$ млн.тенге
4. валовое национальное сбережение: $1794-1252=542$ млн.тенге

Задачи по теме «Счет производства»

Задача № 1. Имеются следующие данные по счету производства (в текущих ценах, млрд.тенге)

	млрд.тенге
1. Выпуск в основных ценах	1057,0
2. Налоги на продукты	69,2
3. Субсидии на продукты	17,0
4. Промежуточное потребление	498,2

Рассчитать валовой внутренний продукт в рыночных ценах.

Решение: ВВП в рыночных ценах = $1057,0+69,2-17,0-498,2=611,0$ млрд.тенге

Задача № 2. Имеются следующие условные данные

		млн. тенге
1	выпуск продуктов	20 000
2	выпуск услуг	8 000
3	промежуточное потребление:	
	в производстве продуктов	10 000
	в производстве услуг	6 000
4	потребление основного капитала:	
	в производстве продуктов	1 800
	в производстве услуг	700

Рассчитать: валовую добавленную стоимость (ВДС) и чистую добавленную стоимость (ЧДС).

Решение: ВДС = 20 000+8 000-10 000-6 000 = 12 0000 млн.тенге

ЧДС = 12 000 – 1800 – 700 = 9 500 млн.тенге

Задача № 3. Рассчитать объем промежуточного потребления по данным о потреблении продуктов и услуг

	Потреблено продуктов и услуг при создании ВДС:	млн. тенге
1	в материальном производстве	400
2	в производстве услуг	100
3	расходы предприятий и организаций на обслуживание работников в интересах производства	60
4	потери продуктов, связанные с производством, но не включенные в материальные затраты	20
5	текущие затраты владельцев жилищ на их содержание	30
6	потребление основного капитала	60

Решение: Промежуточное потребление: 400+100+60+20+30=610 млн.тенге

Задачи по теме «Счет образования доходов»**Задача № 1.** Рассчитать объем оплаты труда наемных работников по следующим данным:

		млн.тенге
1	Заработная плата, начисленная за выполненную работу	750
2	Единовременные премии за производственные результаты	50
3	Участие в прибылях, обусловленное договором	80
4	Стоимость питания работников предприятия в столовой и спецодежды, оплаченные предприятием	190
5	Отчисления на социальное страхование рабочих и служащих	90
6	Условно начисленные отчисления на социальное страхование	20
7	Стоимость жилья, передаваемого в собственность работникам	300
8	Продукция предприятия, выданная работникам в счет оплаты труда	100

Решение: Оплата труда: $750+150+80+190+90+20+100=1380$ млн.тенге

Задача № 2. Составить счет Образования доходов, рассчитав недостающие показатели, и дать пояснения к содержанию и значению в анализе отдельных показателей счета:

		млн.тенге
1	ВВП в рыночных ценах	1937
2	Субсидии: по производству	4
	по импорту	6
3	Оплата труда работников	950
4	Налоги на производство	201
5	Налоги на импорт	133
6	Потребление основного капитала	220

Решение:

Счет образования доходов

Использование	млн.тенге	Ресурсы	млн.тенге
Оплата труда работников	950	ВВП в рыночных ценах	1937
Налоги на производство и импорт	334	Субсидии: по производству	4
Валовая прибыль:	663	по импорту	6
потребление основного капитала	220		
чистая прибыль = $1947 - (950+334+220)$	443		
Итого	1947	Итого	1947

Задача № 3. На основе нижеследующих условных данных счета образования доходов рассчитать объем субсидий на производство:

		млн.тенге
1	ВВП в рыночных ценах	3688
2	Субсидии по импорту	50
3	Оплата труда работников	2150
4	Налоги на производство и импорт	382
5	Валовая прибыль экономики	1406

Решение: объем субсидий на производство = $2150+382+1406-3688-50=200$ млн.тенге

Задачи по теме «Счет распределение доходов»

Задача № 1. На основе нижеприведенных условных данных составить сводный счет распределения доходов, рассчитав балансирующую статью

		млн.тенге
1	Валовая прибыль экономики	663
2	Налоги на производство и импорт	334
3	Субсидии на производство и импорт	10
4	Оплата труда работников	956

5	Доходы от собственности, полученные от "остального мира"	726
6	Доходы от собственности, переданные "остальному миру"	747
7	Текущие трансферты, переданные "остальному миру"	80
8	Текущие трансферты, полученные от "остального мира"	100

Решение:

Счет распределение доходов

млн. тенге

Использование		Ресурсы	
Субсидии на производство и импорт	10	Валовая прибыль экономики	663
Доходы от собственности, переданные "остальному миру"	747	Налоги на производство и импорт	334
Текущие трансферты, переданные "остальному миру"	80	Оплата труда работников	956
Валовой располагаемый национальный доход (ВРНД) = 2779-10-7480	1942	Доходы от собственности, полученные от "остального мира"	726
		Текущие трансферты, полученные от "остального мира"	100
Всего	2779	Всего	2779

Задача № 2. На основе условных данных счетов распределения доходов сектора экономики рассчитать:

1. Валовую прибыль экономики;
2. Валовой располагаемый доход;
3. Скорректированный располагаемый доход

	млн.тенге
1. Валовая добавленная стоимость в рыночных ценах	4000
2. Оплата труда наемных работников	900
3. Налоги на производство и импорт	175
4. Условные отчисления в фонд социального страхования	40
5. Доход от собственности	80
6. Текущие подоходные налоги	5
7. Взносы в фонд социального страхования	100
8. Социальные пособия	20
9. Сальдо социальных трансфертов, полученные в натуральной форме	210
10.Субсидии на производство и импорт	125
11. Доходы от собственности - выплаченные	30
12.Текущие трансферты - переданные	20

Решение:

1. Валовую прибыль экономики: $(4000+175)-900 = 3275$ млн.тенге
2. Валовой располагаемый доход: $3275+900+80+50+20-(100+125+30+20) = 4050$ млн.тенге
3. Скорректированный располагаемый доход: $4050+210 = 4260$ млн.тенге

Задача № 3. На основе данных счетов распределения первичных доходов и вторичного распределения доходов (в текущих ценах, в млрд.тенге) рассчитать балансирующие статьи:

- а) Сальдо первичных доходов (валовой национальный доход);
 б) валовой располагаемый доход (ВНРД).

		млрд.тенге
1	Валовая прибыль и валовые смешанные доходы	736,4
2	Оплата труда наемных работников	706,5
3	Налоги на производство и импорт	245,4
4	Субсидии на производство и импорт	59,6
5	Доходы от собственности:	
	полученные от "остального мира"	18,2
	переданные "остальному миру"	32,2
6	Текущие трансферты:	
	полученные от "остального мира"	3,5
	переданные "остальному миру"	2,7

Решение:

Счет первичного распределения дохода

млн. тенге

Использование		Ресурсы	
Доходы от собственности, переданные "остальному миру"	32,2	Валовая прибыль и валовые смешанные доходы	736,4
Сальдо первичных доходов = 1646,9-32,2	1614,7	Оплата труда наемных работников	706,5
		Чистые налоги = 245,4-59,6	185,8
		Доходы от собственности, полученные от "остального мира"	18,2
Всего	1646,9	Всего	1646,9

Счет вторичного распределения дохода

млн. тенге

Использование		Ресурсы	
Текущие трансферты, переданные "остальному миру"	2,7	Сальдо первичных доходов	1615,1
ВНРД	1615,9	Текущие трансферты, полученные от "остального мира"	3,5
Всего	1618,6	Всего	1618,6

Задачи по теме «Счет использования располагаемого дохода»

Задача № 1 По следующим данным (в текущих ценах, млрд. тенге) составить счет продуктов и услуг, рассчитав статистическое расхождение

	млрд. тенге
1. Выпуск в основных ценах (В)	2805,4
2. Промежуточное потребление (ПП)	1312,4
3. Импорт товаров и услуг (И)	362,6
4. Валовое накопление (ВН)	382,8
5. Налоги на продукты и импорт (НП и И)	96,4
6. Субсидии на продукты и импорт (СП и И)	59,4
7. Расходы на конечное потребление (КП)	1102,1
8. Экспорт товаров и услуг (Э)	4281,0

Решение:

Счет продуктов и услуг

млрд. тенге

Использование		Ресурсы	
Промежуточное потребление (ПП)	1312,4	Выпуск в основных ценах (В)	2805,4
Валовое накопление (ВН)	382,8	Импорт товаров и услуг (И)	362,6
Расходы на конечное потребление (КП)	1102,1	Чистые налоги на продукты	137,0
Экспорт товаров и услуг (Э)	4281,0		
Статистическое расхождение	79,6		
Всего	3305,0	Всего	3305,0

Задача № 2 На основе условных данных, приведенных ниже, составить счет использования доходов, рассчитав недостающие показатели:

	млн.тенге
1. Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД)	3968
2. Конечное национальное потребление (КНП)	
из него:	
домашних хозяйств	2200
государственных учреждений	1200
общественных организаций, обслуживающих домашние хозяйства	21

Решение:

Счет использования доходов

млн. тенге

Использование		Ресурсы	
Конечное национальное потребление (КНП)		Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД)	3968
из него:			
домашних хозяйств	2200		
государственных учреждений	1200		
общественных организаций, обслуживающих домашние хозяйства	21		
Валовое сбережение	547		
Всего	3968	Всего	3968

Задача № 3. Составить счет капитальных затрат (операций с капиталом) по следующим условным данным

	млн. тенге
1. Валовое национальное сбережение	671
2. Валовое накопление основных фондов	451
3. Изменение запасов материальных оборотных средств	120
4. Чистые покупки земли и нематериальных активов	40
5. Капитальные трансферты, уплаченные "остальному миру"	100
6. Капитальные трансферты, полученные от "остального мира"	120

Раскрыть назначение счета и содержание его показателей; методику расчета; балансирующей статьи.

Решение:

Счет капитальных затрат

млн. тенге

Использование		Ресурсы	
Валовое накопление основных фондов	451	Валовое национальное сбережение	671
Изменение запасов материальных оборотных средств	120	Капитальные трансферты, полученные от "остального мира"	120
Чистые покупки земли и нематериальных активов	40		
Капитальные трансферты, уплаченные "остальному миру"	100		
Чистые кредиты	80		
Всего	791	Всего	791

Задачи по теме «Счета внешнеэкономических операций»

Задача № 1. Составить два субсчета: текущих операций и капитальных затрат (операции с капиталом) и рассчитать их балансирующие статьи, используя следующие данные

	"Внешнеэкономические связи"	млн. долл.
1	Экспорт товаров	1750
2	Импорт товаров	1715
3	Экспорт услуг	320
4	Импорт услуг	315
5	Текущие трансферты, уплаченные за рубеж	112
6	Текущие трансферты, полученные из-за рубежа	104
7	Доходы от собственности и предпринимательской деятельности, полученные из-за рубежа	88
8	Доходы от собственности и предпринимательской деятельности, уплаченные из-за рубежа	80
9	Оплата труда резидентов нерезидентами	48
10	Оплата труда нерезидентов резидентами	52
11	Субсидии, полученные из-за рубежа	36
12	Субсидии, переданные за рубеж	32
13	Конечное потребление отечественных резидентов за рубежом	77
14	Конечное потребление нерезидентов в стране пребывания	68
15	Капитальные трансферты, полученные из-за рубежа	64
16	Капитальные трансферты, переданные за рубеж	61
17	Покупка земли и нематериальных активов НА гражданами страны за рубежом	28
18	Покупка земли и НА иностранцами в данной стране	30

Решение:

Использование		Ресурсы	
Экспорт товаров	1750	Импорт товаров	1715
Экспорт услуг	320	Импорт услуг	315
Текущие трансферты, полученные из-за рубежа	104	Текущие трансферты, уплаченные за рубеж	112
Доходы от собственности и предпринимательской деятельности, полученные из-за рубежа	88	Доходы от собственности и предпринимательской деятельности, уплаченные из-за рубежа	80
Оплата труда резидентов нерезидентами	48	Оплата труда нерезидентов резидентами	52
Субсидии, полученные из-за рубежа	36	Субсидии, переданные за рубеж	32
Конечное потребление нерезидентов в стране пребывания	68	Конечное потребление отечественных резидентов за рубежом	77
		Сальдо текущих операций	31
Всего	2414	Всего	2414

Задача № 2. Имеются следующие условные данные субсчета "Операции с капиталом" счетов

	"Остального мира"	млн. долл.
1	Сальдо текущих операций с "Остальным миром"	105
2	Капитальные трансферты, переданные "Остальному миру"	210
3	Чистые покупки земли и нематериальных активов (НА) за рубежом	130
4	Капитальные трансферты, полученные от остального мира	240

Определить: балансирующую статью субсчета операций с капиталом

Решение:

Субсчет «Операции с капиталом»

Использование		Ресурсы	
Сальдо текущих операций с "Остальным миром"	105	Капитальные трансферты, переданные "Остальному миру"	210
Чистые покупки земли и нематериальных активов (НА) за рубежом	130	Чистые кредиты	+265
Капитальные трансферты, полученные от остального мира	240		
Всего	475	Всего	475

Задача № 3. На основе следующих данных составить субсчет текущих операций счета

	"Внеэкономические связи"	млн. долл.
1	Импорт продуктов и услуг	60
2	Конечное потребление домашних хозяйств-резидентов за рубежом	15
3	Экспорт продуктов и услуг	70
4	Конечное потребление домашних хозяйств-нерезидентов на экономической территории	35

5	Оплата труда работников-резидентов нанимателями-нерезидентами	20
6	Налоги на производство и импорт, уплаченные "Остальному миру"	18
7	Доходы от собственности и предпринимательский доход, переданные "Остальному миру"	15
8	Текущие трансферты, переданные "Остальному миру"	4
9	Субсидии на производство и импорт, полученные от "Остального мира"	6
10	Оплата труда работников-нерезидентов нанимателями-резидентами	4
11	Доходы от собственности и предпринимательский доход, полученные от "Остального мира"	24
12	Текущие трансферты, полученные от "Остального мира"	9

Расчитать: сальдо текущих операций с "Остальным миром"

Решение:

Счет текущих операций

Использование		Ресурсы	
Экспорт продуктов и услуг	70	Импорт продуктов и услуг	60
Конечное потребление домашних хозяйств-нерезидентов на экономической территории	35	Конечное потребление домашних хозяйств-резидентов за рубежом	15
Оплата труда работников-резидентов нанимателями-нерезидентами	20	Оплата труда работников-нерезидентов нанимателями-резидентами	4
Доходы от собственности и предпринимательский доход, полученные от "Остального мира"	24	Доходы от собственности и предпринимательский доход, переданные "Остальному миру"	15
Текущие трансферты, полученные от "Остального мира"	9	Текущие трансферты, переданные "Остальному миру"	4
Субсидии на производство и импорт, полученные от "Остального мира"	6	Налоги на производство и импорт, уплаченные "Остальному миру"	18
		Сальдо текущих операций с «остальным миром»	45
Всего	164	Всего	164

Вопросы к экзамену

1. Задачи, назначение и структура системы национальных счетов.
2. Понятие экономической деятельности и границы производства в СНС
3. Понятие резидентных и нерезидентных экономических единиц, внутренней и национальной экономики и связанных с ними категорий.
4. Виды экономических единиц и их основные классификации в СНС.
5. Виды экономических операций в СНС.
6. Экономическое содержание и методология построения показателей счета вторичного распределения доходов.
7. Особенности расчета показателей производства и конечного использования рыночных и нерыночных услуг в СНС.
8. Показатель "валовой внутренний продукт" и способы его расчета на разных стадиях воспроизводственного цикла; их значение в экономическом анализе
9. Балансирующие статьи счетов, их значение в характеристике результатов экономических процессов
10. Методы исчисления балансирующих статей
11. Экономическая территория и ее отличие от территории в "административных границах".
12. Экономическое содержание и методология построения показателей счета операций с капиталом.
13. Сущность, назначение и оценка трансфертов.
14. Связь и концептуальные и методологические различия
15. Основные принципы построения СНС
16. Классификации и группировки показателей в СНС и их значение в экономическом анализе.
17. Система показателей результатов отдельных экономических процессов, отражаемых в СНС
18. Балансирующие статьи СНС и их значение в экономическом анализе.
19. Виды цен, используемых в СНС, и их взаимосвязь.
20. Потребление основного капитала и его значение в экономическом анализе.
21. "Валовые" и "чистые" показатели, их отличия.
22. Перечень сводных счетов внутренней экономики и их назначение.
23. Метод расчета ВВП на стадии производства.
24. Метод расчета ВВП на стадии распределения (метод образования доходов).
25. Расчет ВВП методом конечного использования.
26. Состав конечного потребления валового национального располагаемого дохода.
27. Понятие и метод расчета валового сбережения.
28. Понятие "промежуточное потребление" и методика его расчета.
29. Выпуск и методика его расчета.
30. Счета остального мира: назначение, состав, особенности отражения балансирующих статей.

ГЛОССАРИЙ

Валовая добавленная стоимость (ВДС) - показатель конечного результата функционирования фирмы, отрасли, сектора экономики, определяемая как разность между выпуском товаров и услуг и промежуточным потреблением. НДС за минусом потребления основного капитала является добавленной стоимостью (ДС).

Валовая прибыль экономики - является балансирующей статьей счета образования доходов. Она получается после вычитания из валового внутреннего продукта в рыночных ценах оплаты труда, а также чистых налогов на производство и импорт (налоги на производство и импорт за вычетом субсидий на производство и импорт).

Валовое накопление - как элемент ВВП включает: а) валовое накопление основных фондов; б) прирост материальных оборотных средств; в) расходы на приобретение ценностей (ювелирные изделия, антиквариат, картины и т.п.).

Валовое национальное сбережение - часть валового национального располагаемого дохода (ВНРД), которая остается за вычетом конечного потребления.

Валовой внутренний продукт (ВВП) - важная экономическая категория и основной показатель результатов развития экономики, характеризующий конечный результат производственной деятельности резидентов и нерезидентов на экономической территории страны.

Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД) - равен ВВП в рыночных ценах плюс (минус) чистое сальдо между национальной экономикой и "остальным миром" по налогам на производство и импорт, оплате труда, доходам от собственности и предпринимательскому доходу, операциям страхования от несчастных случаев и другим текущим трансфертам.

Внутренняя экономика - охватывает деятельность на экономической территории данной страны как резидентов, так и нерезидентов

Выпуск продуктов и услуг - суммарная стоимость продуктов, и услуг, произведенных в отчетном году.

Границы производства - определяются в СНС как деятельность единиц-резидентов национальной экономики (включая деятельность иностранных и смешанных фирм, имеющих центр экономических интересов в РК и действующих в ней на постоянной основе) по производству товаров и услуг, а также производственная деятельность домашних хозяйств.

Институциональная единица - хозяйствующий субъект (предприятие, организация, домашнее хозяйство), ведущий полный набор бухгалтерских счетов, который может самостоятельно принимать решения, распоряжаться своими материальными и финансовыми активами, от своего имени принимать обязательства и осуществлять экономическую деятельность и операции с другими единицами. Институциональными единицами могут быть и физические лица (и их группы) в виде домашних хозяйств.

Конечное национальное потребление представляет собой стоимость продуктов и услуг, использованных непосредственно для удовлетворения потребностей людей, как индивидуальных, так и коллективных. Оно охватывает потребление домашних

хозяйств и расходы государственных организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Методы исчисления ВВП

а) производственный: выпуск продуктов и услуг (в рыночных ценах) минус промежуточное потребление (ПП);

б) распределительный: сумма доходов наемных работников; предпринимательских (смешанных) доходов, доходов от собственности, прибыли и амортизации;

в) конечного использования: сумма конечного потребления валового сбережения и внешнеторгового сальдо.

Налоги на продукты - налоги, взимаемые пропорционально количеству или стоимости продуктов и услуг, производимых или продаваемых единицей-резидентом.

Национальная экономика - охватывает деятельность только резидентов, независимо от их местонахождения: на экономической территории данной страны или за ее пределами.

Национальное счетоводство - ведение первичного, бухгалтерского, банковского учета и статистики, основанное на единстве методологических принципов и завершаемое на макроуровне экономики построением СНС, принятой в 150 странах мира.

Нерезиденты - граждане (Казахстана и иностранцы), имеющие постоянное место жительства за границей, даже если они временно находятся на территории данной страны, а также пребывающие в ней дипломатические, торговые и прочие официальные иностранные представительства с дипломатическими привилегиями.

Нерыночные услуги - это услуги, издержки которых целиком или главным образом покрываются за счет государственного бюджета, добровольных взносов домашних хозяйств или доходов от собственности.

Потребление основного капитала - уменьшение стоимости основных фондов в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений.

Производственная деятельность - охватывает институционные единицы включая домашние хозяйства, производящие товары и рыночные и нерыночные услуги.

Промежуточное потребление - стоимость всех продуктов (за исключением основных фондов) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других продуктов и услуг.

Располагаемый доход (РД) - доход, которым институционная единица располагает для конечного потребления и сбережения. Он равен сальдо первичных доходов минус доходы, переданные в качестве текущих трансфертов, плюс полученные текущие трансферты. Сумма РД всех институционных единиц равна ВНРД

Резидент - институционная единица, центр экономического интереса которой находится на данной экономической территории, т.е. которая на данной территории занимается или собирается заниматься экономической деятельностью в течение длительного времени (год и более).

Рыночные услуги - услуги, которые являются объектом купли и продажи и которые произведены единицами, покрывающими свои издержки целиком или в значительной мере за счет выручки от реализации этих услуг.

Сектор экономики - совокупность институционных единиц, однородных с точки зрения источников финансирования (способа получения доходов) и выполняемых функций. Выделяются следующие секторы национальной экономики: нефинансовый; финансовый; государственные учреждения; некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства; домашние хозяйства. Для отражения их взаимосвязей с другими странами образуется условный сектор «Остальной мир»

Система национальных счетов (СНС) - балансовый метод комплексной взаимосвязанной характеристики экономических процессов и их результатов на основе системы макроэкономических показателей, объединенных в таблицы.

СНС включает следующие сводные счета:

а) счета внутренней экономики: счет производства; счет образования доходов; счет распределения первичных доходов; счет вторичного распределения (перераспределения) доходов; счет скорректированного дохода; счет использования располагаемого дохода; счет капитальных затрат (операций с капиталом); финансовый счет; счет продуктов и услуг;

б) счета внешнеэкономических связей («остального мира»): субсчет текущих операций; субсчет капитальных затрат

Субсидии на продукты - включают субсидии на продукты, предоставляемые пропорционально количеству и качеству или стоимости продуктов и услуг, произведенных и проданных на внутреннем рынке или экспортированных производящей единицей-резидентом.

Условно исчисленная продукция банков - продукция, произведенная финансовыми учреждениями - посредниками, занимающихся сбором, переводом и распределением финансовых ресурсов.

Чистые налоги на продукты (импорт) - разница между налогами на продукты (импорт) и субсидиями на продукты (импорт).

Чистый внутренний продукт (национальный доход) равен разности между валовым национальным продуктом (ВНП) в рыночных целях и потреблением основного капитала

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Арынов Е., Дюсенов Б. Реформы в Казахстане в рамках политики открытости экономики //Евразийское сообщество. № 9-10. 2005.С. 53-59.
2. Барсукова С.Ю. Методы оценки теневой экономики: критический анализ// Вопросы статистики. - 2003. - № 5.
3. Дуюмбаев Е. Наступление на коррупцию по всем фронтам //Юридическая газета. № 28(243), 15 июля 1998. С. 1.
4. Ежегодный статистический сборник Казахстана, 2000-2007гг.
5. Иванов Ю., Масакова И. Система национальных счетов в российской статистике // Вопросы экономики. - 2000. - № 2.
6. Иванов Ю.Н., Карасева В.Л. Проблемы измерения ненаблюдаемой экономики (о «Руководстве по измерению ненаблюдаемой экономики», разработанном ОЭСР, МВФ, МОТ, Статкомитетом СНГ) // Вопросы статистики. -2003. - № 2.
7. Измерение ненаблюдаемой экономики: Руководство. - ОЭСР, МВФ, МОТ, Статкомитет СНГ. Издание ОЭСР, 2002.
8. Каган Ф.Метод Кагана// экономика, 1995, № 9, с.46-48
9. Кенжегузин А/. Актуальные проблемы реформирования и развития экономики//Наука Казахстана. 16-30 июня (№12). 1997. С. 5.
- 10.Кулагина Г.Д. Национальное счетоводство: учебно-практическое пособие/Московский государственный университет экономики, статистики и информатики – М.: МЭСИ, 2000, - с. 200
- 11.Назарбаев Н.А. ежегодное послание Президента Республики Казахстан к народу, 2005, с.36-39
- 12.Общие принципы расчета валового регионального продукта. - Статкомитет СНГ, 2001.
- 13.Основные макроэкономические показатели стран Содружества Независимых Государств. 1995-2002: Статистический сборник. - Статкомитет СНГ, 2003.
- 14.Плышенский Б.П. Экономика стран СНГ в показателях СНС // Вопросы статистики. - 2003. - № 4.
- 15.Статистика региона Казахстана, 1993-2007
- 16.Финансы Казахстана// статистический сборник , 1990-2007
- 17.Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалези Р. Экономика. - М.: Дело ЛТД.1993.-С. 829.
- 18.Экономический Альманах , № 2, 2009, с.89

Формат 60x84 1/12
Объем 95 стр. 8 печатный лист
Тираж 20 экз.,
Отпечатано в редакционно-издательском отделе
КГУТиИ им. Ш Есенова
г.Актау, 27 мкр.